

DOMINION

GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Estados financieros intermedios resumidos consolidados correspondientes al período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2016

GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

ÍNDICE DE LOS ESTADOS FINANCIEROS INTERMEDIOS RESUMIDOS CONSOLIDADOS

BALANCE INTERMEDIO RESUMIDO CONSOLIDADO AL 30 DE JUNIO DE 2016 1
CUENTA DE RESULTADOS INTERMEDIA RESUMIDA CONSOLIDADA CORRESPONDIENTE AL PERÍODO DE SEIS MESES FINALIZADO EL 30 DE JUNIO DE 2016 3
ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO INTERMEDIO RESUMIDO CONSOLIDADO CORRESPONDIENTE AL PERÍODO DE SEIS MESES FINALIZADO EL 30 DE JUNIO DE 2016 5
ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO INTERMEDIO RESUMIDO CONSOLIDADO CORRESPONDIENTE AL PERÍODO DE SEIS MESES FINALIZADO EL 30 DE JUNIO DE 2016 7
NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS INTERMEDIOS RESUMIDOS CONSOLIDADOS DEL PERÍODO DE SEIS MESES FINALIZADO EL 30 DE JUNIO DE 2016 8
1. INFORMACIÓN GENERAL 8
1.1. ACTIVIDAD 8
1.2. ESTRUCTURA DEL GRUPO 10
1.3. SALIDA A BOLSA 10
1.4. VARIACIONES EN EL PERÍMETRO DE CONSOLIDACIÓN 11
1.5. ACCIONISTAS DE LA SOCIEDAD DOMINANTE DEL GRUPO 14
1.6. FORMULACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS INTERMEDIOS 14
2. RESUMEN DE LAS PRINCIPALES POLÍTICAS CONTABLES 15
2.1. BASES DE PRESENTACIÓN 15
2.2. PRINCIPIOS DE CONSOLIDACIÓN 16
2.3. INFORMACIÓN FINANCIERA POR SEGMENTOS 16
2.4. ESTIMACIONES Y JUICIOS CONTABLES IMPORTANTES 16
2.5. JUICIOS IMPORTANTES AL APLICAR LAS POLÍTICAS CONTABLES 19
2.6. NUEVAS NORMAS NIIF E INTERPRETACIONES CINIIF 20
3. GESTIÓN DEL RIESGO FINANCIERO 27
3.1. GESTIÓN DE LIQUIDEZ Y FONDO DE MANIOBRA 27
3.2. ESTIMACIÓN DEL VALOR RAZONABLE 29
4. INFORMACIÓN FINANCIERA POR SEGMENTOS 32
5. INMOVILIZADO MATERIAL 38
6. INMOVILIZADO INTANGIBLE 40
7. ANÁLISIS DE INSTRUMENTOS FINANCIEROS DE ACTIVO 44
8. EFECTIVO Y OTROS ACTIVOS LÍQUIDOS EQUIVALENTES 46
9. CAPITAL Y PRIMA DE EMISIÓN 47
10. RECURSOS AJENOS 49
11. OTROS PASIVOS 51
12. OBLIGACIONES CON EL PERSONAL 53
13. PROVISIONES 55
14. SITUACIÓN FISCAL 56
15. GANANCIAS POR ACCIÓN 59
16. EFECTIVO GENERADO POR LAS OPERACIONES 60
17. COMPROMISOS, GARANTÍAS Y OTRA INFORMACIÓN 61
18. COMBINACIONES DE NEGOCIOS 62
19. TRANSACCIONES CON PARTES VINCULADAS 67
ANEXO I – Sociedades Dependientes incluidas en el Perímetro de Consolidación 70
ANEXO II – Uniones Temporales de Empresas (UTEs) incluidas en el Perímetro de Consolidación 1

GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

BALANCE INTERMEDIO RESUMIDO CONSOLIDADO AL 30 DE JUNIO DE 2016 (En Miles de Euros)

ACTIVO	Nota	30.06.16	31.12.15
ACTIVO NO CORRIENTE			
Inmovilizado material	5	38.079	37.450
Fondo de comercio	6	218.080	199.341
Otros activos intangibles	6	29.292	21.212
Activos financieros no corrientes	7	6.904	4.626
Inversiones en asociadas	7	7.353	7.269
Activos por impuestos diferidos		38.334	35.914
Otros activos no corrientes		1.955	1.955
		339.997	**307.767**
ACTIVO CORRIENTE			
Existencias		24.795	25.772
Clientes y otras cuentas a cobrar		157.268	143.131
Otros activos corrientes		1.493	1.333
Activos por impuestos corrientes	14	13.136	7.861
Otros activos financieros corrientes	7	4.682	18.877
Efectivo y equivalentes al efectivo	8	195.895	90.942
		397.269	**287.916**
TOTAL ACTIVO		**737.266**	**595.683**

GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

BALANCE INTERMEDIO RESUMIDO CONSOLIDADO AL 30 DE JUNIO DE 2016 (En Miles de Euros)

PATRIMONIO NETO Y PASIVO	Nota	30.06.16	31.12.15
PATRIMONIO NETO			
Patrimonio neto atribuible a los propietarios de la dominante			
Capital social	9	21.187	13.177
Acciones propias	9	(1.807)	(1.807)
Prima de emisión	9	289.065	132.491
Ganancias acumuladas		(33.975)	(33.839)
Diferencia acumulada de tipo de cambio		(14.535)	(13.068)
Participaciones no dominantes		**6.357**	**4.823**
		266.292	**101.777**
PASIVOS NO CORRIENTES			
Ingresos a distribuir en varios ejercicios		175	175
Provisiones no corrientes	13	23.993	23.029
Recursos ajenos a largo plazo	10	12.350	115.469
Pasivos por impuestos diferidos		6.981	7.144
Otros pasivos no corrientes	11	18.633	31.634
		62.132	**177.451**
PASIVOS CORRIENTES			
Provisiones corrientes	13	2.132	2.487
Recursos ajenos a corto plazo	10	64.180	17.110
Proveedores y otras cuentas a pagar		259.559	243.060
Pasivos por impuestos corrientes	14	23.570	17.896
Pasivos financieros corrientes	10	567	468
Otros pasivos corrientes	11	58.834	35.434
		408.842	**316.455**
TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO		**737.266**	**595.683**

GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

CUENTA DE RESULTADOS INTERMEDIA RESUMIDA CONSOLIDADA CORRESPONDIENTE AL PERÍODO DE SEIS MESES FINALIZADO EL 30 DE JUNIO DE 2016
(Expresada en Miles de euros)

	Nota	Periodo de 6 meses finalizado el 30 de junio 2016	2015
OPERACIONES CONTINUADAS			
INGRESOS DE EXPLOTACIÓN		**255.309**	**234.577**
Importe neto de la cifra de negocios		254.858	234.167
Otros ingresos de explotación		451	410
GASTOS DE EXPLOTACIÓN		**(241.182)**	**(223.547)**
Consumos de materias primas y materiales secundarios		(122.248)	(96.898)
Gastos por prestaciones a los empleados		(79.334)	(85.350)
Amortizaciones	5/6	(6.224)	(6.380)
Otros gastos de explotación		(33.794)	(34.965)
Resultado venta/deterioro inmovilizado		379	87
Otros ingresos y gastos		39	(41)
BENEFICIO DE EXPLOTACIÓN		**14.127**	**11.030**
Ingresos financieros		631	533
Gastos financieros		(2.731)	(4.482)
Diferencias de cambio netas		(1.391)	1.128
Participación en los resultados de asociadas		472	(128)
BENEFICIO ANTES DE IMPUESTOS		**11.108**	**8.081**
Impuesto sobre las ganancias	14	(1.665)	(1.452)
BENEFICIO DE LAS ACTIVIDADES CONTINUADAS DESPUÉS DE IMPUESTOS		**9.443**	**6.629**
BENEFICIO DE LAS ACTIVIDADES INTERRUMPIDAS DESPUÉS DE IMPUESTOS	**1**	**(69)**	**(417)**
BENEFICIO DEL EJERCICIO		**9.374**	**6.212**
BENEFICIO/(PÉRDIDA) ATRIBUIBLE A PARTICIPACIONES NO DOMINANTES		**1.266**	**1.192**
BENEFICIO ATRIBUIBLE A LOS PROPIETARIOS DE LA DOMINANTE		**8.108**	**5.020**
Ganancias básicas y diluidas por acción de las actividades continuadas e interrumpidas atribuibles a los propietarios de la dominante (expresado en Euros por acción) (reexpresada la cifra de 2015 con el Split de 2016 – Nota 9)			
- Básicas y diluidas de operaciones continuadas	15	0,064	0,050
- Básicas y diluidas de operaciones interrumpidas	15	(0,001)	(0,004)

GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

ESTADO DEL RESULTADO GLOBAL INTERMEDIO RESUMIDO CONSOLIDADO CORRESPONDIENTE AL PERÍODO DE SEIS MESES FINALIZADO EL 30 DE JUNIO DE 2016
(Expresado en miles de Euros)

	Nota	Periodo de 6 meses finalizado el 30 de junio 2016	2015
BENEFICIO DEL EJERCICIO		**9.374**	**6.212**
OTRO RESULTADO GLOBAL			
Partidas que no puedan clasificarse con posterioridad al resultado:			
- Ganancias actuariales		(67)	(950)
- Tipo impositivo		-	323
		(67)	(627)
Partidas que puedan clasificarse con posterioridad al resultado:			
- Coberturas de flujos de efectivo de sociedades dependientes		(71)	75
- Coberturas de flujos de efectivo de sociedades puestas en equivalencia (efecto neto fiscal)		(1.111)	-
- Diferencias de conversión		(1.586)	(853)
		(2.768)	(778)
Total otro resultado global		**(2.835)**	**(1.405)**
TOTAL RESULTADO GLOBAL DEL PERÍODO NETO DE IMPUESTOS		**6.539**	**4.807**
Atribuible a:			
- Propietarios de la dominante		5.392	3.420
- Participaciones no dominantes		1.147	1.387
RESULTADO GLOBAL TOTAL ATRIBUIBLE A LOS PROPIETARIOS DE LA DOMINANTE		5.392	3.420
Atribuible a:			
- Actividades que continúan		5.461	3.837
- Actividades interrumpidas		(69)	(417)

GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO INTERMEDIO RESUMIDO CONSOLIDADO CORRESPONDIENTE AL PERÍODO DE SEIS MESES FINALIZADO EL 30 DE JUNIO DE 2016
(Expresado en miles de Euros)

	Capital social (Nota 9)	Acciones propias (Nota 9)	Prima de emisión (Nota 9)	Ganancias acumuladas	Diferencia acumulada de tipo de cambio	Participa-ciones no dominantes	Total Patrimonio neto
Saldo a 31 de diciembre de 2014	**13.177**	**(1.807)**	**132.491**	**(44.353)**	**(3.812)**	**3.434**	**99.130**
Resultado del ejercicio	-	-	-	5.020	-	1.192	6.212
Otros resultado global del ejercicio	-	-	-	(552)	(1.048)	195	(1.405)
Total resultado global para 30 de junio de 2015	**-**	**-**	**-**	**4.468**	**(1.048)**	**1.387**	**4.807**
Dividendos	**-**	-	-	-	-	(720)	(720)
Otros movimientos	**-**	-	-	(565)	-	514	(51)
Saldo a 30 de junio de 2015	**13.177**	**(1.807)**	**132.491**	**(40.450)**	**(4.860)**	**4.615**	**103.166**

GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

	Capital social (Nota 9)	Acciones propias (Nota 9)	Prima de emisión (Nota 9)	Ganancias acumuladas	Diferencia acumulada de tipo de cambio	Participa-ciones no dominantes	Total Patrimonio neto
Saldo a 31 de diciembre de 2015	**13.177**	**(1.807)**	**132.491**	**(33.839)**	**(13.068)**	**4.823**	**101.777**
Resultado del ejercicio	-	-	-	8.108	-	1.266	9.374
Otros resultado global del ejercicio	-	-	-	(1.249)	(1.467)	(119)	(2.835)
Total resultado global para 30 de junio de 2016	**-**	**-**	**-**	**6.859**	**(1.467)**	**1.147**	**6.539**
Ampliaciones de capital	8.010	-	156.574	(6.165)	-	-	158.419
Dividendos	**-**	-	-	-	-	(129)	(129)
Cambios de perímetro	**-**	-	-	(1.044)	-	887	(157)
Otros movimientos	**-**	-	-	214	-	(371)	(157)
Saldo a 30 de junio de 2016	**21.187**	**(1.807)**	**289.065**	**(33.975)**	**(14.535)**	**6.357**	**266.292**

GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO INTERMEDIO RESUMIDO CONSOLIDADO CORRESPONDIENTE AL PERÍODO DE SEIS MESES FINALIZADO EL 30 DE JUNIO DE 2016
(Expresado en miles de Euros)

		Ejercicio finalizado a 30 de junio	
	Nota	**2016**	**2015**
FLUJOS DE EFECTIVO DE ACTIVIDADES DE EXPLOTACIÓN			
Efectivo generado por las operaciones continuadas e interrumpidas	16	1.812	(3.819)
Intereses pagados		(2.731)	(4.482)
Intereses cobrados		631	533
Impuestos pagados		(2.011)	(150)
		(2.299)	**(7.918)**
FLUJOS DE EFECTIVO DE ACTIVIDADES DE INVERSIÓN			
Adquisición/Retiros de dependientes, neta de efectivo adquirido	18	(2.776)	-
Adquisición de activo material e intangible	5 y 6	(4.269)	(6.118)
Cobros por venta de inmovilizado material e intangibles	16	736	584
Adquisición de activos financieros	7	(178)	(2.883)
Retiros de activos financieros		14.195	-
Adquisición/ Retiros de otros activos	7	-	(7.477)
		7.708	**(15.894)**
FLUJOS DE EFECTIVO DE ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN			
Ampliación de capital	9	156.231	-
Amortización de préstamos	10	(56.049)	(12.781)
Emisión/Amortización de deudas con empresas del Grupo	19	-	12.836
Amortización otras deudas		(509)	(3.647)
Dividendos repartidos a participaciones no dominantes		(129)	(720)
		99.544	**(4.312)**
(DISMINUCIÓN)/AUMENTO NETO DE EFECTIVO, EQUIVALENTES AL EFECTIVO Y DESCUBIERTOS BANCARIOS		**104.953**	**(28.124)**
Efectivo, equivalentes al efectivo y descubiertos bancarios al inicio del ejercicio	8	90.942	73.550
Efectivo, equivalentes al efectivo y descubiertos bancarios al cierre del ejercicio	8	195.895	45.426

GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS INTERMEDIOS RESUMIDOS CONSOLIDADOS DEL PERÍODO DE SEIS MESES FINALIZADO EL 30 DE JUNIO DE 2016 (Expresadas en Miles de Euros)

1. INFORMACIÓN GENERAL

1.1. ACTIVIDAD

Global Dominion Access, S.A., en adelante la Sociedad se constituyó el 1 de junio de 1999 y tiene su domicilio social, fiscal y las principales oficinas en Bilbao (España), en la calle Ibáñez de Bilbao, número 28, planta 8ª 1-B.

El objeto social de Global Dominion Access, S.A. está descrito en el artículo 2 de sus estatutos sociales, y consiste en la realización de estudios sobre creación, estructura y viabilidad de empresas y de mercados, tanto nacionales como extranjeros, fomentar, promover, desarrollar, dirigir y gestionar actividades empresariales agrupadas por sectores de producción, mediante la correspondiente organización de los medios personales y materiales aplicados al conjunto de empresas; adquiriendo las que ya estén en funcionamiento o creándolas de nueva planta; fusionarlas, absorberlas, escindirlas o disolverlas para desarrollar las actividades directamente, según los dictados en cada caso de la más eficiente gestión.

El Grupo Dominion es proveedor global de servicios multi-tecnológicos y soluciones e ingeniería especializada. La principal competencia del Grupo consiste en presentar soluciones a los clientes para hacer sus procesos de negocio más eficientes, tanto asumiendo la gestión total del proceso como a través de la aplicación de soluciones basadas en ingeniería especializada. El Grupo lleva a cabo sus operaciones a través de dos segmentos principales:

- Segmento de Servicios Multi-tecnológicos: servicios de valor añadido en los que se gestiona la totalidad del proceso de negocio a través de la subcontratación recurrente del servicio por parte de los clientes.

- Segmento de Soluciones e Ingeniería especializada: En este segmento se ejecutan proyectos "one-of" diseñados para facilitar soluciones o mejorar procesos específicos para los clientes, pero en este caso no se gestionan directamente dichos procesos.

Bajo la segmentación anterior, el grupo ofrece sus Servicios Multi-tecnológicos y soluciones en tres principales campos de actividad o especialización:

- T&T (Tecnología y Telecomunicaciones), donde se ofrecen Servicios Multi-tecnológicos y Soluciones e Ingeniería especializada en sectores como la Salud, la Educación, las Telecomunicaciones, Transporte, Logística o Administración Pública.

- Industria, con Servicios Multi-tecnológicos y soluciones para el sector metalúrgico, petroquímico, vidrio o cemento entre otros.

- Energías Renovables, principalmente en el área fotovoltaica, termosolar y eólica.

El subgrupo adquirido en el ejercicio 2014 del que Beroa Thermal Energy, S.L., actúa como sociedad dominante, se engloba dentro del área de actividad de Industria. Este subgrupo se dedica a la realización de instalaciones industriales, formalización de proyectos al efecto, asistencia técnica y asesoramiento a empresas, en especial a todo cuanto se relaciona con materiales refractarios y similares, así como la construcción de chimeneas, realización de planos y proyectos y de las instalaciones industriales concernientes a ellos, incluso al montaje de los elementos necesarios para estas instalaciones. Así mismo, realiza estudios sobre la creación, estructura y viabilidad de empresas y la participación en sociedades mercantiles mediante la adquisición de acciones, participaciones o cuotas en que se divida su capital especialmente en aquellas dedicadas al montaje de materiales refractarios en instalaciones de todo tipo. Adicionalmente en el ejercicio 2016 se ha adquirido el grupo de sociedades englobadas en el nombre de la norte americana Commonwealth Dynamics Inc, cuya actividad está en línea con el subgrupo Beroa.

El subgrupo liderado por Bilcan Global Services, S.L. adquirido en diciembre de 2014 tiene como objeto social la gestión de cadenas nacionales de tiendas asociadas en calidad de distribuidor de operadores de telefonía, en base a un contrato de suministro y distribución.

El subgrupo liderado por Global Near, S.L., adquirido también en diciembre de 2014, se dedica a la investigación, estudio, desarrollo, fabricación, suministro y montaje de equipos y programas informáticos, así como la prestación de servicios de internet y de asesoramiento a empresas.

Adicionalmente, en el ejercicio 2016 se ha tomado el control sobre los activos netos adjudicados del proceso concursal de Abantia Empresarial S.L. y sus sociedades filiales (Grupo Abantia) correspondientes a las unidades productivas de Infraestructuras, Industrial y Promoción de Energías Renovables.

Las distintas actividades del Grupo se clasifican en los segmentos que se describen en la Nota 4.

Cabe señalar que dentro del Grupo existen actividades interrumpidas, provenientes del subgrupo Beroa adquirido en julio de 2014, Karrena Betonanlagen und Fahrmischer GmbH, cuya decisión de liquidación se tomó en el ejercicio 2014 y aún está proceso de liquidación. Esta actividad, correspondiente a la construcción y comercialización de camiones hormigoneras, no corresponden al "core business" del Grupo. El importe de las principales magnitudes de estas actividades es el siguiente:

	30.06.16	**30.06.15**
Pérdida de Actividades Interrumpidas	(69)	(417)
Cifra de negocio	-	7
	30.06.16	**31.12.15**
Total Activos	301	299
Total Pasivos	946	969

Los flujos de efectivo de esta sociedad, dado el volumen de actividad actual, no son significativos.

Las instalaciones del Grupo se encuentran en Europa (España, Alemania, Francia, Italia, Reino Unido, Polonia y Dinamarca), Latinoamérica (México, Brasil, Perú, Argentina, Chile y República Dominicana), así como en Arabia Saudí, Países del Golfo Pérsico (Omán, Qatar, UAE), Estados Unidos, Canadá, Sudáfrica e Israel.

1.2. ESTRUCTURA DEL GRUPO

La Sociedad es dominante de un grupo de sociedades de acuerdo con la legislación vigente. La presentación de cuentas anuales consolidadas es necesaria, de acuerdo con principios y normas contables generalmente aceptados, para presentar la imagen fiel de la situación financiera y de los resultados de las operaciones del Grupo.

En el Anexo I a estas Notas explicativas se desglosan los datos de identificación de las Sociedades dependientes incluidas en el perímetro de consolidación por el método de integración global.

En el Anexo II a estas Notas explicativas se desglosan los datos de identificación de las Uniones Temporales de Empresas (UTEs) incluidas en el perímetro de consolidación por el método de integración proporcional.

1.3. SALIDA A BOLSA

Global Dominion Access, S.A. ha anunciado el inicio de cotización de sus títulos el miércoles 27 de abril de 2016. La oferta de suscripción, dirigida a inversores cualificados y cuyo folleto fue aprobado por la CNMV el 14 de abril de 2016, ha sido íntegramente suscrita habiéndose fijado, en colaboración con los bancos responsables de la operación, un precio de 2,74€ euros por acción.

Fruto de la operación se han emitido 54.744.525 de acciones de la compañía, representativas del 33,31% del capital posterior a la oferta (es decir, una vez emitidos los nuevos títulos). Además, la oferta ha tenido una 'greenshoe' a disposición de las entidades financieras involucradas en la operación por un máximo de un 15% de las acciones emitidas, que ha supuesto una emisión de 5.130.938 acciones adicionales, esto es, una ampliación de capital adicional de 641 miles de euros con una prima de emisión total de 13.417 miles de euros (Nota 9).

Los fondos obtenidos como resultado de la oferta permitirán financiar el crecimiento de la compañía, incluyendo la identificación de nuevas oportunidades de negocio de acuerdo con su estrategia. Así mismo contribuirán a la mejora de la solidez de su balance, lo que contribuirá a posicionar a la Sociedad con una ventaja clara de mercado en relación con la licitación de nuevos proyectos relevantes.

1.4. VARIACIONES EN EL PERÍMETRO DE CONSOLIDACIÓN

Periodo de seis meses terminado el 30 de junio de 2016

a) Soluciones e Ingeniería especializada

El Grupo ha adquirido el 6 de mayo de 2016, a través de la filial norteamericana Beroa Corporation LLC, el 100% de las acciones de la norteamericana **Commonwealth Dynamics, Inc.** (en adelante **CDI**). Esta adquisición supone la toma de control del 100% de las sociedades siguientes:

- Commonwealth Dynamics Inc (EEUU)
- Commonwealth Constructors Inc (EEUU)
- Commonwealth Landmark Inc (EEUU)
- Commonwealth Dynamics Limited (Canada)
- Commonwealth Power Chile, SPA (Chile)
- Commonwealth Power de Mexico S.A. de C.V. (Mexico)
- Commonwealth Power, S.A. (Perú)
- Commonwealth Power Private Limited (India)

Este subgrupo, con sede en New Hampshire (EEUU), es una empresa de nicho con más de 35 años de experiencia en la provisión de soluciones de ingeniería y ejecución de proyectos de alta complejidad para un amplio abanico de sectores en el ámbito industrial.

Commonwealth Dynamics centra su actividad en países con importante presencia industrial, como son EEUU, Chile, México, Perú e India, encontrándose entre sus clientes la mayoría de las empresas líderes de los mismos.

El precio de esta transacción asciende a 10 millones de dólares americanos con el siguiente detalle:

- 2 millones de dólares americanos han sido pagados en el momento de formalizar la compra venta,
- 6 millones de dólares americanos (importe estimado) se pagarán bien el 2018, 2019 o el 2020 en función de la opción de pago dada al vendedor cuyo importe equivale al EBITDA medio del subgrupo agregado de los tres últimos ejercicios, según la fecha de pago, por un multiplicador de 6x al que se le restará la deuda financiera correspondiente,
- 2 millones de dólares americanos (importe estimado), correspondiente a un 2,5% de la cartera de pedidos existente a la fecha de pago del punto anterior.

b) Servicios Multi-tecnológicos

EL 10 febrero de 2016 Global Dominion Access ha presentado una oferta dentro del concurso de acreedores solicitado por Abantia Empresarial, S.L. y sus sociedades filiales (en adelante **Grupo Abantia**), para adquirir las unidades productivas de Instalaciones, Mantenimiento, Industrial y Promoción de Energías Renovables, las cuales representan la mayor parte del negocio del Grupo Abantia.

Con fecha 24 de mayo de 2016, el Grupo, a través de su filial Dominion Industry & Infrastructures (constituida en marzo de 2016 por Global Dominion Access, S.A.) ha materializado la adquisición, operación que ha sido aprobada por el Juzgado de lo Mercantil encargado del concurso de acreedores del Grupo Abantia y por los representantes de los trabajadores, en los términos legales.

La adquisición del negocio, supone el abono de un precio de 2 millones de euros más el quebranto patrimonial que se haya producido entre la fecha de aprobación de la solicitud de adquisición hasta la toma de control, esto es durante los meses de marzo, abril y mayo de 2016, estimado en un total de 1,5 millones de euros adicionales.

El detalle de los activos adjudicados, así como la asunción, de acuerdo con la legislación vigente, de determinados pasivos, incluyendo pasivos laborales y de Seguridad Social se detalla en la nota 17 de Combinaciones de negocios.

En los meses de abril y mayo de 2016 se ha procedido a la adquisición del 10,75% restante de la sociedad filial **Global Near, S.L.** y de un 8,741% adicional de la filial **Wiseconversion, S.L.** El precio conjunto pagado en ambas compra-ventas ha ascendido a 157 miles de euros pagado en metálico a los correspondientes minoritarios. Estas operaciones ocasionan una reclasificación entre el patrimonio de la dominante y de los socios minoritarios generando una salida de patrimonio por el precio pagado.

Adicionalmente en mayo de 2016 se ha realizado una ampliación de capital en la asociada **Advanced Flight Systems, S.L.** tras la cual el Grupo ha diluido su participación pasando del 30% existente en diciembre 2015 a un 20%.

El 16 de junio de 2016, dentro del Plan de Restructuración de Abengoa (su grupo dominante), se ha elevado a público el acuerdo de compraventa mediante la cual la sociedad Instalaciones Inabensa, S.A., vende a la sociedad del Grupo Dominion Networks, S.L., los activos, bienes, contratos y derechos afectos al área de actividad llamada **Protisa** – protisa térmica, acústica y contraincendios, dedicada a todas las actividades que guardan relación con la realización y explotación de negocios comerciales, de importación, exportación y distribución de maquinarias y materiales relativos a trabajos para la protección térmica, acústica y contraincendios.

Dentro de dichos activos, bienes, contratos y derechos se engloban ciertos elementos de inmovilizado material, contratos con proveedores y contratistas, equipo personal técnico cualificado, contratos en ejecución, clasificaciones y referencias de las obras de esta actividad y marcas, patentes y ensayos de los morteros ignífugos.

El precio de adquisición de esta rama de actividad ha ascendido a 300 miles de euros, acordándose que en dicho precio se incluyen los importes a pagar al personal por vacaciones y pagas extraordinarias durante el año 2016. El pago de dicho precio se realizará del siguiente modo:

- 200 miles de euros en el momento de la firma del acuerdo de venta
- 100 miles de euros en un plazo de 90 días a contar desde la firma del acuerdo de venta.

Periodo de seis meses terminado el 30 de junio de 2015

a) Soluciones e Ingeniería especializada

En febrero de 2015, la Sociedad Dominante adquirió 4.500 participaciones de la Sociedad Concesionaria Salud Siglo XXI, S.A. de nacionalidad chilena, por un importe de 5.247 millones de pesos chilenos, equivalentes a la fecha de adquisición a aproximadamente 7,5 millones de euros, con un fondo de comercio implícito en la adquisición de 1.367 millones de pesos chilenos, equivalentes a la fecha de adquisición a 1,9 millones de euros (Nota 7). De este modo, Global Dominion Access, S.A. ostenta una participación del 30% en dicha sociedad.

b) Servicios Multi-tecnológicos

Con fecha 10 de noviembre de 2014, la sociedad dependiente Dominion Instalaciones y Montajes S.A.U. constituyó, junto con otro socio tercero, la sociedad Interbox Technology, S.L., siendo el 60% el porcentaje de capital suscrito por Grupo Dominion. El objeto social de la sociedad constituida es ofrecer servicios de agencia comercial y comercialización integral para operadores y OEMs del sector de telecomunicaciones. La actividad de esta sociedad dependiente ha comenzado en el ejercicio 2016.

Adicionalmente, durante el ejercicio 2015 y con efectos contables 1 de enero de 2015, se han formalizado las fusiones de Your Phone, S.L.U. (Sociedad absorbente) y Tiendas conexión, S.L. (Sociedad absorbida), modificando la denominación social de la sociedad absorbente a Tiendas Conexión, S.L.U., la fusión de Sur conexión, S.L. (sociedad absorbente) y Your Phone Franquicias, S.L.U. (sociedad absorbida) y la fusión de Bilcan Global Services, S.L. (sociedad absorbente) y Servicios al Operador Móvil 21, S.L. (sociedad absorbida). Estas operaciones no tienen impacto en las cifras consolidadas.

1.5. ACCIONISTAS DE LA SOCIEDAD DOMINANTE DEL GRUPO

Al 30 de junio de 2016 y al 31 de diciembre 2015, las sociedades que participan, directa o indirectamente, en el capital de Global Dominion Access, S.A. en un porcentaje superior al 10% son las siguientes (Nota 9):

	30.06.16		31.12.15	
	Número de acciones	**Porcentaje de Participación**	**Número de acciones**	**Porcentaje de Participación**
CIE Automotive, S.A.	84.765.431	50,01%	690.077	62,95%
Instituto Sectorial de Promoción y Gestión de Empresas DOS, S.A. (*)	8.346.169	4,92%	186.047	16,97%

(*) Sociedad controlada por ACEK Desarrollo y Gestión Industrial. S.L. Al 30 de junio de 2016 la participación de esta sociedad se ha visto disminuida por debajo del 10%.

1.6. FORMULACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS INTERMEDIOS

Estos estados financieros intermedios resumidos consolidados han sido formulados por el Consejo de Administración de la Sociedad dominante el 19 de julio de 2016.

2. RESUMEN DE LAS PRINCIPALES POLÍTICAS CONTABLES

Excepto por lo indicado en la Notas 2.1 y 2.6 siguientes, las políticas contables aplicadas en la elaboración de estos estados financieros intermedios resumidos consolidados del período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2016 guardan uniformidad con las utilizadas en la preparación de las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2015 de Global Dominion Access, S.A. y sociedades dependientes. Estos estados financieros intermedios resumidos consolidados del período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2016 han sido preparados de acuerdo a la Norma de Contabilidad Internacional (IAS) 34, "Información Financiera-Intermedia" y deben ser leídos junto con las cuentas anuales consolidadas al 31 de diciembre de 2015, preparadas de acuerdo con las NIIF-UE, de Global Dominion Access, S.A. y sociedades dependientes.

2.1. BASES DE PRESENTACIÓN

Los estados financieros intermedios resumidos consolidados del período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2016 se han preparado de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera adoptadas para su utilización en la Unión Europea (NIIF-UE) y aprobadas por los Reglamentos de la Comisión Europea y que están vigentes al 30 de junio de 2016.

Los estados financieros intermedios se han preparado bajo el enfoque del coste histórico, aunque modificado por la revalorización de los activos financieros disponibles para la venta y los activos y pasivos financieros (incluidos los derivados) a valor razonable con cambios en resultados.

La preparación de los estados financieros intermedios así como la de las cuentas anuales consolidadas con arreglo a las NIIF-UE exige el uso de ciertas estimaciones contables significativas. También exige a la Dirección que ejerza su juicio en el proceso de aplicar las políticas contables de la Sociedad. Los juicios y estimaciones realizados por la Dirección en la preparación de los estados financieros intermedios resumidos consolidados al 30 de junio de 2016 son consistentes con aquellos realizados en la preparación de las cuentas anuales consolidadas al 31 de diciembre de 2015 de Global Dominion Access, S.A. y sociedades dependientes.

En la cuenta de pérdidas y ganancias del primer semestre de 2016 y 2015 no se incluyen partidas inusuales que exijan de un detalle y conciliación de cifras.

Cabe señalar que el Grupo por razón de su actividad de servicios de mantenimiento industrial en época estival y de su actividad de entrega de proyectos y EPCs para Estados y grandes corporaciones en el último trimestre, existe tradicionalmente un mayor peso estadístico de sus ingresos en la segunda parte del año.

2.2. PRINCIPIOS DE CONSOLIDACIÓN

En el Anexo a estas Notas se desglosan los datos de identificación de las sociedades dependientes incluidas en el perímetro de consolidación.

Los criterios utilizados en el proceso de consolidación, excepto por lo mencionado en las Notas 1 y 2.5, no han variado con respecto a los utilizados en el ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2015 de Global Dominion Access, S.A. y sociedades dependientes.

Los métodos de consolidación utilizados se describen en la Nota 1.2. Los estados financieros utilizados en el proceso de consolidación son, en todos los casos, los correspondientes al período de seis meses al 30 de junio de 2016 y 2015.

2.3. INFORMACIÓN FINANCIERA POR SEGMENTOS

Los segmentos operativos se presentan de forma coherente con la información interna que se presenta a la máxima instancia de toma de decisiones (Nota 4). La máxima instancia de toma de decisiones es responsable de asignar recursos a los segmentos operativos y evaluar el rendimiento de los segmentos. Se ha identificado como máxima instancia de toma de decisiones a la Comisión Ejecutiva Delegada.

En la Nota 5 de las cuentas anuales consolidadas correspondientes al ejercicio 2015 de Global Dominion Access, S.A. y sociedades dependientes se describen los mencionados segmentos.

2.4. ESTIMACIONES Y JUICIOS CONTABLES IMPORTANTES

El Grupo hace estimaciones y juicios en relación con el futuro. Las estimaciones contables resultantes, por definición, raramente igualarán a los correspondientes resultados reales.

En la preparación de estos estados financieros intermedios resumidos consolidados los juicios importantes hechos por la Dirección al aplicar las políticas contables del Grupo y las fuentes clave de incertidumbre en la estimación han sido los mismos que los que se aplicaron en las cuentas anuales consolidadas del ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2015.

a) Pérdida estimada por deterioro del fondo de comercio

El Grupo comprueba anualmente si el fondo de comercio ha sufrido alguna pérdida por deterioro del valor. Los importes recuperables de las unidades generadoras de efectivo se han determinado en base a cálculos del valor de uso. Estos cálculos requieren el uso de estimaciones (Nota 6).

Con respecto a las hipótesis utilizadas para determinar el EBITDA (beneficio de explotación más amortizaciones y depreciaciones, concepto base para calcular el flujo libre de tesorería) de las UGE's y su crecimiento futuro y la evolución de la rentabilidad de las distintas UGE's, se mantienen en los niveles estimados durante el primer semestre del ejercicio 2016, no habiéndose detectado indicadores de riesgo de deterioro que modifiquen las conclusiones de los análisis y estimaciones realizadas al 31 de diciembre de 2015, incluidos los análisis de sensibilidad.

b) Estimación del valor razonable de los activos, pasivos y pasivos contingentes asociados a una combinación de negocios y momento de la toma de control efectiva

En las combinaciones de negocios el Grupo, en la fecha de adquisición, procede a clasificar o designar los activos identificables adquiridos y pasivos asumidos según sea necesario y sobre la base de los acuerdos contractuales, condiciones económicas, políticas contables y de explotación u otras condiciones pertinentes que existan en la fecha de adquisición para, posteriormente, proceder a valorar los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos, incluidos los pasivos contingentes, a sus valores razonables en la fecha de su adquisición.

La valoración a valor razonable de los activos adquiridos y pasivos asumidos requiere el uso de estimaciones que dependerán de la naturaleza de dichos activos y pasivos según la clasificación previa realizada y que, con carácter general, se basan en métodos de valoración generalmente aceptados que consideran flujos de efectivo descontados afectos a dichos activos y pasivos, precios de cotización contrastables en mercados activos u otros procedimientos según se desglosa en función de su naturaleza en las correspondientes notas explicativas a los estados financieros intermedios resumidos consolidados. En el caso del valor razonable de activos materiales, fundamentalmente inmuebles afectos a la explotación, el Grupo utiliza valoraciones de expertos independientes.

Es práctica de la Sociedad proceder a la modificación del órgano de administración de las sociedades y negocios adquiridos en el momento de su formalización, procediendo a tomar mayoría en los miembros de ese órgano y asumiendo la presidencia del mismo. Desde dicho momento se tiene la potestad sobre las decisiones claves del negocio adquirido y sobre las políticas principales a seguir, independientemente del momento en que se hacen efectivos los pagos acordados por las operaciones.

c) Grado de avance o de terminación de los contratos de prestación de servicios

La contabilización de los contratos de prestación de servicios de acuerdo al grado de terminación o de avance de los mismos se basa en estimaciones del total de costes incurridos sobre los totales estimados para la realización de la obra. Cambios en estas estimaciones tienen impacto en los resultados reconocidos de las obras en realización. Las estimaciones son continuamente monitorizadas y ajustadas en caso necesario.

d) Impuesto sobre las ganancias

El Grupo está sujeto al impuesto sobre las ganancias en muchas jurisdicciones. Se requiere un grado importante de juicio para determinar la provisión a nivel mundial para el impuesto sobre las ganancias. El Grupo reconoce impuestos diferidos que en aplicación de la normativa vigente de las diferentes administraciones fiscales vienen causados por las múltiples diferencias temporarias de los activos y pasivos. No obstante, existen ciertas transacciones y cálculos para los que la determinación última del impuesto es incierta durante el curso ordinario del negocio.

El cálculo del Impuesto sobre ganancias no ha exigido la realización de estimaciones significativas salvo en la cifra del reconocimiento de créditos fiscales del ejercicio.

Si el resultado final real difiriese un 10% de las estimaciones de la Dirección, los impuestos diferidos de activo y el impuesto sobre las ganancias no habrían variado significativamente. En las entidades donde todavía se generan bases imponibles negativas no se registra el crédito fiscal correspondiente hasta que la Sociedad esté en senda de beneficios. Para aquellos que han generado base imponible positiva se ha registrado el crédito fiscal generado en ejercicios anteriores. De los análisis de sensibilidad realizados no se detectan impactos significativos sobre el total de crédito fiscal activado a 30 de junio de 2016 y a 31 de diciembre de 2015.

e) Valor razonable de derivados u otros instrumentos financieros

El valor razonable de aquellos instrumentos financieros que no se negocian en un mercado activo (por ejemplo derivados de fuera del mercado oficial) se determina utilizando técnicas de valoración. El Grupo utiliza su juicio para seleccionar una serie de métodos y realiza hipótesis que se basan principalmente en las condiciones del mercado existentes en la fecha de cada balance.

En la Nota 7 se detallan las condiciones, importes de nocionales y valoraciones a la fecha de balance de dichos instrumentos.

f) Prestaciones por pensiones

El valor actual de las obligaciones por prestaciones a los empleados depende de ciertos factores que se determinan sobre una base actuarial usando una serie de hipótesis. Las hipótesis usadas para determinar el coste (ingreso) neto por pensiones incluyen la tasa de descuento. Cualquier cambio en estas hipótesis tendrá efecto sobre el valor en libros de las obligaciones por pensiones.

El Grupo determina la tasa de descuento apropiada al final de cada año. Esta tasa es el tipo de interés que se debe usar para determinar el valor actual de los flujos de salida de efectivo que se espera que sean necesarios para liquidar las obligaciones por pensiones. A la hora de determinar la tasa de descuento apropiada, el Grupo considera los tipos de interés de bonos empresariales de alta calidad que están denominados en la moneda en la que se pagarán las pensiones, y que tengan unos plazos de vencimiento que se aproximen a los plazos del correspondiente pasivo por pensiones.

Otras hipótesis clave para las obligaciones por prestaciones a los empleados se basan en parte en las condiciones de mercado actuales. En la Nota 21 de las cuentas anuales consolidadas al 31 de diciembre de 2015 de Global Dominion Access, S.A. y Sociedades dependientes se incluye más información y análisis de la sensibilidad respecto a las variaciones de las estimaciones más significativas.

g) Garantía de producto

Los riesgos de garantía de productos se reconocen cuando existe una reclamación firme no cubierta por la correspondiente póliza de seguro.

No existe una historia de reclamaciones que determine la necesidad de establecer una provisión por garantías.

La Dirección estima la provisión correspondiente para reclamaciones por garantía en base a las reclamaciones puntuales existentes, considerando las condiciones específicas de cada reclamación en función de estudios técnicos y estimaciones basadas en la experiencia en cada uno de los servicios prestados así como tendencias recientes que podrían sugerir que la información pasada sobre el coste puede diferir de las reclamaciones futuras.

2.5. JUICIOS IMPORTANTES AL APLICAR LAS POLÍTICAS CONTABLES

Los juicios y estimaciones más significativos que han tenido que considerarse a la aplicación de las políticas contables descritas en la Nota 2 corresponden a:

- Premisas y cálculos requeridos en el análisis de deterioro del fondo de comercio, según se describe en la Nota 6.
- Estimación de reconocimiento y aplicación de créditos fiscales.
- Estimación de las vidas útiles de activos inmovilizados materiales.
- Grado de avance o de terminación de los contratos de prestación de servicios.
- Fecha de toma de control en las combinaciones de negocio.

2.6. NUEVAS NORMAS NIIF E INTERPRETACIONES CINIIF

a) Normas, modificaciones e interpretaciones obligatorias para todos los ejercicios comenzados el 1 de enero de 2016

Mejoras Anuales de las NIIF, Ciclo 2010 – 2012: En diciembre de 2013 el IASB ha publicado las Mejoras Anuales a las NIIF para el Ciclo 2010-2012. Las modificaciones incorporadas en estas Mejoras Anuales generalmente aplican para los ejercicios anuales que comiencen a partir de 1 de febrero de 2015, si bien se permite su adopción anticipada. Las principales modificaciones incorporadas se refieren a:

- NIIF 2 "Pagos basados en acciones": Definición de "condición para la irrevocabilidad de la concesión".
- NIIF 3 "Combinaciones de negocios": Contabilización de una contraprestación contingente en una combinación de negocios.
- NIIF 8 "Segmentos de explotación": Información a revelar sobre la agregación de segmentos de explotación y conciliación del total de los activos asignados a los segmentos sobre los que se informa con los activos de la entidad.
- NIC 16 "Inmovilizado material" y NIC 38 "Activos intangibles": Reexpresión proporcional de la amortización acumulada cuando se utiliza el modelo de revalorización.
- NIC 24 "Información a revelar sobre partes vinculadas": Entidades que proporcionan servicios de personal clave de dirección como parte vinculada.

Estas modificaciones no han tenido efecto significativo en los estados financieros intermedios resumidos consolidados del Grupo.

NIC 19 (Modificación) "Planes de prestación definida: Aportaciones de los empleados": La NIC 19 (revisada en 2011) distingue entre aportaciones de los empleados relacionadas con el servicio prestado y aquellas otras no ligadas al servicio. La modificación actual distingue además entre aportaciones ligadas al servicio sólo en el ejercicio en que surgen y aquellas ligadas al servicio en más de un ejercicio. La modificación permite que las aportaciones ligadas al servicio que no varían con la duración del mismo se deduzcan del coste de las prestaciones devengadas en el ejercicio en que se presta el correspondiente servicio. Por su parte, las aportaciones ligadas al servicio que varían de acuerdo con la duración del mismo, deben extenderse durante el periodo de prestación del servicio usando el mismo método de asignación que se aplica a las prestaciones. Esta modificación aplica a los ejercicios anuales que comiencen a partir del 1 de febrero de 2015 y aplica retrospectivamente. Se permite su adopción anticipada.

Esta modificación no ha tenido efecto significativo en los estados financieros intermedios resumidos consolidados del Grupo.

NIIF 11 (Modificación) "Contabilización de adquisiciones de participaciones en operaciones conjuntas": Exige aplicar los principios de contabilización de una combinación de negocios a un inversor que adquiere una participación en una operación conjunta que constituye un negocio. Específicamente, tendrá que valorar los activos y pasivos identificables a valor razonable; reconocer como gasto los costes relacionados con la adquisición; reconocer el impuesto diferido; y reconocer el residual como fondo de comercio. Todos los demás principios de la contabilización de una combinación de negocios aplican, a menos que entren en conflicto con la NIIF 11. Esta modificación se aplicará prospectivamente para los ejercicios anuales que comiencen a partir de 1 de enero de 2016, si bien se permite su aplicación anticipada.

Esta modificación no ha tenido efecto en los estados financieros intermedios resumidos consolidados del Grupo.

NIC 16 (Modificación) y NIC 38 (Modificación) "Aclaración de los métodos aceptables de depreciación y amortización": Esta modificación aclara que no es adecuado emplear métodos basados en ingresos ordinarios para calcular la depreciación de un activo porque los ingresos ordinarios generados por una actividad que incluye el uso de un activo generalmente reflejan factores distintos del consumo de los beneficios económicos incorporados al activo. El IASB también aclara que generalmente se presume que los ingresos ordinarios son una base inadecuada para valorar el consumo de los beneficios económicos incorporados en un activo intangible. Esta modificación será efectiva para los ejercicios anuales que comiencen a partir de 1 de enero de 2016, y se aplicará prospectivamente. Se admite la aplicación anticipada de la modificación.

Estas modificaciones no han tenido efecto en los estados financieros intermedios resumidos consolidados del Grupo.

Mejoras Anuales de las NIIF. Ciclo 2012 – 2014: Las modificaciones afectan a NIIF 5, NIIF 7, NIC 19 y NIC 34 y aplicarán a los ejercicios anuales que comiencen a partir de 1 de enero de 2016, sujeto a su adopción por la UE. Las principales modificaciones se refieren a:

- NIIF 5, "Activos no corrientes mantenidos para la venta y actividades interrumpidas": Cambios en los métodos de enajenación.
- NIIF 7, "Instrumentos financieros: Información a revelar": Implicación continuada en contratos de administración.
- NIC 19, "Retribuciones a los empleados": Determinación del tipo de descuento en las obligaciones por retribuciones post-empleo.
- NIC 34, "Información financiera intermedia": Información presentada en otra parte en la información financiera intermedia.

Estas modificaciones no han tenido efecto significativo en los estados financieros intermedios resumidos consolidados del Grupo.

NIC 1 (Modificación) "Iniciativa sobre información a revelar": Las modificaciones a la NIC 1 animan a las empresas a aplicar el juicio profesional en la determinación de qué información revelar en los estados financieros. Las modificaciones hechas aclaran que la materialidad aplica al conjunto de estados financieros y que la inclusión de información inmaterial puede impedir la utilidad de la información financiera. Además, las modificaciones clarifican que las entidades deberían usar el juicio profesional al determinar dónde y en qué orden se presenta la información en los estados financieros. Las modificaciones a la NIC 1 pueden aplicarse inmediatamente, y son de aplicación obligatoria para ejercicios anuales que comiencen a partir de 1 de enero de 2016.

Esta modificación ha sido considerada en la preparación de estos estados financieros intermedios resumidos consolidados del Grupo y no ha generado un efecto significativo sobre los mismos.

b) Normas, modificaciones e interpretaciones a las normas existentes que no pueden adoptarse anticipadamente o que no han sido adoptadas por la Unión Europea

A la fecha de formulación de estos estados financieros intermedios resumidos consolidados, el IASB y el IFRS Interpretations Committee habían publicado las normas, modificaciones e interpretaciones que se detallan a continuación, que están pendientes de adopción por parte de la Unión Europea.

NIIF 9 "Instrumentos financieros": Aborda la clasificación, valoración y reconocimiento de los activos financieros y pasivos financieros. La versión completa de la NIIF 9 se ha publicado en julio de 2014 y sustituye la guía de la NIC 39 sobre clasificación y valoración de instrumentos financieros. La NIIF 9 mantiene pero simplifica el modelo de valoración mixto y establece tres categorías principales de valoración para los activos financieros: coste amortizado, a valor razonable con cambios en resultados y a valor razonable con cambios en otro resultado global. La base de clasificación depende del modelo de negocio de la entidad y las características de los flujos de efectivo contractuales del activo financiero. Se requiere que las inversiones en instrumentos de patrimonio neto se valoren a valor razonable con cambios en resultados con la opción irrevocable al inicio de presentar los cambios en el valor razonable en otro resultado global no reciclable, siempre que el instrumento no se mantenga para negociar. Si el instrumento de patrimonio se mantiene para negociar, los cambios en el valor razonable se presentan en resultados. En relación con los pasivos financieros no ha habido cambios respecto a la clasificación y valoración, excepto para el reconocimiento de cambios en el riesgo de crédito propio en otro resultado global para pasivos designados a valor razonable con cambios en resultados. Bajo la NIIF 9 hay un nuevo modelo de pérdidas por deterioro del valor, el modelo de pérdidas de crédito esperadas, que sustituye al modelo de pérdidas por deterioro incurridas de la NIC 39 y que dará lugar a un reconocimiento de las pérdidas antes que como se venía haciendo con la NIC 39. La NIIF 9 relaja los requerimientos para la efectividad de la cobertura. Bajo la NIC 39, una cobertura debe ser altamente eficaz, tanto de forma prospectiva como retrospectiva. La NIIF 9 sustituye esta línea exigiendo una relación económica entre la partida cubierta y el instrumento de cobertura y que el ratio cubierto sea el mismo que la entidad usa en realidad para su gestión del riesgo. La documentación contemporánea sigue siendo necesaria pero es distinta de la que se venía preparando bajo la NIC 39. Por último, se exige información amplia, incluyendo una conciliación entre los importes inicial y final de la provisión para pérdidas de crédito esperadas, hipótesis y datos, y una conciliación en la transición entre las categorías de la clasificación original bajo la NIC 39 y las nuevas categorías de clasificación bajo la NIIF 9.

La NIIF 9 es efectiva para los ejercicios anuales que comiencen a partir de 1 de enero de 2018, si bien se permite su adopción anticipada. La NIIF 9 se va a aplicar de forma retroactiva pero no se va a exigir que se reexpresen las cifras comparativas. Si una entidad optase por aplicar anticipadamente la NIIF 9, deberá aplicar todos los requerimientos al mismo tiempo. Las entidades que apliquen la norma antes de 1 de febrero de 2015 siguen teniendo la opción de aplicar la norma en fases.

El Grupo está analizando el impacto que la norma pueda tener sobre los estados financieros intermedios resumidos consolidados del Grupo, en caso de ser adoptada por la Unión Europea.

NIIF 10 (Modificación) y NIC 28 (Modificación) "Venta o aportación de activos entre un inversor y sus asociadas o negocios conjuntos": Estas modificaciones aclaran el tratamiento contable de las ventas y aportaciones de activos entre un inversor y sus asociadas y negocios conjuntos que dependerá de si los activos no monetarios vendidos o aportados a una asociada o negocio conjunto constituyen un "negocio". El inversor reconocerá la ganancia o pérdida completa cuando los activos no monetarios constituyan un "negocio". Si los activos no cumplen la definición de negocio, el inversor reconoce la ganancia o pérdida en la medida de los intereses de otros inversores. Las modificaciones sólo aplicarán cuando un inversor venda o aporte activos a su asociada o negocio conjunto.

Originalmente, estas modificaciones a la NIIF 10 y la NIC 28 eran prospectivas y efectivas para los ejercicios anuales que comenzaron a partir de 1 de enero de 2016. No obstante, a finales del año 2015, el IASB tomó la decisión de posponer la fecha de vigencia de las mismas (sin fijar una nueva fecha concreta), ya que está planeando una revisión más amplia que pueda resultar en la simplificación de la contabilidad de estas transacciones y de otros aspectos de la contabilización de asociadas y negocios conjuntos.

No se espera que estas modificaciones tengan un efecto significativo en los estados financieros intermedios resumidos consolidados del Grupo ni en las cuentas anuales consolidadas del Grupo en el futuro.

NIIF 15 "Ingresos ordinarios procedentes de contratos con clientes": En mayo de 2014, el IASB y el FASB emitieron conjuntamente una norma convergente en relación con el reconocimiento de ingresos ordinarios procedentes de contratos con clientes. Bajo esta norma, los ingresos se reconocen cuando un cliente obtiene el control del bien o servicio vendido, es decir, cuando tiene tanto la capacidad de dirigir el uso como de obtener los beneficios del bien o servicio. Esta NIIF incluye una nueva guía para determinar si deben reconocer los ingresos a lo largo del tiempo o en un momento determinado del mismo. La NIIF 15 exige información amplia tanto de los ingresos reconocidos como de los ingresos que se espera reconocer en el futuro en relación con contratos existentes. Asimismo, exige información cuantitativa y cualitativa sobre los juicios significativos realizados por la dirección en la determinación de los ingresos que se reconocen, así como sobre los cambios en estos juicios.

Posteriormente, en abril de 2016, el IASB publicó modificaciones a esta norma que, si bien no modifican los principios fundamentales, aclaran algunos de los aspectos más complejos.

La NIIF 15 será efectiva para los ejercicios anuales que comiencen a partir de 1 de enero de 2018, si bien se permite su adopción anticipada.

El Grupo está analizando el impacto que la norma pueda tener sobre los estados financieros intermedios resumidos consolidados y cuentas anuales consolidadas del Grupo, en caso de ser adoptada por la Unión Europea.

NIIF 10 (Modificación), NIIF 12 (Modificación) y NIC 28 (Modificación) "Entidades de inversión: Aplicando la excepción a la consolidación": Estas modificaciones aclaran tres aspectos sobre la aplicación del requerimiento para las entidades de inversión de valorar las dependientes a valor razonable en lugar de consolidarlas. Las modificaciones propuestas:

- Confirman que la excepción de presentar estados financieros consolidados continua aplicando a las dependientes de una entidad de inversión que son ellas mismas entidades dominantes;
- Aclaran cuando una entidad de inversión dominante debería consolidar una dependiente que proporciona servicios relacionados con la inversión en vez de valorar esa dependiente a valor razonable; y
- Simplifican la aplicación del método de puesta en equivalencia para una entidad que no es en sí misma una entidad de inversión pero que tiene una participación en una asociada que es una entidad de inversión.

Entran en vigor para los ejercicios anuales que comiencen a partir de 1 de enero de 2016, si bien se permite su aplicación anticipada.

No se espera que estas modificaciones tengan un efecto significativo en los estados financieros intermedios resumidos consolidados del Grupo ni en las cuentas anuales consolidadas del Grupo en el futuro.

NIIF 16 "Arrendamientos": En enero de 2016, el IASB publicó esta nueva norma, fruto de un proyecto conjunto con el FASB, que deroga la NIC 17 "Arrendamientos".

El IASB y el FASB han llegado a las mismas conclusiones en muchas áreas relacionadas con la contabilización de los contratos de arrendamiento, incluida la definición de un arrendamiento, la exigencia, como regla general, de reflejar los arrendamientos en balance y la valoración de los pasivos por arrendamientos. El IASB y el FASB también acordaron no incorporar cambios sustanciales a la contabilización por parte del arrendador, manteniéndose requisitos similares a los de la normativa anteriormente vigente.

No obstante, sigue habiendo diferencias entre el IASB y el FASB en cuanto al reconocimiento y presentación de los gastos relacionados con los arrendamientos en la cuenta de resultados y en el estado de flujos de efectivo.

Esta norma será aplicable a ejercicios anuales que comiencen a partir de 1 de enero de 2019. Se permite su aplicación de forma anticipada si a la vez se adopta la NIIF 15, "Ingresos ordinarios procedentes de contratos con clientes".

El Grupo está evaluando el posible efecto en los estados financieros intermedios resumidos consolidados y en las cuentas anuales consolidadas del Grupo en el futuro, esperando únicamente impacto en partidas de balance (activos intangibles y deuda financiera) y sin impacto patrimonial significativo.

NIC 7 (Modificación) "Iniciativa sobre información a revelar": Una entidad está obligada a revelar información que permita a los usuarios comprender los cambios en los pasivos que surgen de las actividades de financiación. Esto incluye los cambios que surgen de:

- Flujos de efectivo, tales como disposiciones y reembolsos de préstamos; y
- Cambios no monetarios, tales como adquisiciones, enajenaciones y diferencias de cambio no realizadas.

Los pasivos que surgen de las actividades de financiación son pasivos para los que los flujos de efectivo fueron, o los flujos de efectivo serán, clasificados en el estado de flujos de efectivo como flujos de efectivo de las actividades de financiación. Adicionalmente, también deben incluirse en el nuevo requisito de información a revelar los cambios en activos financieros (por ejemplo, activos que cubren pasivos que surgen de actividades de financiación) si los flujos de efectivo de esos activos financieros se incluyeron, o los futuros flujos de efectivo se incluirán, en los flujos de efectivo de las actividades de financiación.

La modificación sugiere que cumpliría el requisito de información el incluir una conciliación entre los saldos inicial y final en balance para los pasivos que surgen de las actividades de financiación, si bien no establece un formato específico.

Estas modificaciones serán efectivas para ejercicios anuales que comiencen a partir de 1 de enero de 2017.

No se espera que estas modificaciones tengan un efecto significativo en los estados financieros intermedios resumidos consolidados del Grupo ni en las cuentas anuales consolidadas del Grupo en el futuro.

NIC 12 (Modificación) "Reconocimiento de activos por impuesto diferido para pérdidas no realizadas": Las modificaciones a la NIC 12 aclaran los requisitos para reconocer activos por impuesto diferido sobre pérdidas no realizadas. Las modificaciones clarifican el tratamiento contable del impuesto diferido cuando un activo se valora a valor razonable y ese valor razonable está por debajo de la base fiscal del activo. También aclara otros aspectos de la contabilización de los activos por impuesto diferido.

Estas modificaciones serán efectivas para ejercicios anuales que comiencen a partir de 1 de enero de 2017.

No se espera que estas modificaciones tengan un efecto significativo en los estados financieros intermedios resumidos consolidados del Grupo ni en las cuentas anuales consolidadas del Grupo en el futuro.

NIIF 2 (Modificación) "Clasificación y valoración de las transacciones con pagos basados en acciones": La modificación de la NIIF 2, que se desarrolló a través del Comité de Interpretaciones de las NIIF, clarifica cómo contabilizar ciertos tipos de transacciones con pagos basados en acciones. En este sentido, proporciona requerimientos para la contabilización de:

- Los efectos de las condiciones para la irrevocabilidad y de las condiciones no determinantes para la irrevocabilidad de la concesión en la valoración de los pagos basados en acciones liquidados mediante efectivo;
- Las transacciones con pago basado en acciones con una característica de liquidación neta para las obligaciones de retención de impuestos; y
- Una modificación de los términos y condiciones de un pago basado en acciones que cambia con la clasificación de la transacción desde liquidada en efectivo a liquidada mediante patrimonio neto.

La modificación es efectiva para los ejercicios anuales que comiencen a partir de 1 de enero de 2018, si bien se permite su adopción anticipada.

No se espera que esta modificación tenga un efecto significativo en los estados financieros intermedios resumidos consolidados del Grupo ni en las cuentas anuales consolidadas del Grupo en el futuro.

3. GESTIÓN DEL RIESGO FINANCIERO

Las actividades del Grupo exponen al mismo a diversos riesgos financieros: riesgo de mercado (incluyendo riesgo de tipo de cambio, riesgo por tipo de interés en los flujos de efectivo y riesgo de precio), riesgo de crédito y riesgo de liquidez. El programa de gestión de riesgo global del Grupo se centra en la incertidumbre de los mercados financieros, y trata de minimizar los efectos potenciales adversos sobre la rentabilidad financiera del Grupo. El Grupo emplea instrumentos financieros derivados para cubrir determinadas exposiciones al riesgo.

La gestión de los riesgos financieros de mercado y de crédito no ha experimentado variaciones significativas respecto a lo indicado a diciembre de 2015.

3.1. GESTIÓN DE LIQUIDEZ Y FONDO DE MANIOBRA

Una gestión prudente del riesgo de liquidez implica el mantenimiento de suficiente efectivo y la disponibilidad de financiación mediante un importe suficiente de facilidades de crédito. En este sentido, la estrategia del Grupo es la de mantener, a través de su departamento de Tesorería, la flexibilidad necesaria en la financiación mediante la disponibilidad de líneas de crédito comprometidas. Adicionalmente, y en función de las necesidades de liquidez, el Grupo Dominion procede a utilizar instrumentos financieros de liquidez (factoring sin recurso y venta de activos financieros representativos de deudas a cobrar por medio de las cuales se traspasan los riesgos y beneficios de las cuentas a cobrar), que como política, no supera un tercio aproximadamente de los saldos de clientes y otras cuentas a cobrar, para mantener los niveles de liquidez y la estructura de fondo de maniobra exigidos en sus planes de actividad.

La Dirección realiza un seguimiento de las previsiones de la reserva de liquidez del Grupo, así como de la evolución de la Deuda Financiera Neta, siendo su cálculo al 30 de junio de 2016 y al 31 de diciembre de 2015 como sigue:

	30.06.16	31.12.15
Efectivo y otros medios líquidos (Nota 8)	195.895	90.942
Otros activos financieros corrientes	4.682	18.877
Líneas de crédito no dispuestas (Nota 10)	40.898	6.161
Reserva de liquidez	**241.475**	**115.980**
Deudas con Entidades de crédito (Nota 10)	76.530	132.579
Pasivos financieros corrientes	567	468
Efectivo y otros medios líquidos (Nota 8)	(195.895)	(90.942)
Otros activos financieros corrientes	(4.682)	(18.877)
Deuda financiera neta	**(123.480)**	**23.228**

A efectos de este cálculo, el Grupo no considera deuda financiera el epígrafe de "Otros pasivos corrientes y no corrientes" (Nota 11).

El Departamento financiero del Grupo hace un seguimiento de las previsiones de las necesidades de liquidez del Grupo con el fin de asegurar que cuenta con suficiente efectivo para cumplir las necesidades operativas al tiempo que mantiene suficiente disponibilidad de las facilidades de crédito no utilizados en todo momento para gestionar las necesidades de liquidez.

No existen restricciones sobre el uso del efectivo/equivalentes al efectivo.

Se presenta a continuación un cuadro con el detalle del Fondo de Maniobra que presenta el balance consolidado del Grupo a 30 de junio de 2016 comparativamente con el de 31 de diciembre de 2015:

	30.06.16	**31.12.15**
Existencias	24.795	25.772
Clientes y otras cuentas a cobrar	157.268	143.131
Otros activos corrientes	1.493	1.333
Activos por impuestos corrientes	13.136	7.861
Activo corriente operativo	**196.692**	**178.097**
Otros activos financieros corrientes	4.682	18.877
Efectivo y otros medios líquidos	195.895	90.942
ACTIVO CORRIENTE	**397.269**	**287.916**
Proveedores y otras cuentas a pagar	259.559	243.060
Pasivos por impuestos corrientes	23.570	17.896
Provisiones corrientes	2.132	2.487
Otros pasivos corrientes	58.834	35.434
Pasivo corriente operativo	**344.095**	**298.877**
Deudas con entidades crédito a corto plazo	64.180	17.110
Otros pasivos financieros	567	468
PASIVO CORRIENTE	**408.842**	**316.455**
FONDO DE MANIOBRA TOTAL	**(11.573)**	**(28.539)**

Si bien la magnitud del fondo de maniobra considerada aisladamente no es un parámetro clave para la comprensión de los estados financieros del Grupo, éste gestiona de manera activa el fondo de maniobra a través del circulante neto operativo y de la deuda financiera neta corriente y no corriente, sobre la base de la solidez, calidad y estabilidad de las relaciones con sus clientes y proveedores, así como una monitorización exhaustiva de su situación con las entidades financieras, con las cuales en muchos casos renueva automáticamente sus créditos en curso. Adicionalmente, cabe señalar que el negocio englobado dentro de la UGE de Servicios Comerciales del segmento Servicios Multi-tecnológicos opera normalmente con un fondo de maniobra negativo con ventas que se recuperan al contado y gastos por compras o servicios que llevan su vencimiento de pago habitual.

Una de las líneas estratégicas del Grupo es la optimización y máxima saturación de los recursos dedicados al negocio. Por ello el Grupo presta una especial atención al circulante neto operativo invertido en el mismo. En esta línea y como en años anteriores, se han venido realizando importantes esfuerzos dirigidos a controlar y reducir los plazos de cobro de clientes y otros deudores y minimizar los servicios prestados pendientes de facturar. Asimismo, se optimizan constantemente los plazos de pago a proveedores unificando políticas y condiciones en todo el Grupo. Como consecuencia de lo explicado anteriormente, se puede confirmar que no existen riesgos en la situación de liquidez del Grupo.

El departamento de Tesorería y dirección financiera del Grupo estiman que las acciones en curso permitirán evitar situaciones de falta de liquidez. En este sentido se estima que la generación de tesorería en el ejercicio 2016 cubrirá suficientemente las necesidades para hacer frente a sus compromisos en el corto plazo.

3.2. ESTIMACIÓN DEL VALOR RAZONABLE

La NIIF 13 Valoración a valor razonable explica como valorar a valor razonable cuando lo exigen otras NIC. La norma establece la información a revelar sobre las valoraciones a valor razonable aplicable también a activos y pasivos no financieros.

La NIIF 13 establece como valor razonable el que se recibiría o pagaría por un activo o pasivo en una transacción ordenada en la fecha de valoración, tanto si es observable como si se ha estimado mediante una técnica de valoración. Para ello se seleccionan los datos coherentes con las características que los participantes en un mercado tendrían en cuenta en la transacción.

La NIIF 13 mantiene los principios de las demás normas si bien establece el marco completo para la valoración a valor razonable cuando ésta es obligatoria con arreglo a otras NIIF y establece la información adicional obligatoria a revelar sobre las valoraciones a valor razonable.

Los requerimientos de la NIIF 13 son atendidos por el Grupo en la valoración a valor razonable de sus activos y pasivos cuando dicho valor razonable es exigido por las demás NIIF.

En base a lo contenido en la NIIF 13 y de acuerdo con la NIIF 7 sobre instrumentos financieros valorados a valor razonable, el Grupo informa sobre la estimación del valor razonable por niveles según la siguiente jerarquía:

- Precios cotizados (no ajustados) en mercados activos para activos o pasivos (Nivel 1).
- Inputs distintos a los precios cotizados que se incluyen en el Nivel 1, que sean observables, ya sea directamente (por ejemplo precios de referencia) o indirectamente (por ejemplo derivados de los precios) (Nivel 2).
- Inputs para el activo o pasivo que no se base en datos observables del mercado (inputs no-observables) (Nivel 3).

La siguiente tabla muestra los activos y pasivos del Grupo que se valoran a valor razonable a 30 de junio de 2016 y a 31 de diciembre de 2015 (Nota 7 y 10):

	Activos financieros disponibles para la venta (Nota 7)	
ACTIVOS A VALOR RAZONABLE	**30.06.2016**	**31.12.2015**
Nivel 1	-	-
Nivel 2	-	-
	-	**-**

	Pasivos valorados a valor razonable	
PASIVOS A VALOR RAZONABLE	**30.06.2016**	**31.12.2015**
Derivados		
Nivel 2	567	468
Otros pasivos valorados a valor razonable		
Nivel 3 (Nota 11)	41.589	34.089
	42.156	**34.557**

No hubo transferencias entre los niveles 1 y 2 durante los ejercicios 2016 y 2015.

a) Instrumentos financieros en el Nivel 1

El valor razonable de los instrumentos financieros que se comercializan en mercados activos se basa en los precios de mercado a la fecha del balance. El precio de cotización de mercado que se utiliza para los activos financieros es el precio corriente comprador. Un mercado se considera activo cuando se puede disponer de los precios de cotización de forma fácil y regular a través de una bolsa, de intermediarios financieros, de una institución sectorial, de un servicio de precios o de un organismo regulador, y esos precios reflejan transacciones actuales de mercado que se producen regularmente, entre partes que actúan en condiciones de independencia mutua. El precio de cotización de mercado usado para los activos financieros mantenidos por el Grupo es el precio corriente comprador. Estos instrumentos se incluyen en el Nivel 1.

b) Instrumentos financieros en el Nivel 2

El valor razonable de los instrumentos financieros que no cotizan en un mercado activo se determina usando técnicas de valoración. El Grupo utiliza una variedad de métodos como flujos de efectivo descontados estimados y realiza hipótesis que se basan en las condiciones del mercado existentes en cada una de las fechas del balance. Si todos los datos significativos requeridos para calcular el valor razonable de un instrumento son observables, el instrumento se incluye en el Nivel 2.

Las técnicas específicas de valoración de instrumentos financieros incluyen:

- El valor razonable de las permutas de tipo de interés se calcula como el valor actual de los flujos futuros de efectivo estimados.
- El valor razonable de los contratos de tipo de cambio a plazo se determina usando los tipos de cambio a plazo cotizados en el mercado en la fecha del balance.
- Se asume que el valor en libros de los créditos y débitos por operaciones comerciales se aproxima a su valor razonable.
- El valor razonable de los pasivos financieros a efectos de la presentación de información financiera se estima descontando los flujos contractuales futuros de efectivo al tipo de interés corriente del mercado del que puede disponer el Grupo para instrumentos financieros similares.

Los instrumentos incluidos en el Nivel 2 se corresponden con los instrumentos financieros derivados.

c) Pasivos valorados a valor razonable en el Nivel 3

Si uno o más de los inputs significativos no se basa en datos observables en el mercado, el instrumento financiero se incluye en el Nivel 3.

Los instrumentos incluidos en el Nivel 3 se corresponden con la contraprestación contingente por la adquisición de Beroa, en el ejercicio 2014, y de Commonwealth, en el ejercicio 2016, basada en la aplicación de la fórmula indicada en el contrato de compra donde intervienen parámetros financieros (EBITDA y Deuda financiera neta) que hay que estimar a futuro.

La hipótesis clave para la valoración de este pasivo está basada en los rendimientos futuros esperados generados por la sociedad (Nota 2). Las hipótesis utilizadas para estas estimaciones coinciden con las detalladas en el test de deterioro de fondos de comercio que vienen detalladas en la Nota 6 a). Modificaciones en el EBITDA de un 5% (variación máxima estimada al alza o baja a la que pudiera estar expuesto el EBITDA), supondría una variación en el pasivo financiero a pagar al alza o a la baja de 2,8 millones.

La Sociedad no tiene a 30 de junio de 2016 y a 31 de diciembre de 2015 acuerdos de compensación de activos y pasivos financieros.

4. INFORMACIÓN FINANCIERA POR SEGMENTOS

La Comisión Ejecutiva Delegada, compuesta por 2 miembros del Consejo de Administración, se ha identificado como la máxima instancia de toma de decisiones operativas del Grupo. Esta Comisión Ejecutiva Delegada revisa la información financiera interna del Grupo a efectos de evaluar su rendimiento y asignar los recursos a los segmentos.

La Dirección ha determinado los segmentos de operación basándose en la estructura de información examinada por la Comisión Ejecutiva Delegada. A estos efectos, el negocio del Grupo es analizado desde un punto de vista de productos y servicios ofrecidos, clasificándose también la información geográficamente a meros efectos descriptivos.

Apoyado en su espíritu innovador y conocimiento tecnológico, las sociedades que integran el Grupo ofrecen una suma de soluciones y Servicios Multi-tecnológicos cuyo objetivo es hacer más eficientes los procesos productivos de sus clientes, siempre bajo el denominador común de una inteligente sensorización y recogida de datos del entorno y de una aplicación activa de conocimiento y tecnología que responde al concepto Smart Innovation.

El Grupo opera, por tanto, en dos segmentos principales:

- Servicios Multi-tecnológicos
- Soluciones e Ingeniería especializada

La calificación de servicio o solución obedece al alcance ofertado al cliente. Así, denomina Solución aquel proyecto o producto que se ofrece para dotar de mayor eficiencia y competitividad a un proceso productivo que el cliente seguirá gestionando. Por el contrario, hablamos de Servicios Multi-tecnológicos cuando la compañía ofrece gestionar para el cliente un proceso productivo completo (outsourcing integral).

Bajo la segmentación anterior, el grupo ofrece sus Servicios Multi-tecnológicos y soluciones en tres principales campos de actividad o especialización:

- T&T (Tecnología y Telecomunicaciones), donde se ofrecen Servicios Multi-tecnológicos y Soluciones e Ingeniería especializada en sectores como la Salud, la Educación, las Telecomunicaciones, Transporte, Logística o Administración Pública.
- Industria, con Servicios Multi-tecnológicos y soluciones para el sector metalúrgico, petroquímico, vidrio o cemento entre otros.
- Energías Renovables, principalmente en el área fotovoltaica, termosolar y eólica.

La incorporación de los nuevos negocios en el Grupo Dominion desde 2014 (Beroa a mediados del ejercicio 2014 y Bilcan y Near a finales del citado ejercicio), no modifica esta estructura de segmentos sino que corrobora esa misma distinción entre Servicios Multi-tecnológicos y Soluciones e Ingeniería especializada.

La Comisión Ejecutiva Delegada gestiona los precitados segmentos de operación correspondientes a las actividades continuadas basándose, principalmente, en la evolución de las magnitudes definidas como cifra de negocios (ventas) y margen de contribución (calculado como el resultado de explotación sin incluir la amortización, o posibles deterioros, ni los gastos de estructura general no imputados directamente a la actividad de los segmentos).

La información recibida por la Comisión Ejecutiva Delegada incluye asimismo el resto de ingresos y gastos que conforman la totalidad de la cuenta de pérdidas y ganancias así como inversiones de inmovilizado y evolución de los activos no corrientes, si bien todos estos conceptos e importes son analizados y gestionados de forma conjunta y global a nivel de Grupo.

La partida más significativa de las inversiones no corrientes se centra en el fondo de comercio que se distribuye entre segmentos de la siguiente forma:

Segmento	**30.06.16**	**31.12.15**
Servicios Multi-tecnológicos	93.907	83.657
Soluciones e Ingeniería especializada	124.173	115.684
	218.080	**199.341**

a) Información segmentada

La información segmentada presentada al Consejo de administración corresponde al margen de contribución, siendo este el indicador por el que se gestionan los segmentos del grupo.

	Servicios Multi-tecnológicos	**Soluciones e Ingeniería especializada**	**Total**
30 de junio de 2016			
Importe de la cifra de negocios	156.247	98.611	254.858
Otros gastos e ingresos de explotación directos de los segmentos	(141.169)	(81.660)	(222.829)
Margen de contribución	**15.078**	**16.951**	**32.029**
30 de junio de 2015			
Importe de la cifra de negocios	139.054	95.113	234.167
Otros gastos e ingresos de explotación directos de los segmentos	(125.010)	(80.941)	(205.951)
Margen de contribución	**14.044**	**14.172**	**28.216**

Los traspasos o transacciones entre segmentos (que no son significativos) se firman bajo términos y condiciones comerciales de mercado que también están disponibles para terceros no vinculados.

A continuación se incluye una conciliación entre el Margen de contribución aportado por los segmentos y el resultado consolidado al 30 de junio de 2016 y al 30 de junio de 2015:

	30.06.16	30.06.15
Margen de contribución:	32.029	28.216
- Ingresos y gastos de estructura global no imputados (1)	(11.678)	(10.806)
- Amortizaciones/deterioros (Notas 5 y 6)	(6.224)	(6.380)
- Resultado financiero (2)	(3.491)	(2.821)
- Participación en el resultado de asociadas	472	(128)
- Impuesto sobre las ganancias (Nota 14)	(1.665)	(1.452)
- Resultado después de impuestos de actividades interrumpidas	(69)	(417)
Resultado consolidado	**9.374**	**6.212**

(1) Estos importes corresponden fundamentalmente a los gastos de estructura fija y generales (costes de personal indirecto y otros gastos generales) no directamente imputables a los segmentos de negocio.

(2) Incluye los epígrafes: Ingresos financieros, Gastos financieros, Diferencias de cambio netas y Variación del valor razonable en activos y pasivos con imputación en resultados.

Los activos y pasivos de los segmentos y las inversiones durante el ejercicio han sido los siguientes:

	Servicios Multi-tecnológicos	Soluciones e Ingeniería especiali-zada	Total
30.06.2016			
Inmovilizado material	27.719	10.360	38.079
Activos intangibles y fondo de comercio	108.282	139.090	247.372
Inversiones de asociadas	-	7.353	7.353
Resto de activos	108.826	335.636	444.462
Total activos	**244.827**	**492.439**	**737.266**
Total pasivos	**192.363**	**278.611**	**470.974**
Adiciones de inmovilizado (Notas 5 y 6)	3.793	476	4.269
Retiros de inmovilizado netos de amortizaciones (Notas 5 y 6)	(357)	-	(357)
Inversiones netas del periodo de seis meses (Notas 5 y 6) (1)	**3.436**	**476**	**3.912**

	Servicios Multi-tecnológicos	Soluciones e Ingeniería especiali-zada	Total
31.12.2015			
Inmovilizado material	26.854	10.596	37.450
Activos intangibles y fondo de comercio	89.643	130.910	220.553
Inversiones de asociadas	-	7.269	7.269
Resto de activos	142.517	187.894	330.411
Total activos	**259.014**	**336.669**	**595.683**
Total pasivos	**220.895**	**273.011**	**493.906**
Adiciones de inmovilizado (Notas 5 y 6)	3.230	3.067	6.297
Retiros de inmovilizado netos de amortizaciones (Notas 5 y 6)	(398)	(99)	(497)
Inversiones netas del periodo de seis meses (Notas 5 y 6) (1)	**2.832**	**2.968**	**5.800**

(1) Excluidos los movimientos de fondos de comercio.

No existen ajustes de consolidación entre segmentos, ni activos ni pasivos no asignados.

Los importes que se facilitan al comité de dirección estratégica respecto a los activos totales se valoran de acuerdo con criterios uniformes a los aplicados en los estados financieros.

b) Información sobre las áreas geográficas

Los datos correspondientes al importe neto de la cifra de negocios y activos no corrientes por áreas geográficas son los siguientes:

	30.06.16	30.06.15
Importe de la cifra de negocios (según mercado final)		
Servicios Multi-tecnológicos		
España	76.241	54.388
Resto de Europa	35.032	23.974
América	23.958	40.218
Asia & Oceanía y otros	21.016	20.474
	156.247	139.054
Soluciones e Ingeniería especializada		
España	22.775	19.723
Resto de Europa	38.524	22.736
América	22.008	19.901
Asia & Oceanía y otros	15.304	32.753
	98.611	95.113
Total	**254.858**	**234.167**

Aquellos países donde el Grupo obtiene cifra de negocios significativos dentro de las grandes áreas geográficas presentadas en el cuadro anterior serían Alemania, con ventas totales por importe de 30.100 miles de euros (30 de junio de 2015: 18.766 miles de euros), México con ventas totales por importe de 17.508 miles de euros (30 de junio de 2015: 23.285 miles de euros) y los países de Oriente Medio (Arabia Saudita y países del Golfo Pérsico) con unas ventas totales por importe de 19.727 miles de euros (30 de junio de 2015: 27.425 miles de euros).

	30.06.16	31.12.15
Activos no corrientes (inmovilizado material y activos intangibles, por localización geográfica de la actividad)		
España	113.652	91.779
Europa	145.732	147.252
América	20.354	13.016
Asía & Oceanía y Otros	5.713	5.956
Total	**285.451**	**258.003**

Excluyendo el fondo de comercio, aquellos países donde se aglutina una parte significativa del importe del resto de activos no corrientes sería Alemania con un importe total de 17.406 miles de euros (31 de diciembre de 2015: 17.823 miles de euros).

c) Información sobre clientes

En el segmento de Servicios Multi-tecnológicos en los correspondientes a T&T los ingresos de venta de un cliente ha superado el 10% de la cifra de negocios de los ejercicios 2016 y 2015. Las ventas de este cliente en el periodo finalizado el 30 de junio de 2016 han ascendido a 27.555 miles de euros (30 de junio de 2015: 38.952 miles de euros).

5. INMOVILIZADO MATERIAL

El detalle y los movimientos de las distintas categorías del inmovilizado material se muestran en la tabla siguiente:

Periodo 2016

	Saldo 31.12.2015	Incorporaciones/ (variaciones) del perímetro (Nota 18)	Adiciones	Retiros	(*) Traspasos y otros movimientos	Saldo 30.06.2016
Coste	90.941	23.768	1.796	(561)	141	116.085
Amortizaciones	(53.491)	(21.556)	(3.110)	282	(131)	(78.006)
Valor Neto	**37.450**					**38.079**

Periodo 2015

	Saldo 31.12.2014	Incorporaciones/ (variaciones) del perímetro (Nota 18)	Adiciones	Retiros	(*) Traspasos y otros movimientos	Saldo 30.06.2015
Coste	92.262	-	3.128	(4.188)	1.021	92.223
Amortizaciones	(52.360)	-	(3.472)	3.774	(667)	(52.725)
Valor Neto	**39.902**					**39.498**

(*) Incluye el efecto de la variación del cambio de la divisa del inmovilizado material de las filiales extranjeras y otros movimientos y ciertos traspasos entre partidas.

a) Inmovilizado material por área geográfica

El detalle del inmovilizado material por situación geográfica al 30 de junio de 2016 y al 31 de diciembre de 2015 se detalla en el cuadro a continuación:

	Millones de euros					
	30.06.2016			31.12.2015		
	Coste	Amortización acumulada	Valor neto contable	Coste	Amortización acumulada	Valor neto contable
España	32	(28)	4	13	(10)	3
Resto de Europa	52	(28)	24	51	(26)	25
América	19	(14)	5	13	(9)	4
Asia y Oceanía	13	(8)	5	14	(9)	5
	116	**(78)**	**38**	**91**	**(54)**	**37**

b) Inmovilizado no afecto a la explotación

Al 30 de junio de 2016 y al 31 de diciembre de 2015 no existen elementos significativos de inmovilizado no afectos a la explotación.

c) Inmovilizado material afecto a garantías

Al 30 de junio de 2016 existen elementos de inmovilizado material (terrenos y construcciones) con valor neto contable de 3.893 miles de euros (31 de diciembre de 2015: 4.028 miles de euros) en garantía de deudas con administraciones públicas e instituciones financieras cuyo importe pendiente de pago al 30 de junio de 2016 es de 1.879 miles de euros (31 de diciembre de 2015: 2.062 miles de euros).

d) Seguros

El Grupo consolidado tiene contratadas varias pólizas de seguro para cubrir los riesgos a que están sujetos los elementos del inmovilizado material. La cobertura de estas pólizas se considera suficiente.

e) Arrendamientos financieros

Los epígrafes incluyen los siguientes importes donde el Grupo es el arrendatario bajo un arrendamiento financiero:

	30.06.16	31.12.15
Coste arrendamientos financieros capitalizados	2.023	2.047
Depreciación acumulada	(980)	(690)
Importe neto en libros	**1.043**	**1.357**

Los importes a pagar de estos arrendamientos financieros se registran en Otros pasivos.

f) Capitalización de intereses

Durante los ejercicios 2016 y 2015 no se han capitalizado intereses.

6. INMOVILIZADO INTANGIBLE

El detalle y movimiento de las principales clases de activos intangibles, desglosados entre los generados internamente y otros activos intangibles, se muestran a continuación:

Periodo 2016	Saldo al 31.12.15	Entrada en perímetro (Nota 18)	Adiciones	Retiros	Traspasos y otros movimientos (*)	Saldo al 30.06.16
Coste						
Fondo de Comercio	199.341	18.789	-	-	(50)	218.080
Otros activos intangibles	42.408	9.121	2.473	(78)	(535)	53.389
	241.749	27.910	2.473	(78)	(585)	271.469
Amortización acumulada	(21.196)	-	(3.114)	-	213	(24.097)
Valor neto contable	**220.553**					**247.372**

(*) Incluye básicamente el efecto de la variación del cambio de la divisa y otros movimientos.

Periodo 2015	Saldo al 31.12.14	Adiciones	Retiros	Traspasos y otros movimientos (*)	Saldo al 30.06.15
Coste					
Fondo de Comercio	199.731	-	-	22	199.753
Otros activos intangibles	37.395	3.169	(1.303)	351	39.612
	237.126	3.169	(1.303)	373	239.365
Amortización acumulada	(17.064)	(2.908)	1.220	(107)	(18.859)
Valor neto contable	**220.062**				**220.506**

(*) Fundamentalmente por el efecto del cambio de divisa.

Las incorporaciones por cambio de perímetro a los fondos de comercio (Nota 18) entre las distintas Unidades Generadores de efectivo, tal y como se explica a continuación, corresponden a:

	30.06.16	31.12.15
Soluciones e Ingeniería especializada	8.489	-
Servicios Industriales	10.300	-
	18.789	**-**

Pruebas de pérdida por deterioro del fondo de comercio

Tal y como se indica en las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2015, las unidades generadoras de efectivo (UGEs) identificadas en el Grupo son las siguientes:

- Soluciones e Ingeniería especializada
- Servicios Industriales
- Servicios T&T
- Servicios Comerciales

A continuación se presenta la asignación a nivel de UGES con esta consideración:

	Fondo de comercio	
Unidades Generadoras de Efectivo	**30.06.16**	**31.12.15**
Soluciones	124.173	115.684
Servicios T&T	27.815	27.865
Servicios Industriales	33.628	23.328
Servicios Comerciales	32.464	32.464
	218.080	**199.341**

El importe recuperable de una UGE se determina en base a cálculos del valor de uso. Estos cálculos usan proyecciones de flujos de efectivo basadas en presupuestos financieros aprobados por la Dirección que cubren un período de cinco años. Los flujos de efectivo más allá del período de cinco años se extrapolan asumiendo una hipótesis prudente respecto a las tasas de crecimiento, inferiores en todo caso a la tasa de crecimiento medio a largo plazo para el negocio en que opera cada una de las UGES.

a) Hipótesis clave usadas en los cálculos del valor de uso en el cierre del 31 de diciembre de 2015

La tasa de descuento aplicada (wacc) a las proyecciones de flujos de efectivo asciende a:

	31.12.15
Soluciones	6,5%-12%
Servicios T&T	7%-15%
Servicios Industriales	6%-10%
Servicios Comerciales	7%

Las diferentes waccs aplicables a cada UGE se debe a que los flujos de efectivo se generan en diferentes países con diferentes características de riesgo país que originan waccs mayores en Latinoamérica y Asia (entre 11% y 15%), por ejemplo, que en España y resto de Europa (en torno al 6%).

Esta tasa de descuento es después de impuestos y refleja el riesgo específico relacionado con las UGEs relevantes.

El EBITDA (Beneficio de explotación más amortizaciones y posibles deterioros) presupuestado es el determinado por la dirección del Grupo en sus planes estratégicos considerando la situación global de los mercados en que opera el grupo, la evolución prevista de los mismos, una actividad del grupo con similar estructura que la actual y basado en la experiencia de los ejercicios anteriores. Estos EBITDA's (resultado de explotación más amortizaciones) oscilan entre distintas escalas según el tipo de negocio:

EBITDA sobre ventas 2015

	31.12.15
Soluciones	9,2%-10,4%
Servicios T&T	6,5%-7,9%
Servicios Industriales	7,2%-8,1%
Servicios Comerciales	7,5%-9,0%

Las estimaciones del % de EBITDA sobre ventas no se han modificado significativamente durante el primer semestre de 2016 respecto a las estimadas al 31 de diciembre de 2015.

A estos EBITDA's se les adicionan los otros movimientos netos previstos de tesorería y los flujos relacionados con impuestos hasta llegar a la tesorería libre después de impuestos generada en cada ejercicio.

El resultado de utilizar flujos de tesorería antes de impuestos y una tasa de descuento antes de impuestos no difiere significativamente del resultado de utilizar flujos de tesorería después de impuestos y una tasa de descuento después de impuestos.

Los flujos de efectivo más allá del período de cinco años, período cubierto por las previsiones del Grupo, se calcula tomando un flujo normalizado y sostenible en el tiempo basado en la estimación del 5º año, eliminando todos aquellos conceptos extraordinarios o no recurrentes y asumiendo una hipótesis prudente respecto a la tasa de crecimiento futura prevista (tasa de crecimiento 0,5%) basada en las estimaciones de crecimiento de PIB y la tasa de inflación de los diferentes mercados y valorando el nivel necesario de inversión para estos crecimientos. Para el cálculo del valor residual se actualizan estos flujos, considerando la tasa de descuento aplicada en las proyecciones, deducida por la tasa de crecimiento considerada.

Las proyecciones son actualizadas anualmente en base a la marcha real de los negocios.

b) Resultados del análisis

El Grupo comprobó que durante el ejercicio 2015 los fondos de comercio no habían sufrido pérdida alguna por deterioro de valor. Adicionalmente, si el tipo de descuento reflejado que se aplicó a los flujos de efectivo hubiese sido 200 puntos básicos más alto que las estimaciones de la Dirección, el Grupo seguiría sin necesitar reducir el importe en libros del fondo de comercio.

Los importes recuperables de las unidades generadoras de efectivo se determinan en base a cálculos del valor de uso, requiriendo para ello el uso de estimaciones. Para el cálculo del valor de uso al 31 de diciembre de 2015, se utilizaron unas hipótesis de flujos de efectivo futuros acordes con la situación global de los mercados en que opera el Grupo así como la evolución prevista de los mismos.

Las hipótesis utilizadas en el cálculo al 31 de diciembre de 2015 para los ejercicios 2016 y siguientes, serían totalmente válidas para el cálculo del valor de uso al 30 de junio de 2016 por lo que, teniendo en cuenta la evolución positiva de la rentabilidad de los negocios en el primer semestre del 2016, se considera que no se han puesto de manifiesto condiciones en las distintas UGE's que determinen riesgo de deterioro de los fondos de comercio.

7. ANÁLISIS DE INSTRUMENTOS FINANCIEROS DE ACTIVO

Periodo 2016	Préstamos y partidas a cobrar	Inversiones en asociadas	Activos financieros disponibles para la venta	Total
Al 31 de diciembre de 2015	**23.503**	**7.269**	**-**	**30.772**
Entrada en el perímetro (Nota 18)	2.100	-	-	2.100
Altas	178	-	-	178
Bajas	(14.195)	-	-	(14.195)
Traspasos (**)	-	-	-	-
Otros movimientos (*)	-	-	-	-
Movimientos en asociadas:				
- por resultado	-	472	-	472
- por patrimonio – diferencias acumuladas de tipo de cambio	-	290	-	290
- por patrimonio- Cobertura de flujos de efectivo	-	(1.111)	-	(1.111)
Al 30 de junio de 2016	**11.586**	**6.920**	**-**	**18.506**
No corriente	6.904	-	-	6.904
Corriente	4.682	-	-	4.682
Inversiones en asociadas	-	7.353 (***)	-	7.353

(*) Incluye básicamente el efecto de la variación del cambio de la divisa de los activos financieros.
(**) Corresponde fundamentalmente al traspaso de un préstamo con accionistas al epígrafe del balance "Otros activos no corrientes" (Nota 18).
(***) Hay que considerar que el valor patrimonial negativo de participaciones se registra en Provisiones no corrientes por 433 miles de euros.

Periodo 2015	Préstamos y partidas a cobrar	Inversiones en asociadas	Activos financieros disponibles para la venta	Total
Al 31 de diciembre de 2014	**33.224**	**-**	**4**	**33.228**
Altas	-	7.477	-	7.477
Bajas	(7.782)	-	-	(7.782)
Traspasos (**)	(1.500)	-	-	(1.500)
Otros movimientos (*)	(200)	-	(4)	(204)
Movimientos en asociadas:				
- por resultado	-	(128)	-	(128)
- por patrimonio – diferencias acumuladas de tipo de cambio	-	497	-	497
- por patrimonio- Cobertura de flujos de efectivo	-	-	-	-
Al 30 de junio de 2015	**23.742**	**7.846**	**-**	**31.588**
No corriente	4.614	-	-	4.614
Corriente	19.128	-	-	19.128
Inversiones en asociadas	-	7.846	-	7.846

Todos los activos financieros que mantiene el Grupo al 30 de junio de 2016 y al 31 de diciembre de 2015, que no han vencido y que tampoco han sufrido pérdidas por deterioro en el ejercicio, se consideran de alta calidad y no presentan indicios de pérdidas por deterioro.

a) Créditos y préstamos y partidas a cobrar

	30.06.16	31.12.15
Depósitos a plazo y fianzas a largo plazo	1.032	911
Depósitos a plazo y fianzas a corto plazo	3.683	12.884
Créditos a corto plazo	999	5.993
Créditos a largo plazo	5.872	3.715
	11.586	**23.503**

Tanto los depósitos a plazo como los créditos devengan un tipo de interés de mercado del país en el que se mantiene el activo financiero.

Las rentabilidades medias se han situado entre 1% y 25% (en función de los países) durante el ejercicio 2016 (31 de diciembre de 2015: 1% y 25%).

No se ha reclasificado ningún activo financiero mantenido hasta su vencimiento.

La exposición máxima al riesgo de crédito a la fecha de presentación de la información es el importe en libros de los activos.

b) Inversiones en asociadas

En Febrero de 2015, la Sociedad Dominante adquirió 4.500 participaciones de la Sociedad Concesionaria Salud Siglo XXI, S.A. de nacionalidad chilena, por un importe de 5.247 millones de pesos chilenos, equivalentes a la fecha de adquisición a aproximadamente 7,5 millones de euros, con un fondo de comercio implícito en la adquisición de 1.367 millones de pesos, equivalentes a la fecha de adquisición a 1,9 millones de euros (Nota 1.4). De este modo, Global Dominion Access, S.A. ostenta una participación del 30% en dicha sociedad.

8. EFECTIVO Y OTROS ACTIVOS LÍQUIDOS EQUIVALENTES

	30.06.16	31.12.15
Tesorería	159.951	82.697
Otros efectivos líquidos equivalentes	35.944	8.245
	195.895	**90.942**

Los otros efectivos líquidos corresponden fundamentalmente a imposiciones a plazo fijo con vencimiento inferior a 3 meses, y devengan un tipo de interés del 0,35% anual.

No existen restricciones a la disponibilidad de la tesorería ni de los otros efectivos líquidos equivalentes.

Los importes en libros de tesorería de las sociedades del Grupo están denominados en las siguientes monedas:

	30.06.16	31.12.15
Euro	142.905	40.208
Real brasileño	288	3.754
Dólar americano	24.847	15.557
Peso mexicano	1.113	693
Libra esterlina	1.486	1.615
Riyal saudí	2.612	5.251
Dírham EAU	492	192
Soles peruanos	6.455	162
Peso argentino	969	1.477
Peso chileno	176	1.615
Slotys polacos	11.270	16.963
Otros	3.282	3.455
	195.895	**90.942**

9. CAPITAL Y PRIMA DE EMISIÓN

a) Capital

A 30 de junio del 2015 y 31 de diciembre de 2015, el número de acciones, capital y prima de emisión era como sigue:

Número de acciones	Capital suscrito	Prima de emisión	Acciones propias
1.096.215	13.177	132.491	(1.807)

El 4 de abril de 2016, previamente a la salida a Bolsa, la Junta General de Accionistas aprueba una ampliación de capital con cargo a reservas y simultáneamente una modificación del valor nominal de las acciones, acuerdo que se eleva a público el 7 de abril de 2016. La ampliación acordada consiste en una ampliación de capital de 525.917,92 euros mediante la ampliación del valor nominal de las acciones de 12,020242 euros por acción hasta 12,50 euros por acción realizada contra reservas de libre disposición de la sociedad. Simultáneamente se realiza una modificación del valor nominal de las acciones creándose 100 nuevas acciones por cada acción existente y pasando el valor nominal de 12,50 euros por acción a 0,125 euros por acción.

Con fecha 26 de abril de 2016 se acuerda realizar una oferta de suscripción de acciones. Al objeto de llevar a cabo dicha oferta se ha acordado aumentar el capital social mediante aportaciones dinerarias hasta un máximo de 8.222 miles de euros, mediante la emisión y puesta en circulación de un máximo de 65.772.900 acciones. Se preveía expresamente la posibilidad de suscripción incompleta. Finalmente se han suscrito 54.744.525 acciones de 0,125 euros de valor nominal cada una y prima de emisión de 2,615 euros por acción. Tras esta operación el capital social y la prima de emisión ascienden a 20.546 miles de euros y 275.648 miles de euros respectivamente. La ampliación de capital ha sido inscrita en el Registro Mercantil con fecha de 26 de abril de 2016.

Adicionalmente, el 27 de mayo de 2016 se escritura la ampliación de capital correspondiente a la opción de suscripción (Green Shoe) otorgada a los bancos colocadores en el momento de aprobación de la operación de suscripción por la Junta General de Accionistas celebrada el 4 de abril de 2016. Esta decisión contemplaba la ampliación capital de un importe nominal máximo igual al 15% del importe nominal de la ampliación de capital realizada en la oferta de suscripción anterior. El aumento de capital finalmente ha supuesto la creación de 5.130.938 nuevas acciones de 0,125 euros de valor nominal y que se han suscrito con una prima de emisión total de 13.417.402,87 euros, a razón de 2,615 euros por acción. Estas acciones han quedado en el momento de la escritura totalmente suscritas y desembolsadas mediante aportación dineraria y la suscripción se ha realizado inicialmente por JB Capital Markets, S.V., S.A.U. en su condición de agente de estabilización de la Oferta de suscripción en su propio nombre y por cuenta de las entidades aseguradoras de la oferta. El Presidente del Consejo de Administración de Global Dominion Access, S.A. declara en el momento de este acuerdo la suscripción incompleta, dejando sin efecto el resto de la opción y dando por cerrado la ampliación de capital social de la Oferta de suscripción.

Los gastos asociados a la operación han sido registrados dentro del Patrimonio neto del Grupo, netos de su efecto fiscal por un importe de 6.165 Miles de euros.

Tras estas operaciones el capital social de la Sociedad dominante al 30 de junio de 2016 ha quedado como sigue:

Número de acciones	Capital suscrito	Prima de emisión	Acciones propias
169.496.963	**21.187**	**289.065**	**(1.807)**

No existen restricciones para la libre transmisibilidad de las mismas.

Al 30 de junio de 2016 y al 31 de diciembre de 2015 las sociedades que participan en el capital social en un porcentaje igual o superior al 10% son las siguientes:

	30.06.16		31.12.15	
	Número de acciones	Porcentaje de Participación	Número de acciones	Porcentaje de Participación
CIE Automotive, S.A.	84.765.431	50,01%	690.077	62,95%
Instituto Sectorial de Promoción y Gestión de Empresas DOS, S.A. (*)	8.346.169	4,92%	186.047	16,97%

(*) Sociedad controlada por ACEK Desarrollo y Gestión Industrial. S.L. Al 30 de junio de 2016 la participación de esta sociedad se ha visto disminuida por debajo del 10%.

b) Prima de emisión de acciones

Esta reserva es de libre disposición.

c) Acciones en patrimonio propias

La sociedad tiene un total de 1.550.600 acciones a 30 de junio de 2016 que representan un 0,91% del capital social a dicha fecha (31.12.2015: 15.506 acciones que representan 1,4%).

10. RECURSOS AJENOS

a) Préstamos y créditos con entidades financieras

	30.06.16	31.12.15
No corriente		
Préstamos y créditos con entidades bancarias	12.350	115.469
	12.350	115.469
Corriente		
Préstamos y créditos con entidades bancarias	64.180	15.298
Efectos descontados pendientes de vencimiento y Anticipos a la exportación	-	1.812
	64.180	17.110
	76.530	**132.579**

El Grupo tiene una política de diversificación de sus mercados financieros, y en esta línea, no existe concentración del riesgo de préstamos/créditos con respecto a los saldos con entidades bancarias, dado que se trabaja con diversas entidades.

La disminución con respecto al 31 de diciembre de 2015 de los préstamos y créditos con entidades bancarias se debe a las amortizaciones previstas en los calendarios de amortización correspondientes a los préstamos en vigor por importe de 7.119 miles de euros, a una amortización anticipada de préstamos de 10.000 miles de euros para rebajar el gasto financiero del Grupo y a la no disposición de los límites de las cuentas de crédito operativos por importe de 37.118.

Dado que el Grupo no tiene contratados derivados de cobertura de tipos de interés significativos (Nota 10), la exposición de los recursos ajenos del Grupo con entidades bancarias a variaciones de tipos de interés corresponde básicamente a su valor contable.

El vencimiento de los recursos ajenos no corrientes es el siguiente:

	30.06.16	31.12.15
Entre 1 y 2 años	5.499	104.366
Entre 3 y 5 años	3.945	7.500
Más de 5 años	2.906	3.603
	12.350	**115.469**

Los tipos de interés efectivos en la fecha del balance fueron los habituales en el mercado (tipo de referencia en el mercado, básicamente Euribor y CDI "Certificado de Depósito Intercambiario" más un margen de mercado), no existiendo diferencia significativa con respecto a otras empresas de similar tamaño, riesgo y nivel de endeudamiento.

Los préstamos y créditos con entidades de crédito generan un tipo de interés de mercado según la divisa de que se trate más un margen que ha oscilado entre 60 y 448 puntos básicos (31 de diciembre de 2015: entre 60 y 448 puntos básicos).

Los importes en libros y los valores razonables de los recursos ajenos corrientes y no corrientes no difieren significativamente, por ser una buena parte deuda reciente, y en todos los casos los importes adeudados devengan un interés de mercado.

El importe en libros de los recursos ajenos del grupo está denominado en las siguientes monedas:

	30.06.16	31.12.15
Euro	76.530	132.372
Otros	-	207
	76.530	**132.579**

El Grupo no posee al 30 de junio de 2016 saldos dispuestos de líneas de crédito con entidades financieras (31 de diciembre de 2015: 37.118 miles de euros). El límite total de las citadas líneas de crédito asciende a 40.898 miles de euros (31 de diciembre de 2015: 43.279 miles de euros).

El Grupo dispone de las siguientes líneas de crédito no dispuestas:

	30.06.16	31.12.15
Tipo variable:		
- con vencimiento a menos de un año	40.898	5.621
- con vencimiento superior a un año	-	540
	40.898	**6.161**

No existen garantías reales sobre esta financiación.

b) Instrumentos financieros derivados

	30.06.16		31.12.15	
	Activo	**Pasivo**	**Activo**	**Pasivo**
Permutas de tipo de interés				
- coberturas de flujos de efectivo	-	(567)	-	(468)
Seguros de tipo de cambio				
- derivados de no cobertura	-	-	-	-
	-	**(567)**	**-**	**(468)**

Permutas (tipo de interés y tipo de cambio)

El importe del principal nocional de los contratos de permuta de tipo de interés (de variable a fijo) pendiente a 30 de junio de 2016 asciende a 1,1 millones de euros (31 de diciembre de 2015: 1,1 millones de euros), el cual está clasificado como instrumento de cobertura. A 30 de junio de 2016, el tipo de interés fijo aplicado asciende a 4,87% y el principal tipo de interés variable de referencia es el DKK-CIBOR-DKNA13 (31 de diciembre de 2015: 4,87%).

A 30 de junio de 2016 y 31 de diciembre de 2015, no existen derivados de tipo de cambio contratados.

11. OTROS PASIVOS

	30.06.2016	31.12.2015
No corriente		
Proveedores de inmovilizado	1.277	1.610
Deudas aplazadas con Administraciones Públicas	217	385
Otras deudas no corrientes	4.014	4.355
Otras deudas por compra de empresas no corrientes	13.125	25.284
	18.633	**31.634**
Corriente		
Proveedores de inmovilizado	362	182
Remuneraciones pendientes de pago	21.036	16.404
Ajustes por periodificación	150	597
Otras deudas corrientes	487	391
Otros deudas por compra de empresas corrientes	36.799	17.860
	58.834	**35.434**

El valor razonable de estos pasivos no difiere significativamente de su valor en libros.

El detalle de las deudas por compra de empresas entre un periodo y otro es el siguiente:

	30.06.2016	31.12.2015
No corriente		
Subgrupo Beroa Thermal Energy	-	19.659
Beroa France, S.A.S	450	450
Chimney Refractory International, S.R.L	5.175	5.175
Subgrupo Commonwealth Dynamics Inc (Nota 18)	7.500	-
	13.125	**25.284**
Corriente		
Subgrupo Beroa Thermal Energy	34.089	14.430
Steelcon Esjberg A.S.	1.610	3.430
Protisa (Nota 18)	100	-
Abantia (Nota 18)	1.000	-
	36.799	**17.860**

La deuda estimada de pago por la adquisición del Subgrupo Beroa ha sido reestimada a la fecha de estos estados financieros intermedios resumidos consolidados no detectando una variación de su valor a registrar. Al 30 de junio de 2016 se ha registrado la totalidad del saldo pendiente de pago en la parte corriente por ser su vencimiento anterior al 30 de junio de 2017.

Asimismo, la deuda estimada de pago por la adquisición del 20% de la filial italiana Chimney Refractory International, S.R.L. ha sido reestimada al 30 de junio de 2017 sin detectar modificaciones.

12. OBLIGACIONES CON EL PERSONAL

Las obligaciones con el personal provienen de los compromisos adquiridos por el subgrupo Beroa y que han incorporado al grupo Dominion a través de la combinación de negocios del ejercicio 2014 (Notas 1 y 13).

El desglose de las provisiones por prestaciones al personal por país es el siguiente:

	30.06.16	31.12.15
Desglose por país		
Alemania (1)	13.186	13.415
Francia (2)	1.381	1.383
Total (Nota 13)	**14.567**	**14.798**

Los compromisos de planes post empleo y otras prestaciones a largo plazo al personal que varias sociedades del subgrupo Beroa garantizan a determinados colectivos, son por país, los siguientes:

1. Planes de prestaciones post empleo y otras prestaciones a largo plazo al personal en Alemania los cuales se encuentran íntegramente en fondo interno.

   - Prestaciones a largo plazo al personal:

     - Premios de antigüedad
     - Complementos derivados de acuerdos de jubilación parcial

   - Prestaciones post- empleo:

     - Pensiones de jubilación vitalicias
     - Los planes de prestaciones garantizados por el subgrupo Beroa a sus empleados son compromisos de prestación definida a la jubilación. Este subgrupo garantiza una renta vitalicia a partir de la jubilación para aquellos empleados con fecha de ingreso anterior al 1 de enero de 2001 que tengan 10 años de servicio a la fecha de cese.

2. Planes de prestaciones post empleo en Francia los cuales se encuentran en fondo interno.

   - Los planes de prestación garantizados por el subgrupo Beroa a sus empleados son compromisos de prestación definida a la jubilación derivados de convenios colectivos.

   - La prestación a la jubilación depende de los años de servicio en la Sociedad.

El movimiento de las provisiones por tipos de plan y por país son los siguientes:

Planes Post Empleo:

Periodo 2016	**Alemania**	**Francia**	**Total**
A 31 de diciembre de 2015	**13.415**	**1.383**	**14.798**
Coste por servicios corrientes	168	-	168
(Ganancias) / Pérdidas por cambios en hipótesis financieras	67	-	67
Pago de prestaciones	(464)	(2)	(466)
A 30 de junio de 2016	**13.186**	**1.381**	**14.567**

Periodo 2015			
A 31 de diciembre de 2014	**13.761**	**1.389**	**15.150**
Coste por servicios corrientes	15	1	16
Gastos/Ingresos por intereses	144	-	144
(Ganancias) / Pérdidas por cambios en hipótesis financieras	896	-	896
Pago de prestaciones	(525)	-	(525)
A 30 de junio de 2015	**14.291**	**1.390**	**15.681**

No se han producido variaciones en las hipótesis financiero-actuariales a las descritas en la Nota 11 de las cuentas anuales consolidadas del Grupo al cierre del ejercicio 2015.

13. PROVISIONES

El desglose de los movimientos de las provisiones del Grupo durante los ejercicios 2016 y 2015 es el siguiente:

Periodo 2016	Otras provisiones	Obligaciones con el personal (Nota 12)	Total
Al 31 de diciembre de 2015	**10.718**	**14.798**	**25.516**
Incorporaciones al perímetro (Nota 18)	2.227	-	2.227
Costes por servicios corrientes	-	16	16
Gasto/ingresos por intereses	-	152	152
Ganancias/Pérdidas por cambios en hipótesis actuariales	-	67	67
Dotaciones	828	-	828
Reversión	(1.500)	-	(1.500)
Pagos	(669)	(466)	(1.135)
Traspasos y otros movimientos (*)	(46)	-	(46)
Al 30 de junio de 2016	**11.558**	**14.567**	**26.125**
Provisiones no corrientes			**23.993**
Provisiones corrientes			**2.132**

Periodo 2015	Otras provisiones	Obligaciones con el personal (Nota 12)	Total
Al 31 de diciembre de 2014	**12.230**	**15.150**	**27.380**
Costes por servicios corrientes	-	16	16
Gasto/ingresos por intereses	-	144	144
Ganancias/Pérdidas por cambios en hipótesis actuariales	-	896	896
Dotaciones	398	-	398
Reversión	-	-	-
Pagos	(1.034)	(525)	(1.559)
Traspasos y otros movimientos (*)	(49)	-	(49)
Al 30 de junio de 2015	**11.545**	**15.681**	**27.226**
Provisiones no corrientes			**25.020**
Provisiones corrientes			**2.206**

(*) Corresponden principalmente al efecto del tipo de cambio.

Las otras provisiones se desglosan principalmente como sigue:

- Provisión de 4.416 miles de euros (31 de diciembre de 2015: 5.124 miles de euros) correspondientes a la cobertura total de los riesgos existentes probables en procesos legales abiertos, básicamente, en Europa.

- Provisión de 5.502 miles euros (31 de diciembre de 2015: 3.392 miles de euros) correspondientes a pasivos por obligaciones con el personal, excluidos los planes de prestación post empleo (Nota 11), básicamente por compromisos requeridos por la legislación vigente en cada país (Brasil, Italia y Arabia básicamente), así como los pasivos laborales asumidos en la adquisición de Abantia (Nota 18).

- Provisión de 1.640 miles euros (31 de diciembre de 2015: 2.062 miles de euros) correspondientes a la cobertura de riesgos operativos de los negocios incluidas la provisión del patrimonio negativo de las empresas asociadas de las que se asume su quebranto patrimonial. De dicho importe son considerados exigibles en el largo plazo 1.378 miles de euros (31 de diciembre de 2015: 816 miles de euros) y 262 miles de euros (31 de diciembre de 2015: 1.246 miles de euros) en el corto plazo.

14. SITUACIÓN FISCAL

Los saldos de impuestos corrientes del Grupo se corresponden con saldos corrientes generados con las Administraciones públicas en concepto de Impuesto de Valor Añadido (IVA), IRPF, Seguridad Social y otros tributos de naturaleza similar.

Respecto al impuesto sobre sociedades, el desglose es el siguiente:

	30.06.16	30.06.15
Impuesto corriente	(3.998)	(1.254)
Variación neta impuestos diferidos	2.440	(80)
Otros movimientos	(107)	(118)
	(1.665)	**(1.452)**

Los tipos impositivos teóricos varían según las distintas localizaciones, siendo los principales los siguientes:

	Tipo nominal	
	30.06.16	**31.12.15**
País Vasco	28%	28%
Resto España	25%	28%
México	30%	30%
Brasil	34%	34%
Resto América	21% - 30%	21% - 30%
Resto Europa (Tipo medio)	15% - 35%	15% - 35%

En el ejercicio 2014 la Sociedad dominante del grupo, Global Dominion Access, S.A. y su sociedad dependiente, Dominion Investigación y Desarrollo, S.L.U. dejaron de tributar en régimen de declaración consolidada en el territorio foral de Bizkaia con sociedades que forman parte del Grupo CIE Automotive (Nota 12) y tributaron como el resto de las sociedades del grupo, de forma individualizada.

Por otra parte, y con efecto 1 de enero de 2015, se constituyó el grupo fiscal foral, siendo la dominante: Global Dominion Access, S.A. y el resto:

- ECI Telecom Ibérica, S.A.
- Dominion Instalaciones y Montajes, S.A.U.
- Dominion Investigación y Desarrollo, S.L.U.
- Beroa Thermal Energy, S.L.
- Beroa Ibéria, S.A.
- Global Near, S.L
- Near Technologies, S.L.U.
- Dominion Ampliffica, S.L.
- Global Ampliffica, S.L.
- Ampliffica, S.L.U.

Adicionalmente, también con efecto 1 de enero de 2015 se constituyó el grupo fiscal estatal, siendo la dominante: Bilcan Global Services, S.L. (fusionada en 2015 con Servicios al Operador Móvil 21, S.L.) y el resto:

- Dominion Centro de Control, S.L.U.
- Dominion Networks S.L.U.,
- Sur Conexión, S.L(fusión en 2015 entre Sur Conexión, S.L. y Your Phone Franquicias, S.L.U)
- Tiendas Conexión, S.L. (fusión en 2015 entre Your Phone, S.L.U. y Tiendas Conexión, S.L., cuya denominación social fue modificada a Tiendas conexión, S.L.),
- Eurologística Directa Móvil 21, S.L.U.

Fuera de España existen los siguientes grupos fiscales:

- En Alemania: liderado por la sociedad filial Beroa Technology Group GmbH y en el que participan Beroa Deutschland GmbH, Burwitz Montageservice GmbH y Karrena Betonanlagen und Fahrmischer GmbH (sin actividad).

- En Estados Unidos: liderado por la sociedad filial Beroa Corporation LLC y en el que participan Beroa US LLC, Karrena International LLC y Karrena International Chimneys LLC. A este subgrupo se incorporará el subgrupo adquirido en 2016 liderado por la norteamericana Commonwealth Dynamics Inc.

El resto de sociedades del Grupo Dominion tributan en régimen individual.

La legislación aplicable para la liquidación del Impuesto sobre Sociedades del ejercicio 2015 de la Sociedad Dominante es la correspondiente a la Norma Foral 11/2013, de 5 de diciembre del Impuesto sobre Sociedades, con efectos para los periodos impositivos iniciados a partir del 1 de enero de 2014, así como la Norma Foral 3/1996 de 26 de junio del Territorio Foral de Bizkaia, derogada parcialmente con los mismos efectos.

En términos generales, se encuentran abiertos a inspección los ejercicios no prescritos de acuerdo a las diversas legislaciones fiscales aplicables en cada una de las sociedades del Grupo y cuyo período está fijado de 4 a 6 años a contar desde que la obligación es exigible y vence el plazo para la presentación de impuestos.

Los Administradores de la Sociedad dominante han realizado los cálculos de los importes asociados con este impuesto para los ejercicios 2016 y 2015 y aquellos abiertos a inspección de acuerdo con la normativa en vigor al cierre de cada ejercicio, por considerar que de la resolución final de las diversas actuaciones judiciales y los recursos planteados al respecto no se derivará un impacto significativo sobre las cuentas anuales tomadas en su conjunto.

15. GANANCIAS POR ACCIÓN

a) Básicas

Las ganancias básicas por acción se calculan dividiendo el beneficio atribuible a los accionistas de la Sociedad entre el número medio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el ejercicio, excluidas las acciones propias adquiridas por la Sociedad (Nota 9).

El 4 de abril de 2016 y previamente a la suscripción de la oferta pública de acciones, se acuerda una modificación del valor nominal de las acciones creándose 100 nuevas acciones por cada acción existente y pasando el valor nominal de 12,50 euros por acción a 0,125 euros por acción. Recalculamos el número ponderado de acciones del periodo de 6 meses finalizado el 30 de junio de 2015 considerando esta modificación para hacerlo comparable el cálculo de las ganancias por acción de cada ejercicio.

	30.06.16	30.06.15
Beneficio por operaciones continuadas atribuible a los accionistas de la sociedad (Miles de euros)	8.177	5.437
Nº medio ponderado de acciones ordinarias en circulación (miles)	128.581	108.071
Ganancias básicas por acción de operaciones continuadas (euros por acción)	**0,064**	**0,050**

	30.06.16	30.06.15
Beneficio/ Pérdida por operaciones interrumpidas atribuible a los accionistas de la sociedad (Miles de euros)	(69)	(417)
Nº medio ponderado de acciones ordinarias en circulación (miles)	128.581	108.071
Ganancias básicas por acción de operaciones interrumpidas (euros por acción)	**(0,001)**	**(0,004)**

b) Diluidas

Las ganancias diluidas por acción se calculan ajustando el número medio ponderado de acciones ordinarias en circulación para reflejar la conversión de todas las acciones ordinarias potenciales dilusivas. La Sociedad no tiene acciones ordinarias potencialmente dilusivas.

16. EFECTIVO GENERADO POR LAS OPERACIONES

	30.06.16	30.06.15
Beneficio (Pérdida) del ejercicio	**9.374**	**6.212**
Ajustes de:		
- Impuestos (Nota 13)	1.665	1.452
- Amortización de inmovilizado material (Nota 5)	3.110	3.471
- Amortización de activos intangibles (Nota 6)	3.114	2.908
- (Beneficio)/pérdida en la venta de inmovilizado material	(379)	(87)
- Movimientos netos en provisiones (Nota 13)	(504)	657
- (Ganancias)/pérdidas netas en el valor razonable de instrumentos financieros derivados	-	(360)
- Ingresos por intereses	(631)	(533)
- Gastos por intereses	2.731	4.482
- Participación en la pérdida / (ganancia) de asociadas (Nota 7)	(472)	(128)
Variaciones en el capital circulante (excluidos los efectos de la adquisición y diferencias de cambio en consolidación):		
- Existencias	977	(1.842)
- Clientes y otras cuentas a cobrar	(2.789)	7.683
- Otros activos	(4.686)	(2.573)
- Otros pasivos corrientes	(3.256)	(10.547)
- Proveedores y otras cuentas a pagar	(6.442)	(14.614)
Efectivo generado por las operaciones	**1.812**	**(3.819)**

En el estado de flujos de efectivo, los ingresos obtenidos por la venta de inmovilizado material e inmovilizado intangible incluyen:

	30.06.16	30.06.15
Importe en libros (Notas 5 y 6)	357	497
Ganancia/(pérdida) por la venta de inmovilizado	379	87
Importe cobrado por la venta de inmovilizado	**736**	**584**

17. COMPROMISOS, GARANTÍAS Y OTRA INFORMACIÓN

a) Compromisos de compra de activos

Las inversiones comprometidas en las fechas de balance pero no incurridas todavía son las siguientes:

	30.06.16	31.12.15
Inmovilizado material	50	-
	50	**-**

b) Compromisos por arrendamiento operativo

El Grupo a partir de 2008 alquila varias oficinas y almacenes bajo contratos no cancelables de arrendamiento operativo. Estos contratos tienen una duración de entre cinco y diez años, siendo la mayor parte de los mismos renovables a su vencimiento en condiciones de mercado. El Grupo también alquila instalaciones y maquinaria bajo contratos cancelables de arrendamiento operativo. El Grupo está obligado a notificar con seis meses de antelación la finalización de estos acuerdos.

Los pagos mínimos totales futuros por los arrendamientos operativos no cancelables son los siguientes:

	30.06.16	31.12.15
Menos de un año	2.973	2.422
Entre uno y cinco años	4.221	3.398
Más de 5 años	1	1
	7.195	**5.821**

c) Otra información (avales)

El Grupo tiene otorgados avales en concepto de garantía por obras o servicios prestados a clientes y avales comerciales por importe aproximado de 98,8 millones de euros (31 de diciembre de 2015: 111,5 millones de euros).

Estos avales emitidos a través de entidades financieras son presentados ante clientes como compromiso principalmente de la buena ejecución de los contratos, de los pagos anticipados recibidos de clientes, de la cobertura de periodos de garantía y de sostenimiento de ofertas o licitaciones. El incumplimiento de dichos compromisos conllevaría la ejecución de dichos avales con salida de caja cuya probabilidad de ocurrencia consideramos que es remota.

18. COMBINACIONES DE NEGOCIOS

Periodo de seis meses finalizado el 30 de junio de 2016

Las variaciones en el perímetro de consolidación han sido descritas en la Nota 1.

El 6 de mayo de 2016 el Grupo ha adquirido, a través de la filial norteamericana Beroa Corporation LLC, el grupo de sociedades norteamericano liderado por **Commonwealth Dynamics, Inc. (en adelante CDI)**. Esta adquisición supone la toma de control del 100% de las sociedades siguientes:

- Commonwealth Dynamics Inc (EEUU)
- Commonwealth Constructors Inc (EEUU)
- Commonwealth Landmark Inc (EEUU)
- Commonwealth Dynamics Limited (Canada)
- Commonwealth Power Chile, SPA (Chile)
- Commonwealth Power de Mexico S.A. de C.V. (Mexico)
- Commonwealth Power, S.A. (Perú)
- Commonwealth Power Private Limited (India)

Este subgrupo, con sede en New Hampshire (EEUU), es una empresa de nicho con más de 35 años de experiencia en la provisión de soluciones de ingeniería y ejecución de proyectos de alta complejidad para un amplio abanico de sectores en el ámbito industrial.

CDI centra su actividad en países con importante presencia industrial, como son EEUU, Chile, México, Perú e India, encontrándose entre sus clientes la mayoría de las empresas líderes de los mismos.

El precio de esta transacción asciende a 10 millones de dólares americanos con el siguiente detalle:

- 2 millones de dólares americanos han sido pagados en el momento de formalizar la compra venta,

- 6 millones de dólares americanos (importe estimado) corresponde al precio contingente que se pagarán bien el 2018, 2019 o el 2020 en función de la opción de pago dada al vendedor cuyo importe equivale al EBITDA medio del subgrupo agregado de los tres últimos ejercicios, según la fecha de pago, por un multiplicador de 6x al que se le restará la deuda financiera correspondiente,

- 2 millones de dólares americanos (importe estimado), correspondiente a otra parte del precio contingente en función de un 2,5% de la cartera de pedidos existente a la fecha de pago del punto anterior y que será pagadero en el mismo momento que el anterior.

El movimiento de fondos de efectivo de la operación fue:

	Importe (*)
Contraprestación satisfecha en el ejercicio	1.915
Efectivo y equivalentes al efectivo en el Grupo adquirido	(1.839)
	76

(*) Importe original en dólares americanos traducidos a euros al tipo de cambio de la fecha de adquisición.

A continuación se resumen los detalles de los activos netos adquiridos y el fondo de comercio resultante de la operación:

	Importe (*)
Precio de compra	9.191
Valor Razonable de los activos netos adquiridos	(702)
Fondo de comercio (Nota 7)	**8.489**

(*) Importe original en dólares americanos traducidos a euros al tipo de cambio de la fecha de adquisición.

Este fondo de comercio se asignó a las rentabilidades y sinergias futuras de los negocios adquiridos dentro del Grupo.

Los activos netos adquiridos a valor razonable surgidos en la adquisición se desglosan a continuación:

	Valor razonable
Inmovilizado	184
Impuestos diferidos de activo	143
Cuentas comerciales a cobrar	5.846
Otros activos	749
Efectivo y equivalentes al efectivo	1.839
Activos adquiridos	**8.761**
Cuentas comerciales por pagar	5.618
Otros pasivos	2.441
Pasivos adquiridos	**8.059**
Total Activos Netos adquiridos	**702**

El proceso de asignación del precio pagado a los valores de los activos y pasivos adquiridos, basado en una valoración realizada internamente, todavía no ha sido finalizado.

En febrero de 2016 Global Dominion Access ha presentado una oferta dentro del concurso de acreedores solicitado por Abantia Empresarial, S.L. y sus sociedades filiales (en adelante **Grupo Abantia**) para adquirir las unidades productivas de Instalaciones, Mantenimiento, Industrial y Promoción de Energías Renovables, las cuales representan la mayor parte del negocio del Grupo Abantia.

Con fecha 24 de mayo de 2016, el Grupo, a través de su filial Dominion Industry & Infrastructures (constituida en marzo de 2016 por Global Dominion Access, S.A.) ha materializado la adquisición, operación que ha sido aprobada por el Juzgado de lo Mercantil encargado del concurso de acreedores del Grupo Abantia y por los representantes de los trabajadores, en los términos legales.

La adquisición del negocio, supone el abono de un precio de 2 millones de euros más el quebranto patrimonial que se haya producido entre la fecha de aprobación de la solicitud de adquisición hasta la toma de control, esto es durante los meses de marzo, abril y mayo de 2016, estimado en un total de 1,5 millones de euros adicionales.

El movimiento de fondos de efectivo de la operación fue:

	Importe
Contraprestación total de la operación	3.500
Importe pendiente de pago a la fecha de balance (Nota 11)	(1.000)
	2.500

A continuación se resumen los detalles de los activos netos adquiridos y el fondo de comercio resultante de la operación:

	Importe
Precio de compra	3.500
Valor Razonable de los activos netos negativos adquiridos	6.500
Fondo de comercio (Nota 7)	**10.000**

Este fondo de comercio se asignó a las rentabilidades y sinergias futuras de los negocios adquiridos dentro del Grupo.

Los activos netos adquiridos a valor razonable surgidos en la adquisición se desglosan a continuación:

	Valor razonable
Inmovilizado	1.500
Activos intangibles	9.121
Activos financieros no corrientes	2.100
Cuentas comerciales a cobrar	5.502
Activos adquiridos	**18.223**
Provisiones no corrientes	2.227
Cuentas comerciales por pagar	10.675
Remuneraciones pendientes de pago	4.259
Otros pasivos	7.562
Pasivos adquiridos	**24.723**
Total Activos Netos adquiridos	**(6.500)**

El proceso de asignación del precio pagado a los valores de los activos y pasivos adquiridos, basado en una valoración realizada internamente, todavía no ha sido finalizado. Dentro de este proceso se ha identificado un activo intangible correspondiente a "Cartera de clientes" cuya valoración provisional a la fecha ha ascendido a 9.121 miles de euros. Esta valoración se ajustará dentro del horizonte temporal permitido por la legislación contable aplicable una vez se aplique el método de valoración "MERM", basado en el exceso de beneficio sobre los activos contributivos requeridos para la explotación del intangible.

El 16 de junio de 2016 se ha elevado a público el acuerdo de compraventa mediante la cual la sociedad Instalaciones Inabensa, S.A., dentro del Plan de Restructuración de Abengoa (su grupo dominante), vende a la sociedad del Grupo Dominion Networks, S.L., los activos, bienes, contratos y derechos afectos al área de actividad llamada **Protisa** – protisa térmica, acústica y contraincendios, dedicada a todas las actividades que guardan relación con la realización y explotación de negocios comerciales, de importación, exportación y distribución de maquinarias y materiales relativos a trabajos para la protección térmica, acústica y contraincendios.

Dentro de dichos activos, bienes, contratos y derechos se engloban ciertos elementos de inmovilizado material, contratos con proveedores y contratistas, equipo personal técnico cualificado, contratos en ejecución, clasificaciones y referencias de las obras de esta actividad y marcas, patentes y ensayos de los morteros ignífugos.

El precio de adquisición de esta rama de actividad ha ascendido a 300 miles de, acordándose que en dicho precio se incluyen los importes a pagar al personal por vacaciones y pagas extraordinarias durante el año 2016. El pago de dicho precio se realizará del siguiente modo:

- 200 miles de euros en el momento de la firma del acuerdo de venta
- 100 miles de euros en un plazo de 90 días a contar desde la firma del acuerdo de venta.

El movimiento de fondos de efectivo de la operación fue:

	Importe
Contraprestación total de la operación	300
Importe pendiente de pago a la fecha de balance (Nota 11)	(100)
	200

A continuación se resumen los detalles de los activos netos adquiridos y el fondo de comercio resultante de la operación:

	Importe
Precio de compra	300
Valor Razonable de los activos netos adquiridos	-
Fondo de comercio (Nota 7)	**300**

Este fondo de comercio se asignó a las rentabilidades y sinergias futuras de los negocios adquiridos dentro del Grupo.

Los activos netos adquiridos a valor razonable surgidos en la adquisición se desglosan a continuación:

	Valor razonable
Inmovilizado	529
Activos adquiridos	**529**
Cuentas comerciales a pagar	433
Remuneraciones pendientes de pago	96
Pasivos adquiridos	**529**
Total Activos Netos adquiridos	**-**

El proceso de asignación del precio pagado a los valores de los activos y pasivos adquiridos, basado en una valoración realizada internamente, todavía no ha sido finalizado.

La cifra de ventas y los resultados del negocio de las combinaciones de negocios realizadas integradas en el periodo de 6 meses finalizado el 30 de junio de 2016 ascienden a 7.545 y 75 miles de euros, respectivamente. Si las combinaciones de negocios se hubieran realizado el 1 de enero de 2016, estos importes ascenderían a 45.271 miles de euros de cifra de ventas y un resultado negativo de 844 miles de euros.

19. TRANSACCIONES CON PARTES VINCULADAS

Se consideran partes vinculadas las sociedades del Grupo CIE Automotive, al que pertenece el subgrupo liderado por Global Dominion Access, S.A. así como los Administradores y el personal directivo clave y familiares cercanos del Grupo Global Dominion Access y del Grupo CIE Automotive.

Las transacciones que se detallan a continuación se realizaron con partes vinculadas.

a) Retribuciones y préstamos al personal de alta dirección

La remuneración total pagada en el periodo 2016 al personal de alta dirección, excluyendo aquellos que se incluyen en el apartado de retribución a los miembros del Consejo de Administración, asciende a un importe de 909 miles de euros (30 de junio de 2015: 668 miles de euros).

Durante el periodo 2016 se ha realizado una aportación en concepto de fondos o planes de pensiones de aportación definida a favor de los miembros de la alta dirección por 8 miles de euros (30 de junio de 2015: 8 miles de euros).

El Grupo tiene suscritas pólizas de seguro de salud que ha supuesto un pago de 16 miles de euros durante el periodo de 6 meses de los ejercicios 2016 y 2015.

A 30 de junio del 2016 y 2015 no existe saldo alguno derivado de operaciones con estas partes vinculadas.

b) Saldos y Transacciones en el ejercicio con sociedades del grupo

Transacciones:	**30.06.2016**	**30.06.2015**
Ventas	3.028	501
Gastos financieros	-	837

Saldos:	**30.06.2016**	**31.12.2015**
Cuentas comerciales a cobrar	121	254

En el ejercicio 2015 se canceló la cuenta corriente que Global Dominion Access, S.A. mantenía con CIE Automotive, S.A. gracias a la nueva financiación bancaria obtenida por la sociedad dominante.

c) Saldos y transacciones con entidades con influencia significativa sobre la Sociedad dominante

Tal y como se indica en las Cuentas Anuales Consolidadas del ejercicio 2015 del Grupo Dominion, fruto de la combinación de negocios realizada en el ejercicio 2014 de adquisición del Grupo Beroa, existen unos importes pendientes de pago a Instituto Sectorial de Promoción y Gestión de Empresas Dos, S.A. (INSSEC2), Accionista de la Sociedad dominante, cuyo importe estimado al 30 de junio de 2016 asciende a 34.089 miles de euros (Nota 11), idéntico importe que el existente a 31 de diciembre de 2015 por no haberse producido modificaciones en las estimaciones que lo sustentan.

No existen garantías entregadas sobre dichos importes pendientes.

Durante el primer semestre del ejercicio 2015 se cancelaron deudas existentes con INSSEC2 por un importe total de 2.440 miles de euros.

d) Retribución de los administradores de la Sociedad dominante

Durante el primer semestre de 2016 y de 2015, el importe devengado por los miembros del Consejo de Administración ha sido el siguiente:

	30.06.16	30.06.15
Sueldos	144	144
Otras retribuciones	4	4
	148	**148**

Adicionalmente, el contrato del Consejero Delegado contiene una cláusula que establece una indemnización por despido que duplica la compensación anual prevista para los supuestos de extinción de la relación laboral.

Durante el primer semestre del ejercicio 2016 se ha realizado una aportación en concepto de fondos o planes de pensiones de aportación definida a favor de antiguos o actuales miembros del Consejo de Administración de la Sociedad dominante por 4 miles de euros (30 de junio de 2015: 4 miles de euros).

Por lo que se refiere al pago de primas de seguros de vida, el Grupo tiene suscritas pólizas de seguro en cobertura del riesgo de fallecimiento e incapacidad permanente, que supusieron en 2016 y 2015 el pago anual de 3,3 miles de euros, de las que resulta beneficiario el Consejero Delegado.

Excepto por lo detallado en los párrafos precedentes y siguiente, los miembros del Consejo de Administración de la Sociedad no han percibido remuneración alguna en concepto de participación en beneficios o primas. Tampoco han recibido acciones ni opciones sobre acciones durante el ejercicio, ni han ejercido opciones ni tienen opciones pendientes de ejercitar.

e) Créditos a accionistas de la sociedad dominante

	30.06.16	31.12.15
Créditos con socios y administradores	1.500	1.500
	1.500	**1.500**

En el ejercicio 2014 se concedió un crédito de 1.500 miles de euros a un miembro del Consejo de Administración en relación con una ampliación de capital que a fecha de hoy aún está en vigor.

GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

ANEXO I – Sociedades Dependientes incluidas en el Perímetro de Consolidación

Nombre y Domicilio	Domicilio	Participación / Control efectivo	Sociedad titular de la participación	Supuesto por el que consolida	Actividad
Global Dominion Access, S.A. (*)	Bilbao	-	CIE Automotive, S.A.	-	Sociedad Holding / Soluciones y Servicios Tecnológicos
Sociedad Concesionaria Salud Siglo XXI, S.A.	Chile	30%	Global Dominion Access, S.A.	Puesta en equivalencia	Soluciones y Servicios Tecnológicos
Dominion Industry & Infrastructures, S.L. (*) (1)	Barcelona	100%	Global Dominion Access, S.A.	Integración global	Soluciones y Servicios Tecnológicos
Solfuture Gestión, S.L. (1)	Barcelona	50%	Dominion Industry & Infrastructures, S.L.	Puesta en equivalencia	Soluciones y Servicios Tecnológicos
Huerto Solar La Alcardeteña, S.A. (1)	Toledo	37%	Dominion Industry & Infrastructures, S.L.	Puesta en equivalencia	Soluciones y Servicios Tecnológicos
Desolaba, S.A. de C.V. (1)	México	100%	Dominion Industry & Infrastructures, S.L.	Integración global	Soluciones y Servicios Tecnológicos
El Salvador Solar 1, S.A. de C.V. (1)	El Salvador	80%	Dominion Industry & Infrastructures, S.L.	Integración global	Soluciones y Servicios Tecnológicos
El Salvador Solar 2, S.A. de C.V. (1)	El Salvador	80%	Dominion Industry & Infrastructures, S.L.	Integración global	Soluciones y Servicios Tecnológicos
Montelux, S.R.L. (1)	República Dominicana	70%	Dominion Industry & Infrastructures, S.L.	Integración global	Soluciones y Servicios Tecnológicos
Abasol S.P.A. (1)	Chile	100%	Dominion Industry & Infrastructures, S.L.	Integración global	Soluciones y Servicios Tecnológicos
Rovello S.P.A. (1)	Chile	100%	Dominion Industry & Infrastructures, S.L.	Integración global	Soluciones y Servicios Tecnológicos
Pinetell S.P.A. (1)	Chile	100%	Dominion Industry & Infrastructures, S.L.	Integración global	Soluciones y Servicios Tecnológicos
Rosinol S.P.A. (1)	Chile	100%	Dominion Industry & Infrastructures, S.L.	Integración global	Soluciones y Servicios Tecnológicos
Dominion Instalaciones y Montajes S.A.U (*)	Bilbao	100%	Global Dominion Access, S.A.	Integración global	Soluciones y Servicios Tecnológicos
E.C.I. Telecom Ibérica, S.A.	Bilbao	100%	Dominion Instalaciones y Montajes, S.A.U.	Integración global	Soluciones y Servicios Tecnológicos
Interbox Technology S.L	Bilbao	60%	Dominion Instalaciones y Montajes S.A.U	Integración global	Servicios comerciales
Dominion Investigación y Desarrollo S.L.U.	Bilbao	100%	Global Dominion Access, S.A.	Integración global	Soluciones y Servicios Tecnológicos
Prosat Comunicaçoes, Ltda.	Brasil	100%	Global Dominion Access, S.A.	Integración global	Soluciones y Servicios Tecnológicos
Global Dominion Brasil Participaçoes, Ltda. (*)	Brasil	100%	Global Dominion Access, S.A.	Integración global	Sociedad de cartera
Halógica Tecnología, S.A.	Brasil	98%	Global Dominion Brasil Participaçoes, Ltda.	Integración global	Soluciones y Servicios Tecnológicos
Dominion Instalaçoes e Montagnes do Brasil Ltda.	Brasil	100%	Global Dominion Brasil Participaçoes, Ltda.	Integración global	Soluciones y Servicios Tecnológicos
Mexicana de Electrónica Industrial, S.A. de C.V. (*)	México	100%	Global Dominion Access, S.A.	Integración global	Soluciones y Servicios Tecnológicos
Dominion Tecnologías de la Información, S.A. de CV	México	100%	Mexicana de Electrónica Industrial, S.A. de C.V.	Integración global	Soluciones y Servicios Tecnológicos
Dominion Baires, S.A.	Argentina	95%	Global Dominion Access, S.A.	Integración global	Soluciones y Servicios Tecnológicos
Dominion SPA	Chile	100%	Global Dominion Access, S.A.	Integración global	Soluciones y Servicios Tecnológicos
Dominion Perú Soluciones y Servicios S.A.C.	Perú	99%	Global Dominion Access, S.A.	Integración global	Soluciones y Servicios Tecnológicos
Visual Line, S.L.	Bilbao	55%	Global Dominion Access, S.A.	Integración global	Soluciones y Servicios Tecnológicos
Beroa Thermal Energy, SL. (*)	Bilbao	100%	Global Dominion Access, S.A.	Integración global	Sociedad de cartera
Beroa France SAS	Francia	100%	Beroa Thermal Energy, S.L.	Integración global	Servicios Industriales
Steelcon Chimneys Esbjerg A/S (*)	Dinamarca	100%	Beroa Thermal Energy, S.L.	Integración global	Soluciones industriales
Steelcon Slovakia, s.r.o.	Eslovaquia	100%	Steelcon Chimneys Esbjerg A/S	Integración global	Soluciones industriales
Dominion Global Pty. Ltd.	Australia	100%	Beroa Thermal Energy, S.L.	Integración global	Soluciones y servicios industriales
Beroa Corporation LLC (*)	EEUU	100%	Beroa Thermal Energy, S.L.	Integración global	Sociedad de cartera
Commonwealth Dynamics Inc (1) (*)	EEUU	100%	Beroa Corporation LLC	Integración global	Soluciones industriales
Commonwealth Power de Mexico S.A. de C.V. (1)	Mexico	100%	Commonwealth Dynamics Inc	Integración global	Soluciones industriales

GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Nombre y Domicilio	Domicilio	Participación / Control efectivo	Sociedad titular de la participación	Supuesto por el que consolida	Actividad
Commonwealth Power (Peru), S.A. (1)	Perú	100%	Commonwealth Dynamics Inc	Integración global	Soluciones industriales
Commonwealth Power (India) Private Limited (1)	India	100%	Commonwealth Dynamics Inc	Integración global	Soluciones industriales
Commonwealth Constructors Inc (1)	EEUU	100%	Beroa Corporation LLC	Integración global	Soluciones industriales
Commonwealth Landmark Inc (en liquidación) (1)	EEUU	100%	Beroa Corporation LLC	No integrada	Sin actividad
Commonwealth Dynamics Limited (1)	Canada	100%	Beroa Corporation LLC	Integración global	Soluciones industriales
Commonwealth Power Chile, SPA	Chile	100%	Beroa Corporation LLC	Integración global	Soluciones industriales
Karrena International L.L.C (*)	EEUU	100%	Beroa Corporation LLC	Integración global	Soluciones industriales
Karrena International Chimneys LLC	EEUU	100%	Karrena International L.L.C	Integración global	Soluciones industriales
Beroa Ibéria S.A (*)	Bilbao	100%	Beroa Thermal Energy, S.L.	Integración global	Soluciones y servicios industriales
Dominion Industry México, S.A. de C.V.	México	100%	Beroa Ibéria S.A.	Integración global	Servicios industriales
Dominion SRL	Argentina	90%	Beroa Ibéria S.A.	Integración global	Servicios industriales
Altac South Africa Propietary Limited	Sudáfrica	100%	Beroa Ibéria S.A.	Integración global	Soluciones industriales
Chimneys and Refractories Intern. SRL (*)	Italia	90%	Beroa Thermal Energy, S.L.	Integración global	Soluciones industriales
Chimneys and Refractories Intern. SPA	Chile	100%	Chimneys and Refractories Intern. SRL	Integración global	Soluciones industriales (sin actividad)
Dominion-Uniseven Industrial Services Pvt, Ltd.	India	51%	Beroa Thermal Energy, S.L	Integración global	Servicios industriales
Refractories & Chimneys Construction Co. Ltda.	Arabia Saudi	98%	Beroa Thermal Energy, S.L	Integración global	Soluciones industriales
Beroa Technology Group GmbH (*)	Alemania	100%	Beroa Thermal Energy, S.L.	Integración global	Sociedad de cartera
Karrena Betonanlagen und Fahrmischer GmbH (*) (en liquidación)	Alemania	100%	Beroa Technology Group GmbH	Integración global	Construcción y comercialización de hormigonera (sin actividad)
HIT-Industrietechnik GmbH (en venta)	Alemania	52%	Karrena Betonanlagen und Farmischer GmbH	Integración global	Soldadura metálica
Bierrum International Ltd.	Reino Unido	100%	Beroa Technology Group GmbH	Integración global	Soluciones industriales (sin actividad)
Beroa NovoCOS GmbH	Alemania	100%	Beroa Technology Group GmbH	Integración global	Servicios industriales
Beroa International Co LLC	Oman	70%	Beroa Technology Group GmbH	Integración global	Servicios industriales
Beroa Refractory & Insulation LLC	Emiratos Arabes Unidos	49%	Beroa Technology Group GmbH	Integración global	Servicios industriales
Beroa Nexus Company LLC	Qatar	49%	Beroa Technology Group GmbH	Integración global	Servicios industriales
Beroa Deutschland GmbH (*)	Alemania	100%	Beroa Technology Group GmbH	Integración global	Soluciones y servicios industriales
Karrena SRL (en liquidación)	Italia	100%	Beroa Deutschland GmbH	Integración global	Servicios industriales (sin actividad)
Karrena Construction Thérmique S.A	Francia	100%	Beroa Deutschland GmbH	Integración global	Servicios industriales (sin actividad)
Beroa Polska Sp. Z.o.o	Polonia	100%	Beroa Deutschland GmbH	Integración global	Soluciones y servicios industriales
Karrena Arabia Co.Ltd	Arabia Saudi	55%	Beroa Deutschland GmbH	Integración global	Soluciones y servicios industriales
Beroa Chile Limitada	Chile	100%	Beroa Deutschland GmbH	Integración global	Servicios industriales (sin actividad)
Burwitz Montageservice GmbH	Alemania	100%	Beroa Deutschland GmbH	Integración global	Soluciones y servicios industriales
F&S Feuerfestbau GmbH & Co KG	Alemania	51%	Beroa Deutschland GmbH	Integración global	Soluciones y servicios industriales
F&S Beteiligungs GmbH	Alemania	51%	Beroa Deutschland GmbH	Integración global	Sociedad de cartera
Beroa Abu Obaid Industrial Insulation Company Co. WLL	Bahrain	45%	Beroa Technology Group GmbH	Integración global	Servicios industriales
Global Near S.L (*)	Bilbao	100%	Global Dominion Access, S.A.	Integración global	Sociedad de cartera
Near Technologies S.L.U. (*)	Bilbao	100%	Global Near S.L	Integración global	Soluciones tecnológicas
Tapquo S.L.	Bilbao	54%	Near Technologies S.L.U	Integración global	Soluciones tecnológicas
Advanced Flight Systems S.L.	Bilbao	20%	Near Technologies S.L.U	Puesta en equivalencia	Soluciones tecnológicas
Centro Near Servicios Financieros S.L.	Bilbao	23%	Global Near S.L	Puesta en equivalencia	Soluciones tecnológicas
DM Informática SA de CV.	México	100%	Global Near S.L	Integración global	Soluciones tecnológicas
Near Technologies México SA de CV.	México	100%	Global Near S.L	Integración global	Soluciones tecnológicas
Dominion Ampliffica S.L.	Bilbao	100%	Global Dominion Access, S.A.	Integración global	Sociedad de cartera
Bilcan Global Services S.L. (*)	Cantabria	100%	Global Dominion Access, S.A.	Integración global	Sociedad de cartera
Eurologística Directa Móvil 21 S.LU.	Madrid	100%	Bilcan Global Services S.L	Integración global	Servicios comerciales
Global Ampliffica S.L. (*)	Bilbao	80%	Bilcan Global Services S.L	Integración global	Sociedad de cartera

GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Nombre y Domicilio	Domicilio	Participación / Control efectivo	Sociedad titular de la participación	Supuesto por el que consolida	Actividad
Ampliffica México, S.A de C.V	México	100%	Global Ampliffica S.L	Integración global	Soluciones tecnológicas
Ampliffica S.L.U.	Bilbao	100%	Global Ampliffica S.L	Integración global	Soluciones tecnológicas
Wiseconversion S.L.	Bilbao	74%	Global Ampliffica S.L	Integración global	Soluciones tecnológicas
Dominion Networks S.L (Sociedad Unipersonal)	Madrid	100%	Bilcan Global Services S.L	Integración global	Servicios tecnológicos
Dominion Centro de Control S.L. (Sociedad Unipersonal)	Madrid	100%	Bilcan Global Services S.L	Integración global	Servicios tecnológicos
Tiendas Conexión, S.L.	Cantabria	100%	Bilcan Global Services S.L	Integración global	Servicios comerciales
Sur Conexión, S.L.	Cantabria	100%	Bilcan Global Services S.L	Integración global	Servicios comerciales

(*) Sociedad dominante de todas las sociedades participadas que aparecen a continuación suya en el cuadro.
(1) Sociedades incorporadas al perímetro de consolidación en 2016 junto con sus compañías dependientes.

GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

ANEXO II – Uniones Temporales de Empresas (UTEs) incluidas en el Perímetro de Consolidación

Denominación	Domicilio	% Participación	Supuesto por el que consolida	Actividad
"Global Dominion Access, S.A. y Adasa Sistemas, S.A.U. Ley 18/1982 de 26 de Mayo.	Bilbao	50%	Integración proporcional	La adquisición e implantación de un sistema de observación en superficie y comunicaciones GOES/DCS para ser integrado al Programa de Modernización del Sistema de Medición y pronóstico hidrometeo-rológico nacional (programa venehmet) adscrito al Ministerio del Ambiente y los Recursos Naturales (M.A.R.N), ahora Ministerio del Poder Popular para el Ambiente.
"Global Dominion Access, S.A.-Adasa Sistemas, S.A.U.-EMTE, S.A., Unión Temporal de Empresas, Ley 18/1982, de 26 de Mayo	Bilbao	50%	Integración proporcional	La ejecución del contrato "Para la modernizaci-ón del Equipamiento de Observación de Medio Ambiental y Protección Civil coordinado por COPECO".
Abantia Mantenimiento, S.A. – Abantia Sistemas & Telecom, S.A. Unión Temporal de Empresas, Ley 18/1982, de 26 de Mayo	España	100%	Integración proporcional	Mantenimiento de la red de comunicaciones en los centros del Consorcio Mar Parc de Salut Mar de Barcelona necesario para el mantenimiento preventivo y correctivo de la red física
Abantia Mantenimiento, S.A. – Siemens, S.A. Unión Temporal de Empresas, Ley 18/1982, de 26 de Mayo	España	55%	Integración proporcional	Contratación del mantenimiento integral requerido para las configuraciones de tratamiento automático de la correspondencia (Correo 2)
Abantia Instalaciones S.A.U. – Estructuras Titan Steel, S.L. Unión Temporal de Empresas Ley 18/1982 de 26 de Mayo	Haití	92,5%	Integración proporcional	Trabajos de construcción de 10 escuelas en la zona Oeste y sudeste de Barcelona.
Abantia Instalaciones, S.A. – Construcciones Cots y Claret, S.L. Unión Temporal de Empresas Ley 18/1982 de 26 de Mayo	Haití	70%	Integración proporcional	Construcción de un nuevo inmueble administrativo del Banco de la República de Haiti.
Apia Soluciones Energéticas, Tecnológicas y Medioambientales, S.A. - Abantia Instalaciones, S.A. – Unión Temporal de Empresas Ley 18/1982 de 26 de Mayo	España	50%	Integración proporcional	Ejecución del diseño y construcción llave en mano de 16 plantas de 100kW en el municipio de la Puebla de Almoradiel (Toledo) y operación de mantenimiento de las mismas.
Construcciones Cots y Claret, S.L. y Abantia Instalaciones, S.A. Unión Temporal de Empresas Ley 18/1982 de 26 de Mayo	Haití	50%	Integración proporcional	Construcción del hospital La Providence en Haití
Construcciones Cots y Claret, S.L. y Abantia Instalaciones, S.A. Unión Temporal de Empresas Ley 18/1982 de 26 de Mayo	Haití	60%	Integración proporcional	Trabajos de reconstrucción en el Hospital Saint Michel en Jaumel - Haitçi
Revenga Ingenieros, S.A. y Abantia Instalaciones, S.A.U. Unión Temporal de Empresas Ley 18/1982 de 26 de Mayo	España	50%	Integración proporcional	Instalaciones de detección de incendios e interfonía en el Centro penitenciario de Albacete (RACPA)
Abantia Instalaciones, S.A.U. – Revenga Ingenieros, S.A. Unión Temporal de Empresas Ley 18/1982 de 26 de Mayo	España	50%	Integración proporcional	Instalación de detección de incendios y reforma integral de baja tensión en el Centro Penitenciario de Ibiza
Abantia Mantenimiento, S.A. – Cofely España, S.A.U. Unión Temporal de Empresas Ley 18/1982 de 26 de Mayo	España	55%	Integración proporcional	Servicio de mantenimiento de zonas comunes Edificio Diagonal 662
Acsa Obras e Infraestructuras, S.A. – Abantia Mantenimiento, S.A. Unión Temporal de Empresas Ley 18/1982 de 26 de Mayo	España	50%	Integración proporcional	Contrato de servicio de conservación y mantenimiento de 318 edificios de infraestructuras y contrato de servicio de conservación y mantenimiento de cabezas y naves logísticas de infraestructuras
Acsa Obras e Infraestructuras, S.A. – Abantia Mantenimiento, S.A. Unión Temporal de Empresas Ley 18/1982 de 26 de Mayo	España	50%	Integración proporcional	Servicio de mantenimiento preventivo, correctivo, conductivo y técnico legal y servicio de asistencia a los actos en las instalaciones del anillo olímpico (Palau Sant Jordi, Estadi Olimpic Lluis Companys)
Construcciones Rubau, S.A. y Abantia Instalaciones, S.A. Unión Temporal de Empresas Ley 18/1982 de 26 de Mayo	España	50%	Integración proporcional	Obras de edificación del área de Port Aventura - Centro de Transformación Vila Seca

GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Denominación	Domicilio	% Participación	Supuesto por el que consolida	Actividad
Apia Soluciones Energéticas Tecnológicas y Medioambientales, S.A. – Abantia Instalaciones, S.A. – Unión Temporal de Empresas Ley 18/1982 de 26 de Mayo	España	50%	Integración proporcional	Ejecución del diseño y construcción llave en mano de 20 plantas de 100kW de potencia nominal en el municipio de Alcardete (Toledo) y operación y mantenimiento de la misma.
Agelectric, S.A; Elecnor, S.A.; Emte S.A.; Instalaciones Inabensa, S.A. e Isolux WAT. S.A. Unión Temporal de Empresas Ley 18/1982 de 26 de Mayo	España	70%	Integración proporcional	Contrato para la redacción del proyecto y ejecución de las obras del sistema de telecomunicaciones, de distribución de energía y subestaciones receptores de la Linea 9 del Metro de Barcelona
Ibérica de Servicios y Obras Especialidades Eléctricas, S.A.; Abantia Instalaciones, S.A. y Serdom Servicios Integrados IDOM, S.A. Unión Temporal de Empresas Ley 18/1982 de 26 de Mayo	España	22,5%	Integración proporcional	Construcción de una central termosolar de 50 MW de potencia (planta Termosolar Guzman) en el término municipal de Palma del Río (Córdoba)
FCC Actividades de Construcción Industrial, S.A.; FCC Servicios Industriales S.A. y Seridom, Servicios Integrados IDOM, S.A. Unión Temporal de Empresas Ley 18/1982 de 26 de Mayo	España	22,5%	Integración proporcional	Operación y mantenimiento de la planta termosolar Guzman Energía, S.L.
Construcciones Pai, S.A.; Construcciones Cots y Claret, S.L.; Constructora D'Ard, S.A.; Abantia Instalaciones, S.A. Unión Temporal de Empresas Ley 18/1982 de 26 de Mayo	España	25%	Integración proporcional	Ejecución de las obras de la Fase II de ampliación del Hospital San Juan de Dios en Manresa (Nova Bages Sanitaria)
Sacyr Construcción, S.A.U.; Vopi 4, S.A.; Abantia Instalaciones, S.A.; Valoriza Facilities, S.A.U. Unión Temporal de Empresas Ley 18/1982 de 26 de Mayo	España	30%	Integración proporcional	Instalaciones de reforma y ampliación del Hospital del Mar, Edificio I – Fase III en Barcelona