

DOMINION

GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Estados financieros intermedios resumidos consolidados correspondientes al período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2019

GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

ÍNDICE DE LOS ESTADOS FINANCIEROS INTERMEDIOS RESUMIDOS CONSOLIDADOS

BALANCE INTERMEDIO RESUMIDO CONSOLIDADO AL 30 DE JUNIO DE 2019 1
CUENTA DE RESULTADOS INTERMEDIA RESUMIDA CONSOLIDADA CORRESPONDIENTE AL PERÍODO DE SEIS MESES FINALIZADO EL 30 DE JUNIO DE 2019 3
ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO INTERMEDIO RESUMIDO CONSOLIDADO CORRESPONDIENTE AL PERÍODO DE SEIS MESES FINALIZADO EL 30 DE JUNIO DE 2019 5
ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO INTERMEDIO RESUMIDO CONSOLIDADO CORRESPONDIENTE AL PERÍODO DE SEIS MESES FINALIZADO EL 30 DE JUNIO DE 2019 7
NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS INTERMEDIOS RESUMIDOS CONSOLIDADOS DEL PERÍODO DE SEIS MESES FINALIZADO EL 30 DE JUNIO DE 2019 8
1. INFORMACIÓN GENERAL 8
1.1. ACTIVIDAD 8
1.2. ESTRUCTURA DEL GRUPO 9
1.3. VARIACIONES EN EL PERÍMETRO DE CONSOLIDACIÓN 10
1.4. FORMULACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS INTERMEDIOS 13
2. RESUMEN DE LAS PRINCIPALES POLÍTICAS CONTABLES 14
2.1. BASES DE PRESENTACIÓN 14
2.2. PRINCIPIOS DE CONSOLIDACIÓN 15
2.3. INFORMACIÓN FINANCIERA POR SEGMENTOS 15
2.4. ESTIMACIONES Y JUICIOS CONTABLES IMPORTANTES 15
2.5. JUICIOS IMPORTANTES AL APLICAR LAS POLÍTICAS CONTABLES 18
2.6. CAMBIOS EN POLÍTICAS CONTABLES 19
2.7. NUEVAS NORMAS NIIF E INTERPRETACIONES CINIIF 20
2.8. COMPARACIÓN DE LA INFORMACIÓN 24
3. GESTIÓN DEL RIESGO FINANCIERO 24
3.1. GESTIÓN DE LIQUIDEZ Y FONDO DE MANIOBRA 25
3.2. ESTIMACIÓN DEL VALOR RAZONABLE 27
4. INFORMACIÓN FINANCIERA POR SEGMENTOS 30
5. INMOVILIZADO MATERIAL 36
6. FONDO DE COMERCIO E INMOVILIZADO INTANGIBLE 38
7. ANÁLISIS DE INSTRUMENTOS FINANCIEROS DE ACTIVO 42
8. EFECTIVO Y OTROS ACTIVOS LÍQUIDOS EQUIVALENTES 44
9. CAPITAL Y PRIMA DE EMISIÓN 45
10. RECURSOS AJENOS 47
11. OTROS PASIVOS 51
12. OBLIGACIONES CON EL PERSONAL 53
13. PROVISIONES 55
14. SITUACIÓN FISCAL 56
15. GANANCIAS POR ACCIÓN 58
16. EFECTIVO GENERADO POR LAS OPERACIONES 59
17. COMPROMISOS, GARANTÍAS Y OTRA INFORMACIÓN 60
18. COMBINACIONES DE NEGOCIOS 60
19. TRANSACCIONES CON PARTES VINCULADAS 70
20. ACTIVIDADES INTERRUMPIDAS 73
21. HECHOS POSTERIORES 75
ANEXO I – Sociedades Dependientes incluidas en el Perímetro de Consolidación 76
ANEXO II – Uniones Temporales de Empresas (UTEs) incluidas en el Perímetro de Consolidación 79

GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

BALANCE INTERMEDIO RESUMIDO CONSOLIDADO AL 30 DE JUNIO DE 2019 (En miles de Euros)

ACTIVO	Nota	30.06.19	31.12.18
ACTIVO NO CORRIENTE			
Inmovilizado material	2.6/5	110.004	56.262
Fondo de comercio	6	310.096	286.859
Otros activos intangibles	6	44.884	48.233
Activos financieros no corrientes	7	6.896	6.180
Inversiones en asociadas	7	13.251	16.570
Activos por impuestos diferidos		51.402	50.278
Otros activos no corrientes		454	1.086
		536.987	**465.468**
ACTIVO CORRIENTE			
Existencias		82.792	66.809
Clientes y otras cuentas a cobrar		243.026	212.351
Activos por contrato		92.220	90.936
Otros activos corrientes	2.6	6.831	3.968
Activos por impuestos corrientes	14	15.515	10.989
Otros activos financieros corrientes	7/10	43.885	30.994
Efectivo y equivalentes al efectivo	8	159.513	205.574
		643.782	**621.621**
Activos de grupo enajenable clasificado como mantenido para la venta	20	**3.590**	**2.802**
TOTAL ACTIVO		**1.184.359**	**1.089.891**

GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

BALANCE INTERMEDIO RESUMIDO CONSOLIDADO AL 30 DE JUNIO DE 2019 (En miles de Euros)

PATRIMONIO NETO Y PASIVO	Nota	30.06.19	31.12.18
PATRIMONIO NETO			
Patrimonio neto atribuible a los propietarios de la dominante			
Capital social	9	21.187	21.187
Acciones propias	9	(862)	(1.041)
Prima de emisión	9	289.065	289.065
Ganancias acumuladas		41.091	27.835
Diferencia acumulada de tipo de cambio		(24.718)	(26.953)
Participaciones no dominantes		**8.751**	**7.720**
		334.514	**317.813**
PASIVOS NO CORRIENTES			
Ingresos a distribuir en varios ejercicios		296	-
Provisiones no corrientes	12/13	21.112	23.443
Recursos ajenos a largo plazo	10	85.865	106.309
Pasivos por impuestos diferidos		8.598	9.233
Otros pasivos no corrientes	2.6/11	77.364	25.167
		193.235	**164.152**
PASIVOS CORRIENTES			
Provisiones corrientes	13	6.485	8.427
Recursos ajenos a corto plazo	10	34.807	23.432
Proveedores y otras cuentas a pagar		485.137	472.352
Pasivos por contrato		25.412	25.100
Pasivos por impuestos corrientes	14	41.493	28.829
Pasivos financieros corrientes	10/18	700	1.153
Otros pasivos corrientes	2.6/11	54.170	40.841
		648.204	**600.134**
Pasivos de grupo enajenable clasificado como mantenidos para la venta	20	**8.406**	**7.792**
TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO		**1.184.359**	**1.089.891**

GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

CUENTA DE RESULTADOS INTERMEDIA RESUMIDA CONSOLIDADA CORRESPONDIENTE AL PERÍODO DE SEIS MESES FINALIZADO EL 30 DE JUNIO DE 2019
(Expresada en miles de euros)

	Nota	Periodo de 6 meses finalizado el 30 de junio 2019	2018 (*)
OPERACIONES CONTINUADAS			
INGRESOS DE EXPLOTACIÓN		**526.697**	**500.166**
Importe neto de la cifra de negocios		525.500	499.512
Otros ingresos de explotación		1.197	654
GASTOS DE EXPLOTACIÓN		**(505.375)**	**(480.772)**
Consumos de materias primas y materiales secundarios		(275.777)	(274.099)
Gastos por prestaciones a los empleados		(154.861)	(136.539)
Amortizaciones	2.6/5/6	(24.341)	(11.220)
Otros gastos de explotación		(50.278)	(58.753)
Resultado venta/deterioro inmovilizado		(106)	248
Otros ingresos y gastos		(12)	(409)
BENEFICIO DE EXPLOTACIÓN		**21.322**	**19.394**
Ingresos financieros		457	985
Gastos financieros		(4.794)	(3.981)
Diferencias de cambio netas		(468)	489
Variación del valor razonable en activos y pasivos con imputación en resultados		384	627
Participación en los resultados de asociadas	7	3.180	282
BENEFICIO ANTES DE IMPUESTOS		**20.081**	**17.796**
Impuesto sobre las ganancias	14	(4.344)	(2.190)
BENEFICIO DE LAS ACTIVIDADES CONTINUADAS DESPUÉS DE IMPUESTOS		**15.737**	**15.606**
BENEFICIO/(PÉRDIDA) DE LAS ACTIVIDADES INTERRUMPIDAS DESPUÉS DE IMPUESTOS	20	**(367)**	**(2.433)**
BENEFICIO DEL EJERCICIO		**15.370**	**13.173**
(BENEFICIO)/PÉRDIDA ATRIBUIBLE A PARTICIPACIONES NO DOMINANTES		**(824)**	**(553)**
BENEFICIO ATRIBUIBLE A LOS PROPIETARIOS DE LA DOMINANTE		**14.546**	**12.620**
(*) Cifras reexpresadas (Nota 2.8)			
Ganancias básicas y diluidas por acción de las actividades continuadas e interrumpidas atribuibles a los propietarios de la dominante (expresado en Euros por acción)			
- Básicas y diluidas de operaciones continuadas	15	0,088	0,075
- Básicas y diluidas de operaciones interrumpidas	15	0,000	0,000

GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

ESTADO DEL RESULTADO GLOBAL INTERMEDIO RESUMIDO CONSOLIDADO CORRESPONDIENTE AL PERÍODO DE SEIS MESES FINALIZADO EL 30 DE JUNIO DE 2019
(Expresado en miles de Euros)

	Nota	Periodo de 6 meses finalizado el 30 de junio 2019	2018
BENEFICIO DEL EJERCICIO		**15.370**	**13.173**
OTRO RESULTADO GLOBAL			
Partidas que no puedan clasificarse con posterioridad al resultado:			
- Ganancias actuariales	12/13	294	141
- Tipo impositivo		(71)	(42)
		223	99
Partidas que puedan clasificarse con posterioridad al resultado:			
- Coberturas de flujos de efectivo de sociedades consolidadas por integración global		(43)	17
- Coberturas de flujos de efectivo de sociedades puestas en equivalencia (efecto neto fiscal)	7	(1.497)	447
- Diferencias de conversión		2.297	(1.600)
		757	(1.136)
Total otro resultado global		**980**	**(1.037)**
TOTAL RESULTADO GLOBAL DEL PERÍODO NETO DE IMPUESTOS		**16.350**	**12.136**
Atribuible a:			
- Propietarios de la dominante		15.464	11.606
- Participaciones no dominantes		886	530
RESULTADO GLOBAL TOTAL ATRIBUIBLE A LOS PROPIETARIOS DE LA DOMINANTE		15.464	11.606
Atribuible a:			
- Actividades que continúan		15.831	11.604
- Actividades interrumpidas		(367)	2

GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO INTERMEDIO RESUMIDO CONSOLIDADO CORRESPONDIENTE AL PERÍODO DE SEIS MESES FINALIZADO EL 30 DE JUNIO DE 2019
(Expresado en miles de Euros)

	Capital social (Nota 9)	Acciones propias (Nota 9)	Prima de emisión (Nota 9)	Ganancias acumuladas	Diferencia acumulada de tipo de cambio	Participa-ciones no dominantes	Total Patrimonio neto
Saldo a 31 de diciembre de 2018	**21.187**	**(1.041)**	**289.065**	**27.835**	**(26.953)**	**7.720**	**317.813**
Saldo a 1 de enero de 2019	**21.187**	**(1.041)**	**289.065**	**27.835**	**(26.953)**	**7.720**	**317.813**
Resultado del ejercicio	-	-	-	14.546	-	824	15.370
Otro resultado global del ejercicio	-	-	-	(1.317)	2.235	62	980
Total resultado global para 30 de junio de 2019	**-**	**-**	**-**	**13.229**	**2.235**	**886**	**16.350**
Dividendos	-	-	-	-	-	(506)	(506)
Transacciones con acciones propias	-	179	-	17	-	-	196
Variación de perímetro y otros movimientos	-	-	-	10	-	651	661
Saldo a 30 de junio de 2019	**21.187**	**(862)**	**289.065**	**41.091**	**(24.718)**	**8.751**	**334.514**

GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

	Capital social (Nota 9)	Acciones propias (Nota 9)	Prima de emisión (Nota 9)	Ganancias acumuladas	Diferencia acumulada de tipo de cambio	Participa-ciones no dominantes	Total Patrimonio neto
Saldo a 31 de diciembre de 2017	**21.187**	**(530)**	**289.065**	**5.214**	**(25.101)**	**4.493**	**294.328**
Efecto de modificaciones en normativa NIIF (Nota 2.6)	-	-	-	(3.167)	-	-	(3.167)
Saldo a 1 de enero de 2018	**21.187**	**(530)**	**289.065**	**2.047**	**(25.101)**	**4.493**	**291.161**
Resultado del ejercicio	-	-	-	12.620	-	553	13.173
Otro resultado global del ejercicio	-	-	-	563	(1.577)	(23)	(1.037)
Total resultado global para 30 de junio de 2018	**-**	**-**	**-**	**13.183**	**(1.577)**	**530**	**12.136**
Dividendos	-	-	-	-	-	(129)	(129)
Transacciones con acciones propias	-	(140)	-	111	-	-	(29)
Cambios de perímetro	-	-	-	-	-	2.003	2.003
Saldo a 30 de junio de 2018	**21.187**	**(670)**	**289.065**	**15.341**	**(26.678)**	**6.897**	**305.142**

GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO INTERMEDIO RESUMIDO CONSOLIDADO CORRESPONDIENTE AL PERÍODO DE SEIS MESES FINALIZADO EL 30 DE JUNIO DE 2019
(Expresado en miles de Euros)

		Ejercicio finalizado a 30 de junio	
	Nota	**2019**	**2018**
FLUJOS DE EFECTIVO DE ACTIVIDADES DE EXPLOTACIÓN			
Efectivo generado por las operaciones continuadas e interrumpidas	16	1.542	36.888
Intereses pagados		(4.250)	(4.287)
Intereses cobrados		419	352
Impuestos pagados		(1.975)	(498)
		(4.264)	**32.455**
FLUJOS DE EFECTIVO DE ACTIVIDADES DE INVERSIÓN			
Adquisición/Retiros de dependientes, neta de efectivo adquirido		(10.065)	(37.205)
Adquisición de activo material e intangible	5 y 6	(9.249)	(10.779)
Cobros por venta de inmovilizado material e intangibles	16	2.431	458
Adquisición de activos financieros	7	(20.880)	(8.727)
Retiros de activos financieros		10.887	1.740
Adquisición / Retiros de otros activos		632	998
		(26.244)	**(53.515)**
FLUJOS DE EFECTIVO DE ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN			
Adquisición/Retiros de acciones propias	9	196	(29)
Ingresos por recursos ajenos	10	25.000	49.182
Amortización de préstamos	10	(37.092)	(67)
Amortización otras deudas		(3.982)	(549)
Dividendos repartidos		(506)	(129)
		(16.384)	**48.408**
DIFERENCIAS DE CAMBIO DE EFECTIVO Y EQUIVALENTES		**831**	**386**
(DISMINUCIÓN)/AUMENTO NETO DE EFECTIVO, EQUIVALENTES AL EFECTIVO Y DESCUBIERTOS BANCARIOS		**(46.061)**	**27.734**
Efectivo, equivalentes al efectivo y descubiertos bancarios al inicio del ejercicio	8	205.574	138.161
Efectivo, equivalentes al efectivo y descubiertos bancarios al cierre del ejercicio	8	159.513	165.895

GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS INTERMEDIOS RESUMIDOS CONSOLIDADOS DEL PERÍODO DE SEIS MESES FINALIZADO EL 30 DE JUNIO DE 2019 (Expresadas en Miles de Euros)

1. INFORMACIÓN GENERAL

1.1. ACTIVIDAD

Global Dominion Access, S.A., en adelante la Sociedad, se constituyó el 1 de junio de 1999 y tiene su domicilio social, fiscal y las principales oficinas en Bilbao (España), en la calle Ibáñez de Bilbao, número 28, planta 8ª 1-B.

El objeto social de Global Dominion Access, S.A. está descrito en el artículo 2 de sus estatutos sociales, y consiste en la realización de estudios sobre creación, estructura y viabilidad de empresas y de mercados, tanto nacionales como extranjeros, fomentar, promover, desarrollar, dirigir y gestionar actividades empresariales agrupadas por sectores de producción, mediante la correspondiente organización de los medios personales y materiales aplicados al conjunto de empresas; adquiriendo las que ya estén en funcionamiento o creándolas de nueva planta; fusionarlas, absorberlas, escindirlas o disolverlas para desarrollar las actividades directamente, según los dictados en cada caso de la más eficiente gestión.

El Grupo Dominion es proveedor global de servicios multi-tecnológicos y soluciones e ingeniería especializada. La principal competencia del Grupo consiste en presentar soluciones a los clientes para hacer sus procesos de negocio más eficientes, tanto asumiendo la gestión total del proceso como a través de la aplicación de soluciones basadas en ingeniería especializada. El Grupo lleva a cabo sus operaciones a través de dos segmentos principales:

- Segmento de Servicios Multi-tecnológicos: servicios de valor añadido en los que se gestiona la totalidad del proceso de negocio a través de la subcontratación recurrente del servicio por parte de los clientes.

- Segmento de Soluciones e Ingeniería especializada: En este segmento se ejecutan proyectos "one-of" diseñados para facilitar soluciones o mejorar procesos específicos para los clientes, pero en este caso no se gestionan directamente dichos procesos.

Bajo la segmentación anterior, el Grupo ofrece sus Servicios Multi-tecnológicos y soluciones en tres principales campos de actividad o especialización:

- T&T (Tecnología y Telecomunicaciones), donde se ofrecen Servicios Multi-tecnológicos y Soluciones e Ingeniería especializada en sectores como la Salud, la Educación, las Telecomunicaciones, Transporte, Logística o Administración Pública.
- Industria, con Servicios Multi-tecnológicos y soluciones para el sector metalúrgico, petroquímico, vidrio o cemento entre otros.
- Energía, principalmente en el área de energías renovables: fotovoltaica, termosolar y eólica y de líneas de transmisión eléctrica.

Las distintas actividades del Grupo se clasifican en los segmentos que se describen en la Nota 4.

Las instalaciones del Grupo se encuentran en Europa (España, Alemania, Francia, Italia, Reino Unido, Polonia y Dinamarca), Latinoamérica (México, Brasil, Perú, Argentina, Chile, Ecuador, República Dominicana y Colombia), Estados Unidos y Canadá, así como en Asia (Arabia Saudí, Australia y Oceanía, India, Omán, Qatar, UAE, Israel, Vietnam, Indonesia, Filipinas y Japón), y África (Sudáfrica y Angola).

Proceso de salida a Bolsa

La Sociedad dominante cotiza en bolsa desde el 27 de abril de 2016.

1.2. ESTRUCTURA DEL GRUPO

La Sociedad es dominante de un grupo de sociedades (el Grupo o Grupo Dominion) de acuerdo con la legislación vigente. La presentación de cuentas anuales consolidadas es necesaria, de acuerdo con principios y normas contables generalmente aceptados, para presentar la imagen fiel de la situación financiera y de los resultados de las operaciones del Grupo.

En el Anexo I a estas Notas explicativas se desglosan los datos de identificación de las Sociedades dependientes incluidas en el perímetro de consolidación por el método de integración global, proporcional y método de participación.

En el Anexo II a estas Notas explicativas se desglosan los datos de identificación de las Uniones Temporales de Empresas (UTEs) y operaciones conjuntas incluidas en el perímetro de consolidación por el método de integración proporcional.

Las sociedades que se integran en la consolidación aplicando el método de participación son las siguientes:

	% participación efectiva	
	30.06.2019	**31.12.2018**
Advanced Flight Systems, S.L.	30%	30%
Sociedad Concesionaria Chile Salud Siglo XXI, S.A.	15%	30%
Bas Project Corporation, S.L.	35%	35%
Cobra Carbon Grinding B.V.	50%	50%
Medbuying Group Technologies, S.L.	45%	-
Miniso Lifestyle Spain, S.L.	49%	-

1.3. VARIACIONES EN EL PERÍMETRO DE CONSOLIDACIÓN

Periodo de seis meses terminado el 30 de junio de 2019

a) Soluciones e Ingeniería especializada

Con fecha 1 de febrero de 2019, Dominion ha llevado a cabo la primera fase de la compra de Bygging India Limited ("BIL") en la que se ha adquirido el 51% del capital social por un importe de 416 millones de rupias indias (5,1 millones de euros al tipo de cambio de la operación). En la segunda fase, los accionistas titulares del 49% disfrutan de una opción de venta por el 49% restante, ejercitable en el cuarto y quinto año posterior a la adquisición. Asimismo, el Grupo es titular de una opción de compra ejercitable en el quinto año posterior a la adquisición. Para este segundo tramo el precio queda vinculado al desempeño efectivo de BIL durante los periodos, según el caso, el cual será evaluado directamente por la generación de caja libre que aporte BIL. El precio máximo a abonar por parte del Grupo por la totalidad de la operación no excederá de 5 veces el EBITDA promedio y, en todo caso, no será inferior al valor en libros de BIL al final del periodo de evaluación.

Con fecha 10 de enero de 2019 Dominion a través de la sociedad Abside Smart Financial Technologies, S.L. ha entrado en el capital de Smart Analytics, S.A., sociedad que desarrolla las siguientes actividades: investigación de mercados; consultoría tecnológica; formación, venta de HW y SW; comercialización de paquetes informáticos; desarrollo de SW; presentación de servicios informáticos; alquiler de HW, importación y exportación de equipos informáticos; comercio electrónico; agencia de publicidad; eventos, venta de moda al por menor; jardinería y decoración e intermediación en servicios jurídicos y de consultoría legal en temas relacionados con nuevas tecnologías; el análisis y la investigación de mercados, la realización de todo tipo de estudios y análisis sobre el comportamiento de los consumidores y usuarios en medios tradicionales y digitales; servicios profesionales de Big Data y Data Science, así como el diseño, desarrollo y comercialización de tecnologías aplicadas al conocimiento del consumidor de los mercados.

Abside compra el 50% de las acciones de Smart Analytics, 90.568, y posteriormente se realiza una ampliación de capital de 570 miles de euros: 121 miles de euros mediante la creación de 121 miles de nuevas acciones de 1 euro valor nominal cada una y 449 miles de euros de prima de emisión, por el que la participación de Abside aumenta hasta el 70% teniendo 211.337 acciones.

En el mes de junio de 2019, posteriormente a un reparto de un dividendo bruto de impuestos de 3,9 millones de euros (2,5 millones de euros netos de impuestos) y una devolución de un préstamo participativo de 2,8 millones de euros, se hace efectivo el acuerdo para la venta del 15% de las acciones de la sociedad chilena asociada Sociedad Concesionaria Siglo XXI, S.A. firmado el 25 de abril de 2019 con un tercero. El precio de venta de las acciones, neto de los impuestos requeridos, ha ascendido a 5,1 millones de euros generando en el consolidado un resultado positivo de 3 millones de euros.

b) Servicios Multi-tecnológicos

En marzo de 2019, Global Dominion Access, S.A. lleva a cabo el acuerdo para la constitución de una sociedad conjunta de nueva creación denominada Medbuying Group Technologies, S.L. junto con Masmovil Ibercom y S.A. Euskaltel, S.A., que tiene como objeto la centralización de las compras de terminales móviles, routers y otros accesorios relacionados con el mundo de las telecomunicaciones por parte de estas empresas, y que permitirá obtener sinergias por la simplificación de los procesos de compra, haciéndolos más eficientes.

Cada uno de los socios de esta sociedad mantendrá su total independencia y capacidad de decisión sobre su política y estrategia de terminales móviles y otros dispositivos incluidos en el acuerdo.

Medbuying Group Technologies, S.L. está participada en un 45% por Masmovil Ibercom, S.A., un 45% por Dominion Global Access, S.A. y un 10% por Euskaltel, S.A. y cuenta con un capital social de 10 millones de euros.

Con fecha 11 de marzo de 2019 Global Dominion Access, S.A. ha procedido a la suscripción de un contrato de adquisición del 60% del capital social más una opción de compra de un 20% adicional de las acciones de la compañía española Flip Energía, S.L., gestor de consumos de energía que desarrolla su actividad bajo la marca Alterna.

La operación ha sido estructurada en dos tramos. En un primer tramo, se ha procedido a la adquisición de un 60% del capital social de Alterna, por un precio de 5,9 millones de euros pagaderos a la fecha de la firma. En un segundo tramo, Dominion es titular de una opción "call" para la compra de un 20% adicional de las acciones, ejercitable en el año 2020 por un precio de tres veces el EBITDA generado por Alterna en 2020.

Con fecha 21 de marzo de 2019, The Phone House Spain, S.L.U. adquiere el 49% de las participaciones de Miniso Lifestyle Spain, S.L. sociedad domiciliada en Madrid y que tiene como objeto social la venta al por menor de diversos productos y utensilios para el hogar y de consumo, incluyendo cosméticos, productos electrónicos, prendas de ropa y accesorios, papelería, juguetes y utensilios de cocina, por un importe total de 250 miles de euros.

Periodo de seis meses terminado el 30 de junio de 2018

a) Soluciones e Ingeniería especializada

En enero de 2018 se formalizaron una serie de ampliaciones de capital en la asociada BAS Projects Corporation, S.L. que supusieron para el Grupo una mayor inversión en la misma pasando de tener un 16,84% a un 35% mediante aportación dineraria y desembolsos por 6.550 miles de euros.

A finales del mes de febrero de 2018, la sociedad del Grupo Global Near, S.L. adquirió el 77% adicional (hasta el 100%) de la asociada hasta ese momento Centro Near de Servicios Financieros, S.L. por un precio de 1 euro para posteriormente realizar un acuerdo de inversión con un tercero mediante el cual Global Near aportó 2 millones de euros y el tercero aportó, tecnología por valor de 2 millones de euros, para dejar la participación y control efectivo sobre la misma en un 50,01%. En este mismo momento se cambió también la denominación de la sociedad por Abside Smart Financial Technologies, S.L.

El 5 de marzo de 2018 se constituyó la sociedad española Smart Nagusi, S.L. al 50% con un socio tercero habiendo aportado 45 miles de euros. La actividad de esta sociedad se centra en la puesta en marcha y explotación de aplicaciones informáticas, sistemas, soluciones en el área de la domótica y otras herramientas de la gestión en el ámbito de la ayuda domiciliaria y/o ambulatoria y/o asistencial y herramientas de gestión que persigan establecer vías de comunicación rápida con servicios públicos asistenciales: policía, bomberos, hospitales y centros médicos, etc., no obstante, actualmente su actividad todavía no es significativa.

El 8 de marzo de 2018 se elevó a público el acuerdo de compra-venta del 80% del accionariado de la sociedad española Labopharma Healthcare, S.L. por parte de la filial danesa Steelcon Esjberg AS (Anexo I), cuya actividad actual es mínima y cuyo objetivo es ser utilizada para la realización de proyectos 360 en el ámbito farmacéutico. El precio total de dichas acciones ascendió a 5 miles de euros, pagados en su totalidad dentro del primer semestre de 2018.

En el mes de abril de 2018 se procedió a la venta del 100% de participaciones que el Grupo poseía de la filial Solfuture Gestión, S.L., tras las negociaciones abiertas desde el fin del ejercicio 2017. El valor por el que se encontraban registradas las acciones de dicha sociedad en el consolidado ascendía a 1,7 millones de euros, recuperado en su totalidad en la venta del mismo.

b) Servicios Multi-tecnológicos

El 28 de marzo de 2018 se elevó a público el acuerdo de compra-venta de una unidad productiva dedicada a la prestación de servicios de mantenimiento industrial a la sociedad española Go Specialist System, S.L. por parte de Dominion I&I. El precio de la misma se fijó en 1 millón de euros, de los cuales queda pendiente de pago la parte variable del mismo, 300 miles de euros, que será pagadera en 2021 en función de que se cumplan los objetivos de ventas futuros fijados para los próximos ejercicios. Los efectos de la transmisión de la titularidad de los activos netos y trabajadores afectos a la actividad quedó fijada el 1 de abril de 2018.

En junio de 2018 se procedió a la firma del acuerdo de compra-venta del 100% de las acciones de las sociedades españolas Instalaciones Eléctricas Scorpio, S.A. e Instalaciones Eléctricas Scorpio Rioja, S.A. cuyo negocio consiste en acometer proyectos de diseño, construcción y montaje de redes de suministro y equipamiento eléctrico, cuadros de control, automatización y gestión energética, tanto para las instalaciones industriales, comerciales y residenciales públicos y privados. El precio de venta de la operación contemplaba un precio fijo, por un total de 3.914 miles de euros, del que el 25% se pagó en el momento de la firma del acuerdo, mediante la emisión de unos cheques cuyo pago efectivo se realizó en julio de 2018, y para el 75% restante se acordó pagarlo en enero de 2019; y un precio variable que se calcula mediante un multiplicador sobre el EBITDA promedio de los periodos del 1 de julio de 2018 al 30 de junio de 2019 y del 1 de julio de 2019 al 30 de junio de 2020, que se hará efectivo en el segundo semestre del ejercicio 2020. Dicho importe fue estimado en la fecha de operación y registrado por 1.250 miles de euros, coincidiendo con el techo máximo a desembolsar.

Adicionalmente, el 27 de junio de 2018 se procedió a la compra del 100% de las acciones de la sociedad colombiana DITECSA Colombia Soluciones Industriales y Medioambientales, S.A.S. cuyo negocio consiste en la gestión, transporte y tratamiento de residuos, así como la prestación de otros servicios de ingeniería. El precio total de las acciones asciendía a la suma de 2.510 miles de euros como precio fijo más un precio contingente de un importe máximo de 900 millones de pesos colombianos (equivalentes a 272 miles de euros a la fecha de adquisición) correspondiente al importe máximo a cobrar por la sociedad adquirida respecto de una devolución de impuestos pendiente. El 10% del precio fijo se pagó en junio de 2018 y el 90% restante en enero de 2019.

1.4. FORMULACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS INTERMEDIOS

Estos estados financieros intermedios resumidos consolidados han sido formulados por el Consejo de Administración de la Sociedad dominante el 18 de julio de 2019.

2. RESUMEN DE LAS PRINCIPALES POLÍTICAS CONTABLES

Excepto por lo indicado en la Notas 2.1 y 2.6 siguientes, las políticas contables aplicadas en la elaboración de estos estados financieros intermedios resumidos consolidados del período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2019 guardan uniformidad con las utilizadas en la preparación de las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2018 de Global Dominion Access, S.A. y sociedades dependientes. Estos estados financieros intermedios resumidos consolidados del período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2019 han sido preparados de acuerdo a la Norma de Contabilidad Internacional (IAS) 34, "Información Financiera Intermedia" y deben ser leídos junto con las cuentas anuales consolidadas al 31 de diciembre de 2018, preparadas de acuerdo con las NIIF-UE, de Global Dominion Access, S.A. y sociedades dependientes.

2.1. BASES DE PRESENTACIÓN

Los estados financieros intermedios resumidos consolidados del período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2019 se han preparado de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera adoptadas para su utilización en la Unión Europea (NIIF-UE) y aprobadas por los Reglamentos de la Comisión Europea y que están vigentes al 30 de junio de 2019.

Los estados financieros intermedios se han preparado bajo el enfoque del coste histórico, aunque modificado por la revalorización de los activos financieros disponibles para la venta y los activos y pasivos financieros (incluidos los derivados) a valor razonable con cambios en resultados.

La preparación de los estados financieros intermedios, así como la de las cuentas anuales consolidadas con arreglo a las NIIF-UE exige el uso de ciertas estimaciones contables significativas. También exige a la Dirección que ejerza su juicio en el proceso de aplicar las políticas contables de la Sociedad. Los juicios y estimaciones realizados por la Dirección en la preparación de los estados financieros intermedios resumidos consolidados al 30 de junio de 2019 son consistentes con aquellos realizados en la preparación de las cuentas anuales consolidadas al 31 de diciembre de 2018 de Global Dominion Access, S.A. y sociedades dependientes.

En la cuenta de pérdidas y ganancias del primer semestre de 2019 y 2018 no se incluyen partidas inusuales que exijan de un detalle y conciliación de cifras.

Cabe señalar que en el Grupo por razón de su actividad de servicios de mantenimiento industrial en época estival y de su actividad de entrega de proyectos y EPCs para Estados y grandes corporaciones en el último trimestre, existe tradicionalmente un mayor peso estadístico de sus ingresos en la segunda parte del año.

2.2. PRINCIPIOS DE CONSOLIDACIÓN

En el Anexo I a estas Notas se desglosan los datos de identificación de las sociedades dependientes incluidas en el perímetro de consolidación.

Los criterios utilizados en el proceso de consolidación, excepto por lo mencionado en las Notas 1 y 2.6, no han variado con respecto a los utilizados en el ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2018 de Global Dominion Access, S.A. y sociedades dependientes.

Los métodos de consolidación utilizados se describen en la Nota 1.2. Los estados financieros utilizados en el proceso de consolidación son, en todos los casos, los correspondientes al período de seis meses al 30 de junio de 2019 y 2018.

2.3. INFORMACIÓN FINANCIERA POR SEGMENTOS

Los segmentos operativos se presentan de forma coherente con la información interna que se presenta a la máxima instancia de toma de decisiones (Nota 4). La máxima instancia de toma de decisiones es responsable de asignar recursos a los segmentos operativos y evaluar el rendimiento de los segmentos. Se ha identificado como máxima instancia de toma de decisiones al Consejo de Administración para la gestión de recursos en las nuevas adquisiciones.

En la Nota 5 de las cuentas anuales consolidadas correspondientes al ejercicio 2018 de Global Dominion Access, S.A. y sociedades dependientes se describen los mencionados segmentos.

2.4. ESTIMACIONES Y JUICIOS CONTABLES IMPORTANTES

El Grupo hace estimaciones y juicios en relación con el futuro. Las estimaciones contables resultantes, por definición, raramente igualarán a los correspondientes resultados reales.

En la preparación de estos estados financieros intermedios resumidos consolidados los juicios importantes hechos por la Dirección al aplicar las políticas contables del Grupo y las fuentes clave de incertidumbre en la estimación han sido los mismos que los que se aplicaron en las cuentas anuales consolidadas del ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2018.

a) Pérdida estimada por deterioro del fondo de comercio

El Grupo comprueba anualmente si el fondo de comercio ha sufrido alguna pérdida por deterioro del valor. Los importes recuperables de las unidades generadoras de efectivo se han determinado en base a cálculos del valor de uso. Estos cálculos requieren el uso de estimaciones (Nota 6).

Con respecto a las hipótesis utilizadas para determinar el EBITDA (beneficio de explotación más amortizaciones y depreciaciones, concepto base para calcular el flujo libre de tesorería) de las agrupaciones de UGEs y su crecimiento futuro y la evolución de la rentabilidad de las distintas agrupaciones de UGEs, se mantienen en los niveles estimados durante el ejercicio 2018, no habiéndose detectado indicadores de riesgo de deterioro que modifiquen las conclusiones de los análisis y estimaciones realizadas al 31 de diciembre de 2018, incluidos los análisis de sensibilidad.

b) Estimación del valor razonable de los activos, pasivos y pasivos contingentes asociados a una combinación de negocios y momento de la toma de control efectiva

En las combinaciones de negocios el Grupo, en la fecha de adquisición, procede a clasificar o designar los activos identificables adquiridos y pasivos asumidos según sea necesario y sobre la base de los acuerdos contractuales, condiciones económicas, políticas contables y de explotación u otras condiciones pertinentes que existan en la fecha de adquisición para, posteriormente, proceder a valorar los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos, incluidos los pasivos contingentes, a sus valores razonables en la fecha de su adquisición. Asimismo, en estas operaciones puede ser necesario el uso de estimaciones con el objeto de valorar las contraprestaciones contingentes (Nota 18).

La valoración a valor razonable de los activos adquiridos y pasivos asumidos requiere el uso de estimaciones que dependerán de la naturaleza de dichos activos y pasivos según la clasificación previa realizada y que, con carácter general, se basan en métodos de valoración generalmente aceptados que consideran flujos de efectivo descontados afectos a dichos activos y pasivos, precios de cotización contrastables en mercados activos u otros procedimientos según se desglosa en función de su naturaleza en las correspondientes notas explicativas a los estados financieros intermedios resumidos consolidados. En el caso del valor razonable de activos materiales, fundamentalmente inmuebles afectos a la explotación, el Grupo utiliza valoraciones de expertos independientes.

Es práctica de la Sociedad dominante proceder a la modificación del órgano de administración de las sociedades y negocios adquiridos en el momento de su formalización, procediendo a tomar mayoría en los miembros de ese órgano y asumiendo la presidencia del mismo. Desde dicho momento se tiene la potestad sobre las decisiones claves del negocio adquirido y sobre las políticas principales a seguir, independientemente del momento en que se hacen efectivos los pagos acordados por las operaciones. (Notas 1 y 18).

c) Grado de avance o de terminación de los contratos de prestación de servicios

La contabilización de los contratos de prestación de servicios de acuerdo al grado de terminación o de avance de los mismos se basa en estimaciones del total de costes incurridos sobre los totales estimados para la realización de la obra. Cambios en estas estimaciones tienen impacto en los resultados reconocidos de las obras en realización. Las estimaciones son continuamente monitorizadas y ajustadas en caso necesario.

d) Impuesto sobre las ganancias

El Grupo está sujeto al impuesto sobre las ganancias en muchas jurisdicciones. Se requiere un grado importante de juicio para determinar la provisión a nivel mundial para el impuesto sobre las ganancias. El Grupo reconoce impuestos diferidos que en aplicación de la normativa vigente de las diferentes administraciones fiscales vienen causados por las múltiples diferencias temporarias de los activos y pasivos. No obstante, existen ciertas transacciones y cálculos para los que la determinación última del impuesto es incierta durante el curso ordinario del negocio.

El cálculo del Impuesto sobre ganancias no ha exigido la realización de estimaciones significativas salvo en la cifra del reconocimiento de créditos fiscales del ejercicio.

Si el resultado final real difiriese de manera favorable o desfavorable en un +/-10% respecto del utilizado en las estimaciones de la Dirección, los diferidos de activo y el impuesto sobre las ganancias no experimentarían variaciones significativas sobre las registradas (2018: no habrían variado significativamente). En las entidades donde todavía se generan bases imponibles negativas no se registra el crédito fiscal correspondiente hasta que la Sociedad esté en senda de beneficios. Para aquellos que han generado base imponible positiva se ha registrado el crédito fiscal generado en ejercicios anteriores. De los análisis de sensibilidad realizados no se detectan impactos significativos sobre el total de crédito fiscal activado a 30 de junio de 2019 y a 31 de diciembre de 2018.

e) Valor razonable de derivados u otros instrumentos financieros

El valor razonable de aquellos instrumentos financieros que no se negocian en un mercado activo (por ejemplo derivados de fuera del mercado oficial) se determina utilizando técnicas de valoración. El Grupo utiliza su juicio para seleccionar una serie de métodos y realiza hipótesis que se basan principalmente en las condiciones del mercado existentes en la fecha de cada balance consolidado.

En la Nota 10 se detallan las condiciones, importes de nocionales y valoraciones a la fecha de balance de dichos instrumentos.

f) Prestaciones por pensiones

El valor actual de las obligaciones por prestaciones a los empleados depende de ciertos factores que se determinan sobre una base actuarial usando una serie de hipótesis. Las hipótesis usadas para determinar el coste (ingreso) neto por pensiones incluyen la tasa de descuento. Cualquier cambio en estas hipótesis tendrá efecto sobre el valor en libros de las obligaciones por pensiones.

El Grupo determina la tasa de descuento apropiada al final de cada año. Esta tasa es el tipo de interés que se debe usar para determinar el valor actual de los flujos de salida de efectivo que se espera que sean necesarios para liquidar las obligaciones por pensiones. A la hora de determinar la tasa de descuento apropiada, el Grupo considera los tipos de interés de bonos empresariales de alta calidad que están denominados en la moneda en la que se pagarán las pensiones, y que tengan unos plazos de vencimiento que se aproximen a los plazos del correspondiente pasivo por pensiones.

Otras hipótesis clave para las obligaciones por prestaciones a los empleados se basan en parte en las condiciones de mercado actuales. En la Nota 21 de las cuentas anuales consolidadas al 31 de diciembre de 2018 de Global Dominion Access, S.A. y Sociedades dependientes se incluye más información y análisis de la sensibilidad respecto a las variaciones de las estimaciones más significativas.

g) Garantía de producto

Los riesgos de garantía de productos se reconocen cuando existe una reclamación firme no cubierta por la correspondiente póliza de seguro.

No existe una historia de reclamaciones que determine la necesidad de establecer una provisión por garantías.

La Dirección estima la provisión correspondiente para reclamaciones por garantía en base a las reclamaciones puntuales existentes, considerando las condiciones específicas de cada reclamación en función de estudios técnicos y estimaciones basadas en la experiencia en cada uno de los servicios prestados, así como tendencias recientes que podrían sugerir que la información pasada sobre el coste puede diferir de las reclamaciones futuras.

2.5. JUICIOS IMPORTANTES AL APLICAR LAS POLÍTICAS CONTABLES

Los juicios y estimaciones más significativos que han tenido que considerarse a la aplicación de las políticas contables descritas en la Nota 2.4 corresponden a:

- Premisas y cálculos requeridos en el análisis de deterioro del fondo de comercio, según se describe en la Nota 6.
- Estimación de reconocimiento y aplicación de créditos fiscales.
- Estimación de las vidas útiles de activos inmovilizados materiales.
- Grado de avance o de terminación de los contratos de prestación de servicios.
- Pérdidas de deterioro de activos financieros, en base a lo indicado por la NIIF 9 (Nota 3.1)

2.6. CAMBIOS EN POLÍTICAS CONTABLES

Con fecha 1 de enero de 2019 entró en vigor la actualización realizada a la NIIF 16 Arrendamientos. Tal y como se indicaba en las cuentas anuales consolidadas al 31 de diciembre de 2018, el Grupo ha decidido adoptar la misma sin reexpresar los ejercicios comparativos.

NIIF 16 "Arrendamientos"

Esta nota explica el impacto de la adopción de la NIIF 16 sobre los estados financieros del Grupo y desglosa las políticas contables que se han aplicado a partir del 1 de enero de 2019. Con la adopción de la NIIF 16, el Grupo reconoce los pasivos por arrendamientos en relación con los arrendamientos que anteriormente se habían clasificado como arrendamientos operativos bajo la NIC 17 ("Arrendamientos").

Esta norma implica que los arrendamientos se reconozcan como un activo por derecho de uso y el correspondiente pasivo en la fecha en que el activo arrendado está disponible para su uso por el Grupo. El activo por derecho de uso se amortiza linealmente durante la vida útil del activo o el plazo de arrendamiento.

El Grupo ha adoptado la NIIF 16 prospectivamente desde el 1 de enero de 2019, si bien no ha reexpresado las cifras comparativas para el ejercicio financiero 2018, como se permite bajo las disposiciones transitorias específicas de la norma. Las reclasificaciones y los ajustes que surgen de las nuevas reglas de arrendamiento se reconocen, por tanto, en el balance inicial a 1 de enero de 2019.

El Grupo ha realizado un análisis de la totalidad de arrendamientos, encontrándose dentro del segmento de Servicios (negocio de servicios comerciales) los arrendamientos más significativos. Dichos arrendamientos hacen referencia principalmente a arrendamientos de bienes inmuebles y flotas de vehículos. Los pagos asociados con arrendamientos a corto plazo, los arrendamientos de maquinaria y otros equipos, así como los arrendamientos de escaso valor se reconocen en la cuenta de resultados del ejercicio como un gasto.

Los activos y pasivos que surgen de un arrendamiento se valoran inicialmente sobre la base del valor actual. Los pasivos se valoraron al valor actual de los restantes pagos por arrendamientos, descontados utilizando el tipo incremental de endeudamiento del arrendatario a 1 de enero de 2019. El tipo incremental medio ponderado de endeudamiento del arrendatario aplicado a los pasivos por arrendamiento el 1 de enero de 2019 ha sido de 2%, ya que los arrendamientos más significativos del Grupo tienen base en España y las sociedades extranjeras no cuentan con un peso de arrendamiento significativo.

Para estos arrendamientos afectos a IFRS 16, el Grupo reconoce activos por derecho de uso y pasivos por arrendamiento por aproximadamente 49 millones de euros al 30 de junio de 2019, siendo el efecto inicial al comienzo del ejercicio de 51 millones de euros. Tal y como hemos indicado, los activos por derecho de uso reconocidos están relacionados básicamente con el arrendamiento de locales comerciales donde se realiza la actividad de Servicios Comerciales, flotas de coches, que utiliza básicamente la actividad de Servicios Multitécnicos (antes llamados T&T), oficinas y en menor medida equipos y vehículos de directivos.

El impacto neto negativo sobre el beneficio del ejercicio a 30 de junio de 2019 ha ascendido aproximadamente a 100 miles de euros. Por otro lado, el efecto en el margen de contribución en los segmentos de soluciones y servicios ha supuesto una mejora de aproximadamente, 10 millones de euros, afectando casi exclusivamente al Segmento de Servicios Multi-tecnológicos.

Los pagos asociados con arrendamientos a corto plazo y arrendamientos de activos de escaso valor se reonocen sobre una base lineal como un gasto en resultados. Arrendamientos a corto plazo son aquellos con un plazo de arrendamiento de 12 meses o inferior y los activos de escaso valor comprenden, básicamente el equipo informático y elementos pequeños de mobiliario de oficina.

El Grupo no realiza actividades como arrendador.

2.7. NUEVAS NORMAS NIIF E INTERPRETACIONES CINIIF

a) Normas, modificaciones e interpretaciones obligatorias para todos los ejercicios comenzados el 1 de enero de 2019

A parte de la NIIF 16 hay cinco modificaciones según NIIF-IASB que han entrado en vigor a partir del 1 de enero de 2019:

- Mejoras Anuales de las NIIF. Ciclo 2015-2017;
- CINIIF 23 "Incertidumbre sobre el tratamiento del impuesto sobre las ganancias";
- Modificaciones a NIIF 9 "Componente de Pago Anticipado con Compensación Negativa";
- Modificaciones a NIC 28 "Intereses a Largo Plazo en Asociadas y Negocios Conjuntos";
- Modificaciones a NIC 19 "Modificación, Reducción o Liquidación del Plan".

El impacto de la adopción de esas normas y las nuevas políticas contables se desglosa en la Nota 2.6 anterior. Salvo por lo indicado en dicha Nota, las normas no tuvieron efecto significativo en las políticas contables del Grupo.

Mejoras Anuales de las NIIF. Ciclo 2015 – 2017

Las modificaciones afectan a NIIF 3, NIIF 11, NIC 12 y NIC 23 y aplicarán a los ejercicios anuales que comiencen a partir de 1 de enero de 2019, todas ellas sujetas a su adopción por la UE. Las principales modificaciones se refieren a:

- NIIF 3 "Combinaciones de negocios": Se vuelve a medir una participación previamente mantenida en una operación conjunta cuando se obtiene el control del negocio.
- NIIF 11 "Acuerdos conjuntos": No se vuelve a medir una participación previamente mantenida en una operación conjunta cuando se obtiene el control conjunto del negocio.
- NIC 12 "Impuesto sobre las ganancias": Todas las consecuencias impositivas del pago de dividendos se contabilizan de la misma manera.
- NIC 23 "Costes por intereses": Cualquier préstamo específico originalmente realizado para desarrollar un activo apto se considera como parte de los préstamos genéricos cuando el activo esté listo para su uso o venta.

Estas mejoras no han tenido efecto en el Grupo.

CINIIF 23, "Incertidumbre sobre el tratamiento del impuesto sobre las ganancias"

La interpretación proporciona requisitos que se suman a los de la NIC 12 "Impuesto sobre las ganancias", especificando cómo reflejar los efectos de la incertidumbre en la contabilización del impuesto sobre las ganancias. Esta interpretación aclara cómo se aplican los requisitos de reconocimiento y valoración de la NIC 12 cuando existe incertidumbre en su tratamiento contable.

La interpretación ha sido efectiva para ejercicios anuales que comiencen a partir de 1 de enero de 2019.

Esta interpretación no ha tenido efecto en el Grupo.

NIIF 9 (Modificación) "Componente de Pago Anticipado con Compensación Negativa"

Los términos de instrumentos con características de pago anticipado con compensación negativa, donde el prestamista podría verse obligado a aceptar un importe de pago anticipado sustancialmente menor que las cantidades no pagadas de principal e intereses, eran incompatibles con la noción de "indemnización adicional razonable" por la rescisión anticipada de un contrato según la NIIF 9. En consecuencia, dichos instrumentos no tendrían flujos de efectivo contractuales que son únicamente pagos de capital e intereses, que los llevaba a contabilizarse a valor razonable con cambios en la cuenta de pérdidas y ganancias. La modificación de la NIIF 9 aclara que una parte puede pagar o recibir una compensación razonable cuando se rescinde un contrato anticipadamente, lo que podría permitir que

estos instrumentos se valoren a coste amortizado o a valor razonable con cambios en el otro resultado global. La modificación ha sido efectiva para ejercicios anuales que comiencen a partir de 1 de enero de 2019.

El Grupo no mantiene situaciones que puedan verse afectadas por esta modificación.

NIC 28 (Modificación) "Intereses a Largo Plazo en Asociadas y Negocios Conjuntos"

Esta modificación de alcance limitado aclara que los intereses a largo plazo en una asociada o negocio conjunto que, en sustancia, forman parte de la inversión neta en la asociada o en el negocio conjunto, pero a los que no se aplican el método de la participación, se contabilizan según los requisitos de la NIIF 9 "Instrumentos financieros". Asimismo, el IASB ha publicado un ejemplo que ilustra cómo deben aplicarse los requisitos de la NIC 28 y la NIIF 9 con respecto a dichos intereses a largo plazo. La modificación ha sido efectiva para ejercicios anuales que comiencen a partir de 1 de enero de 2019.

Esta modificación no ha tenido efecto en el Grupo.

NIC 19 (Modificación) "Modificación, Reducción o Liquidación del Plan"

Esta modificación especifica cómo las empresas deben determinar los gastos por pensiones cuando se producen cambios en un plan de prestaciones definidas. La modificación ha sido efectiva a partir del 1 de enero de 2019.

Esta modificación no ha tenido efecto en el Grupo.

b) Normas, modificaciones e interpretaciones que todavía no han entrado en vigor, pero que se pueden adoptar con anticipación

A la fecha de formulación de estas cuentas anuales consolidadas, el IASB y el IFRS Interpretations Committee habían publicado las normas, modificaciones e interpretaciones que se detallan a continuación, que están pendientes de adopción por parte de la Unión Europea.

NIIF 10 (Modificación) y NIC 28 (Modificación) "Venta o aportación de activos entre un inversor y sus asociadas o negocios conjuntos"

Estas modificaciones aclaran el tratamiento contable de las ventas y aportaciones de activos entre un inversor y sus asociadas y negocios conjuntos que dependerá de si los activos no monetarios vendidos o aportados a una asociada o negocio conjunto constituyen un "negocio". El inversor reconocerá la ganancia o pérdida completa cuando los activos no monetarios constituyan un "negocio". Si los activos no cumplen la definición de negocio, el inversor reconoce la ganancia o pérdida en la medida de los intereses de otros inversores. Las modificaciones sólo aplicarán cuando un inversor venda o aporte activos a su asociada o negocio conjunto.

Originalmente, estas modificaciones a la NIIF 10 y la NIC 28 eran prospectivas y efectivas para los ejercicios anuales que comenzaron a partir de 1 de enero de 2016. No obstante, a finales del año 2015, el IASB tomó la decisión de posponer la fecha de vigencia de las mismas (sin fijar una nueva fecha concreta), ya que está planeando una revisión más amplia que pueda resultar en la simplificación de la contabilidad de estas transacciones y de otros aspectos de la contabilización de asociadas y negocios conjuntos.

Esta modificación no tiene efecto en el Grupo.

NIIF 17 "Contratos de seguros"

En mayo de 2017, el IASB finalizó su proyecto de larga duración para desarrollar una norma contable sobre contratos de seguros y publicó la NIIF 17, "Contratos de seguros". La NIIF 17 reemplaza a la NIIF 4 "Contratos de seguros", que actualmente permite una amplia variedad de prácticas contables. La NIIF 17 cambiará fundamentalmente la contabilidad por todas las entidades que emitan contratos de seguros y contratos de inversión con componentes de participación discrecional.

La norma aplica para los ejercicios anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2021, permitiéndose su aplicación anticipada si también se aplican la NIIF 15, "Ingresos ordinarios procedentes de contratos con clientes" y la NIIF 9, "Instrumentos financieros". La NIIF 17 está pendiente de aprobación por parte de la Unión Europea.

No se estima que el efecto de esta modificación, cuando sea adoptada por la Unión Europea, sea significativo para el Grupo.

NIIF 3 (Modificación) "Definición de un negocio"

Estas modificaciones ayudarán a determinar si se trata de una adquisición de un negocio o de un grupo de activos. La definición modificada pone énfasis en que el producto de un negocio es proporcionar bienes y servicios a los clientes, mientras que la definición anterior se centraba en proporcionar rentabilidad en forma de dividendos, menores costes u otros beneficios económicos a los inversores y otros. Además de modificar la redacción de la definición, se ha proporcionado una guía adicional. Para que se considere un negocio, una adquisición tendría que incluir un insumo y un proceso que juntos contribuyan significativamente a la capacidad de crear productos. La nueva guía proporciona un marco para evaluar cuándo ambos elementos están presentes (incluso para las empresas en etapa temprana que no han generado productos). Para ser un negocio sin resultados, ahora será necesario contar con mano de obra organizada.

Estas modificaciones aplicarán a las combinaciones de negocios cuya fecha de adquisición sea a partir del comienzo del primer ejercicio anual sobre el que se informe que se inicie a partir del 1 de enero de 2020 y a las adquisiciones de activos que ocurran a partir del inicio de ese ejercicio. Se permite la aplicación anticipada.

No se estima que el efecto de esta modificación, cuando sea adoptada por la Unión Europea, sea significativo para el Grupo.

NIC 1 (Modificación) y NIC 8 (Modificación) "Definición de material"

Estas modificaciones aclaran la definición de "material", introduciendo además de las partidas omitidas o inexactas que puedan influir en las decisiones de los usuarios, el concepto de información "oscura". Con tales modificaciones se logra que las NIIF sean más coherentes, pero no se espera que tengan un impacto significativo en la preparación de los estados financieros.

Aplicarán a los ejercicios anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2020, si bien se permite su aplicación anticipada.

No se estima que el efecto de esta modificación, cuando sea adoptada por la Unión Europea, sea significativo para el Grupo.

2.8. COMPARACIÓN DE LA INFORMACIÓN

Tal y como se indicó en las Cuentas Anuales consolidadas del ejercicio anual finalizado el 31 de diciembre de 2018, el Grupo procedió a clasificar los activos netos del segmento de Servicios de T&T en Brasil como grupo de activos y pasivos mantenidos para la venta desde septiembre de 2018, momento de la toma de decisión por parte del Consejo de Administración de la sociedad dominante de la venta activa de la filial brasileña.

Los datos comprendidos en la cuenta de resultados del primer semestre del ejercicio anterior, 2018, que se presenta a modo comparativo, han sido reexpresados registrando la totalidad del resultado después de impuestos de la filial en el epígrafe "Beneficios/(Pérdida) de las actividades interrumpidas después de impuestos" de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada (Nota 20).

3. GESTIÓN DEL RIESGO FINANCIERO

Las actividades del Grupo exponen al mismo a diversos riesgos financieros: riesgo de mercado (incluyendo riesgo de tipo de cambio, riesgo por tipo de interés en los flujos de efectivo y riesgo de precio), riesgo de crédito y riesgo de liquidez. El programa de gestión de riesgo global del Grupo se centra en la incertidumbre de los mercados financieros, y trata de minimizar los efectos potenciales adversos sobre la rentabilidad financiera del Grupo. El Grupo emplea instrumentos financieros derivados para cubrir determinadas exposiciones al riesgo.

La gestión de los riesgos financieros de mercado y de crédito no ha experimentado variaciones significativas respecto a lo indicado a diciembre de 2018.

3.1. GESTIÓN DE LIQUIDEZ Y FONDO DE MANIOBRA

Una gestión prudente del riesgo de liquidez implica el mantenimiento de suficiente efectivo y la disponibilidad de financiación mediante un importe suficiente de facilidades de crédito. En este sentido, la estrategia del Grupo es la de mantener, a través de su departamento de Tesorería, la flexibilidad necesaria en la financiación mediante la disponibilidad de líneas de crédito comprometidas. Adicionalmente, y en función de las necesidades de liquidez, el Grupo Dominion procede a utilizar instrumentos financieros de liquidez (factoring sin recurso y venta de activos financieros representativos de deudas a cobrar por medio de las cuales se traspasan los riesgos y beneficios de las cuentas a cobrar), que como política, no supera un tercio aproximadamente de los saldos de clientes y otras cuentas a cobrar, para mantener los niveles de liquidez y la estructura de fondo de maniobra exigidos en sus planes de actividad.

La Dirección realiza un seguimiento de las previsiones de la reserva de liquidez del Grupo, así como de la evolución de la Deuda Financiera Neta, siendo su cálculo al 30 de junio de 2019 y al 31 de diciembre de 2018 como sigue:

	30.06.19	**31.12.18**
Efectivo y otros medios líquidos (Nota 8)	159.513	205.574
Otros activos financieros corrientes (Nota 7)	43.885	30.994
Líneas de crédito no dispuestas (Nota 10)	56.446	28.516
Reserva de liquidez	**259.844**	**265.084**
Deudas con Entidades de crédito (Nota 10)	120.672	129.741
Pasivos financieros corrientes (Nota 10)	700	1.153
Efectivo y otros medios líquidos (Nota 8)	(159.513)	(205.574)
Otros activos financieros corrientes (Nota 7)	(43.885)	(30.994)
Deuda financiera neta	**(82.026)**	**(105.674)**

A efectos de este cálculo, el Grupo no considera deuda financiera el epígrafe de "Otros pasivos corrientes y no corrientes" (Nota 11).

El Departamento financiero del Grupo hace un seguimiento de las previsiones de las necesidades de liquidez del Grupo con el fin de asegurar que cuenta con suficiente efectivo para cumplir las necesidades operativas al tiempo que mantiene suficiente disponibilidad de las facilidades de crédito no utilizados en todo momento para gestionar las necesidades de liquidez.

No existen restricciones sobre el uso del efectivo/equivalentes al efectivo.

Se presenta a continuación un cuadro con el detalle del Fondo de Maniobra que presenta el balance consolidado del Grupo a 30 de junio de 2019 comparativamente con el de 31 de diciembre de 2018:

	30.06.19	31.12.18
Existencias	82.792	66.809
Clientes y otras cuentas a cobrar	243.026	212.351
Activos por contrato	92.220	90.936
Otros activos corrientes	6.831	3.968
Activos por impuestos corrientes	15.515	10.989
Activo corriente operativo	**440.384**	**385.053**
Otros activos financieros corrientes	43.885	30.994
Efectivo y otros medios líquidos	159.513	205.574
ACTIVO CORRIENTE	**643.782**	**621.621**
Proveedores y otras cuentas a pagar	485.137	472.352
Pasivos por contrato	25.412	25.100
Pasivos por impuestos corrientes	41.493	28.829
Provisiones corrientes (Nota 13)	6.485	8.427
Otros pasivos corrientes (*)	29.344	28.167
Pasivo corriente operativo	**587.871**	**562.875**
Otros pasivos corrientes (*)	24.826	12.674
Deudas con entidades crédito a corto plazo (Nota 10)	34.807	23.432
Otros pasivos financieros (Nota 10)	700	1.153
PASIVO CORRIENTE	**648.204**	**600.134**
FONDO DE MANIOBRA OPERATIVO	**(147.487)**	**(177.822)**
FONDO DE MANIOBRA TOTAL	**(4.422)**	**21.487**

(*) Se incluyen como otros pasivos corrientes operativos los conceptos de remuneraciones pendientes de pago y ajustes de periodificación. El resto de conceptos desglosados en la Nota 11 se incluyen como pasivos corrientes no operativos.

Si bien la magnitud del fondo de maniobra considerada aisladamente no es un parámetro clave para la comprensión de los estados financieros del Grupo, éste gestiona de manera activa el fondo de maniobra a través del circulante neto operativo y de la deuda financiera neta corriente y no corriente, sobre la base de la solidez, calidad y estabilidad de las relaciones con sus clientes y proveedores, así como una monitorización exhaustiva de su situación con las entidades financieras, con las cuales en muchos casos renueva automáticamente sus créditos en curso. Adicionalmente, cabe señalar que el negocio englobado dentro de la UGE de Servicios Comerciales del segmento Servicios Multi-tecnológicos opera normalmente con un fondo de maniobra negativo con ventas que se recuperan al contado y gastos por compras o servicios que llevan su vencimiento de pago habitual.

Una de las líneas estratégicas del Grupo es la optimización y máxima saturación de los recursos dedicados al negocio. Por ello el Grupo presta una especial atención al circulante neto operativo invertido en el mismo. En esta línea y como en años anteriores, se han venido realizando importantes esfuerzos dirigidos a controlar y reducir los plazos de cobro de clientes y otros deudores y minimizar los servicios prestados pendientes de facturar. Asimismo, se optimizan constantemente los plazos de pago a proveedores unificando políticas y condiciones en todo el Grupo.

Como consecuencia de lo explicado anteriormente, se puede confirmar que no existen riesgos en la situación de liquidez del Grupo.

3.2. ESTIMACIÓN DEL VALOR RAZONABLE

La NIIF 13 Valoración a valor razonable explica como valorar a valor razonable cuando lo exigen otras NIC. La norma establece la información a revelar sobre las valoraciones a valor razonable aplicable también a activos y pasivos no financieros.

La NIIF 13 establece como valor razonable el que se recibiría o pagaría por un activo o pasivo en una transacción ordenada en la fecha de valoración, tanto si es observable como si se ha estimado mediante una técnica de valoración. Para ello se seleccionan los datos coherentes con las características que los participantes en un mercado tendrían en cuenta en la transacción.

La NIIF 13 mantiene los principios de las demás normas si bien establece el marco completo para la valoración a valor razonable cuando ésta es obligatoria con arreglo a otras NIIF y establece la información adicional obligatoria a revelar sobre las valoraciones a valor razonable.

Los requerimientos de la NIIF 13 son atendidos por el Grupo en la valoración a valor razonable de sus activos y pasivos cuando dicho valor razonable es exigido por las demás NIIF.

En base a lo contenido en la NIIF 13 y de acuerdo con la NIIF 7 sobre instrumentos financieros valorados a valor razonable, el Grupo informa sobre la estimación del valor razonable por niveles según la siguiente jerarquía:

- Precios cotizados (no ajustados) en mercados activos para activos o pasivos (Nivel 1).
- Inputs distintos a los precios cotizados que se incluyen en el Nivel 1, que sean observables, ya sea directamente (por ejemplo, precios de referencia) o indirectamente (por ejemplo, derivados de los precios) (Nivel 2).
- Inputs para el activo o pasivo que no se base en datos observables del mercado (inputs no-observables) (Nivel 3).

La siguiente tabla muestra los activos y pasivos del Grupo que se valoran a valor razonable a 30 de junio de 2019 y a 31 de diciembre de 2018 (Notas 7, 10 y 11):

	Activos financieros disponibles para la venta (Nota 7)	
ACTIVOS A VALOR RAZONABLE	**30.06.2019**	**31.12.2018**
Derivados		
Nivel 2 (Notas 7 y 10)	38	-
	38	**-**

	Pasivos valorados a valor razonable	
PASIVOS A VALOR RAZONABLE	**30.06.2019**	**31.12.2018**
Derivados		
Nivel 2 (Nota 10)	(700)	(1.153)
Otros pasivos valorados a valor razonable		
Nivel 3 (Nota 11)	(34.024)	(14.578)
	(34.724)	**(15.731)**

No hubo transferencias entre los niveles 1 y 2 durante los ejercicios 2019 y 2018.

a) Instrumentos financieros en el Nivel 1

El valor razonable de los instrumentos financieros que se comercializan en mercados activos se basa en los precios de mercado a la fecha del balance. El precio de cotización de mercado que se utiliza para los activos financieros es el precio corriente comprador. Un mercado se considera activo cuando se puede disponer de los precios de cotización de forma fácil y regular a través de una bolsa, de intermediarios financieros, de una institución sectorial, de un servicio de precios o de un organismo regulador, y esos precios reflejan transacciones actuales de mercado que se producen regularmente, entre partes que actúan en condiciones de independencia mutua. El precio de cotización de mercado usado para los activos financieros mantenidos por el Grupo es el precio corriente comprador. Estos instrumentos se incluyen en el Nivel 1. El Grupo no cuenta con este tipo de instrumentos financieros.

b) Instrumentos financieros en el Nivel 2

El valor razonable de los instrumentos financieros que no cotizan en un mercado activo se determina usando técnicas de valoración. El Grupo utiliza una variedad de métodos como flujos de efectivo descontados estimados y realiza hipótesis que se basan en las condiciones del mercado existentes en cada una de las fechas del balance. Si todos los datos significativos requeridos para calcular el valor razonable de un instrumento son observables, el instrumento se incluye en el Nivel 2.

Las técnicas específicas de valoración de instrumentos financieros incluyen:

- El valor razonable de las permutas de tipo de interés se calcula como el valor actual de los flujos futuros de efectivo estimados.
- El valor razonable de los contratos de tipo de cambio a plazo se determina usando los tipos de cambio a plazo cotizados en el mercado en la fecha del balance.
- Se asume que el valor en libros de los créditos y débitos por operaciones comerciales se aproxima a su valor razonable.
- El valor razonable de los pasivos financieros a efectos de la presentación de información financiera se estima descontando los flujos contractuales futuros de efectivo al tipo de interés corriente del mercado del que puede disponer el Grupo para instrumentos financieros similares.

Los instrumentos incluidos en el Nivel 2 se corresponden con los instrumentos financieros derivados.

c) Instrumentos financieros a valor razonable en el Nivel 3

Si uno o más de los inputs significativos no se basa en datos observables en el mercado, el instrumento financiero se incluye en el Nivel 3.

Los instrumentos incluidos en el Nivel 3 se corresponden con la mejor estimación de la valoración de la contraprestación contingente de las combinaciones de negocios realizadas en los últimos ejercicios. Dichos pasivos han sido valorados conforme a las condiciones estipuladas en los contratos de compraventa donde intervienen parámetros financieros (EBITDA y deuda financiera neta) que se deben estimar en el futuro (Nota 18).

La hipótesis clave para la valoración de este pasivo está basada en los rendimientos futuros esperados generados por las sociedades (Notas 1 y 11). Las hipótesis utilizadas para estas estimaciones coinciden con las detalladas en el test de deterioro de fondos de comercio (Nota 6). La evolución de estos negocios en el primer semestre del ejercicio 2019 está en línea con los planes de negocio utilizados para el cálculo de estos pasivos, por lo que mantenemos las mismas hipótesis y conclusiones que al 31 de diciembre de 2018.

El Grupo no tiene a 30 de junio de 2019 y a 31 de diciembre de 2018 acuerdos de compensación de activos y pasivos financieros.

4. INFORMACIÓN FINANCIERA POR SEGMENTOS

El Comité de Dirección del Grupo, compuesto por el consejero delegado y los nueve miembros de la alta dirección del Grupo, se ha identificado como la máxima instancia de toma de decisiones operativas del Grupo. El Comité de Dirección revisa la información financiera interna del Grupo a efectos de evaluar su rendimiento y asignar los recursos a los segmentos.

La Dirección ha determinado los segmentos de operación basándose en la estructura de información examinada por el Consejo de Administración. A estos efectos, el negocio del Grupo es analizado desde un punto de vista de productos y servicios ofrecidos, clasificándose también la información geográficamente a meros efectos descriptivos.

Apoyadas en su espíritu innovador y conocimiento tecnológico, las sociedades que integran el Grupo ofrecen una suma de Soluciones y Servicios Multi-tecnológicos cuyo objetivo es hacer más eficientes los procesos productivos de sus clientes, siempre bajo el denominador común de una inteligente sensorización y recogida de datos del entorno y de una aplicación activa de conocimiento y tecnología que responde al concepto Smart Innovation.

El Grupo opera, por tanto, en dos segmentos principales:

- Servicios Multi-tecnológicos
- Soluciones e Ingeniería especializada

La calificación de servicio o solución obedece al alcance ofertado al cliente. Así, denomina Solución aquel proyecto o producto que se ofrece para dotar de mayor eficiencia y competitividad a un proceso productivo que el cliente seguirá gestionando. Por el contrario, hablamos de Servicios Multi-tecnológicos cuando la compañía ofrece gestionar para el cliente un proceso productivo completo (outsourcing integral).

Bajo la segmentación anterior, el Grupo ofrece sus Servicios Multi-tecnológicos y soluciones en tres principales campos de actividad o especialización, atendiendo a las áreas de actividad de nuestros clientes:

- T&T (Tecnología y Telecomunicaciones), donde se ofrecen Servicios Multi-tecnológicos y Soluciones e Ingeniería especializada en sectores como la Salud, la Educación, las Telecomunicaciones, Transporte, Logística o Administración Pública.
- Industria, con Servicios Multi-tecnológicos y soluciones para el sector metalúrgico, petroquímico, vidrio o cemento entre otros.
- Energía, principalmente en el área de energías renovables: fotovoltaica, termosolar y eólica y de las líneas de transmisión eléctrica.

El Consejo de Administración gestiona los segmentos operativos correspondientes a las actividades continuadas basándose, principalmente, en la evolución de las magnitudes definidas como cifra de negocios (ventas) y margen de contribución (calculado como el resultado de explotación sin incluir la amortización, o posibles deterioros, ni los gastos de estructura general no imputados directamente a la actividad de los segmentos).

La información recibida por el Consejo de Administración incluye asimismo el resto de ingresos y gastos que conforman la totalidad de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada, así como inversiones de inmovilizado y evolución de los activos no corrientes, si bien todos estos conceptos e importes son analizados y gestionados de forma conjunta y global a nivel de Grupo.

La partida más significativa de las inversiones no corrientes se centra en el fondo de comercio que se distribuye entre segmentos de la siguiente forma:

Segmento	**30.06.19**	**31.12.18**
Servicios Multi-tecnológicos	147.275	141.178
Soluciones e Ingeniería especializada	162.821	145.681
	310.096	**286.859**

a) Información segmentada

La información segmentada presentada al Consejo de Administración corresponde al margen de contribución, siendo este el indicador por el que se gestionan los segmentos del grupo.

	Servicios Multi-tecnológicos	Soluciones e Ingeniería especializada	Total
30 de junio de 2019			
Importe de la cifra de negocios consolidada	366.707	158.793	525.500
Otros gastos e ingresos de explotación directos de los segmentos	(332.838)	(134.011)	(466.849)
Margen de contribución	**33.869**	**24.782**	**58.651**
30 de junio de 2018			
Importe de la cifra de negocios consolidada (*)	361.380	138.132	499.512
Otros gastos e ingresos de explotación directos de los segmentos (*)	(339.112)	(117.002)	(456.114)
Margen de contribución	**22.268**	**21.130**	**43.398**

(*) Los datos de segmentos correspondientes al periodo 30 de junio de 2018 han sido reexpresados por interrumpir las operaciones de la sociedad de Grupo Dominion Instalaçioes e montagnes do Brasil Ltda con fecha de septiembre de 2018. (Nota 20).

A efectos de la explicación real del negocio, se utiliza la magnitud de Importe de la cifra de negocios ajustada, que se calcula eliminando de la cifra de negocios consolidada la venta de dispositivos del negocio de Servicios Comerciales, y que asciende en el primer semestre del 2019 a 425.021 miles de euros (en el primer semestre de 2018 ascendía a 377.720 miles de euros).

A continuación, se incluye una conciliación entre el Margen de contribución aportado por los segmentos y el resultado consolidado al 30 de junio de 2019 y al 30 de junio de 2018:

	30.06.19	30.06.18
Margen de contribución:	58.651	43.398
- Ingresos y gastos de estructura global no imputados (1)	(12.988)	(12.784)
- Amortizaciones/deterioros (Notas 5 y 6)	(24.341)	(11.220)
- Resultado financiero (2)	(4.421)	(1.880)
- Participación en el resultado de asociadas (Nota 7)	3.180	282
- Impuesto sobre las ganancias (Nota 14)	(4.344)	(2.190)
- Resultado después de impuestos de actividades interrumpidas (Nota 20)	(367)	(2.433)
Resultado consolidado	**15.370**	**13.173**

(1) Estos importes corresponden fundamentalmente a los gastos de estructura fija y generales (costes de personal indirecto y otros gastos generales) no directamente imputables a los segmentos de negocio.
(2) Incluye los epígrafes: Ingresos financieros, Gastos financieros, Diferencias de cambio netas y Variación del valor razonable en activos y pasivos con imputación en resultados.

Los activos y pasivos de los segmentos y las inversiones durante el ejercicio han sido los siguientes:

	Servicios Multi-tecnológicos	Soluciones e Ingeniería especializada	Total
30.06.2019			
Inmovilizado material	94.203	15.801	110.004
Activos intangibles y fondo de comercio	171.932	183.048	354.980
Inversiones de asociadas	-	13.251	13.251
Resto de activos	351.253	354.871	706.124
Total activos	**617.388**	**566.971**	**1.184.359**
Total pasivos	**433.193**	**416.652**	**849.845**
Adiciones de inmovilizado (Notas 5 y 6)	16.530	4.064	20.594
Retiros de inmovilizado neto de amortizaciones (Notas 5 y 6)	(967)	-	(967)
Inversiones netas del periodo de seis meses (Notas 5 y 6) (1)	**15.563**	**4.064**	**19.627**

	Servicios Multi-tecnológicos	Soluciones e Ingeniería especializada	Total
30.06.2018			
Inmovilizado material	39.383	12.146	51.529
Activos intangibles y fondo de comercio	168.474	166.887	335.361
Inversiones de asociadas	-	18.740	18.740
Resto de activos	338.393	296.857	635.250
Total activos	**546.250**	**494.630**	**1.040.880**
Total pasivos	**357.742**	**377.996**	**735.738**
Adiciones de inmovilizado (Notas 5 y 6)	7.205	3.652	10.857
Retiros de inmovilizado netos de amortizaciones (Notas 5 y 6)	(170)	(37)	(207)
Inversiones netas del periodo de seis meses (Notas 5 y 6) (1)	**7.035**	**3.615**	**10.650**

No existen ajustes de consolidación entre segmentos, ni activos ni pasivos no asignados.

Los importes que se facilitan al Consejo de Administración respecto a los activos totales se valoran de acuerdo con criterios uniformes a los aplicados en los estados financieros.

b) Información sobre las áreas geográficas

Los datos correspondientes al importe neto de la cifra de negocios y activos no corrientes por áreas geográficas son los siguientes:

	30.06.19	30.06.18
Importe de la cifra de negocios (según mercado final)		
Servicios Multi-tecnológicos		
España	244.435	265.072
Resto de Europa	45.406	31.991
América	53.060	47.403
Asia & Oceanía y otros	23.806	19.265
	366.707	363.731
Soluciones e Ingeniería especializada		
España	37.776	33.287
Resto de Europa	17.316	13.301
América	62.820	58.821
Asia & Oceanía y otros	40.881	32.723
	158.793	138.132
Total	**525.500**	**501.863**

Aquellos países donde el Grupo obtiene cifra de negocios significativos dentro de las grandes áreas geográficas presentadas en el cuadro anterior serían Alemania, con ventas totales por importe de 32.397 miles de euros (30 de junio de 2018: 30.965 miles de euros), México con ventas totales por importe de 26.748 miles de euros (30 de junio de 2018: 27.719 miles de euros), Estados Unidos de América con ventas totales por importe de 31.724 miles de euros (30 de junio de 2018: 30.546 miles de euros), los países de Oriente Medio (Arabia Saudita y países del Golfo Pérsico) con unas ventas totales por importe de 13.883 miles de euros (30 de junio de 2018: 8.008 miles de euros), Chile con ventas totales por importe de 16.656 miles de euros (30 de junio de 2018: 11.680 miles de euros) y Perú con ventas totales por importe de 7.819 miles de euros (30 de junio de 2018: 7.755 miles de euros).

	30.06.19	31.12.18
Activos no corrientes (inmovilizado material y activos intangibles, por localización geográfica de la actividad)		
España	261.784	213.793
Europa	140.837	139.581
América	39.938	33.747
Asía & Oceanía y Otros	22.425	4.233
Total	**464.984**	**391.354**

Excluyendo el fondo de comercio, aquellos países donde se aglutina una parte significativa del importe del resto de activos no corrientes serían España con un importe total de 74.435 miles de euros (31 de diciembre de 2018: 65.046 miles de euros) y Alemania con un importe total de 15.214 miles de euros (31 de diciembre de 2018: 15.270 miles de euros).

c) Información sobre clientes

Durante el primer semestre de 2019 y 2018 no se han realizado ventas superiores al 10% de la cifra de negocios consolidada y a la cifra de negocios de cada segmento a ningún cliente individualmente.

5. INMOVILIZADO MATERIAL

El detalle y los movimientos de las distintas categorías del inmovilizado material se muestran en la tabla siguiente:

Periodo 2019

	Saldo 31.12.2018	Efecto inicial IFRS 16 (Nota 2.6)	Incorporaciones/ (variaciones) del perímetro (Nota 18)	Adiciones	Retiros	(*) Traspasos y otros movimientos	Saldo 30.06.2019
Coste	156.077	51.109	5.511	16.223	(1.849)	1.164	228.235
Amortizaciones	(99.815)	-	(2.339)	(16.814)	1.052	(315)	(118.231)
Valor Neto	**56.262**						**110.004**

Periodo 2018

	Saldo 31.12.2017	Incorporaciones/ (variaciones) del perímetro (Nota 18)	Adiciones	Retiros	(*) Traspasos y otros movimientos	Saldo 30.06.2018
Coste	185.804	4.412	4.028	(1.588)	(614)	192.042
Amortizaciones	(134.625)	(2.948)	(4.653)	1.395	318	(140.513)
Valor Neto	**51.179**					**51.529**

(*) Incluye el efecto de la variación del cambio de la divisa del inmovilizado material de las filiales extranjeras y otros movimientos y ciertos traspasos entre partidas.

a) Inmovilizado material por área geográfica

El detalle del inmovilizado material por situación geográfica al 30 de junio de 2019 y al 31 de diciembre de 2018 se detalla en el cuadro a continuación:

	Millones de euros					
	30.06.2019			31.12.2018		
	Coste	Amortización acumulada	Valor neto contable	Coste	Amortización acumulada	Valor neto contable
España	109	(49)	60	55	(37)	18
Resto de Europa	55	(32)	23	52	(31)	21
América	45	(25)	20	36	(23)	13
Asia y Oceanía	19	(12)	7	13	(9)	4
	228	**(118)**	**110**	**156**	**(100)**	**56**

b) Inmovilizado no afecto a la explotación

Al 30 de junio de 2019 y al 31 de diciembre de 2018 no existen elementos significativos de inmovilizado no afectos a la explotación.

c) Seguros

El Grupo consolidado tiene contratadas varias pólizas de seguro para cubrir los riesgos a que están sujetos los elementos del inmovilizado material. La cobertura de estas pólizas se considera suficiente.

d) Arrendamientos financieros y operativos

Los epígrafes incluyen los siguientes importes donde el Grupo es el arrendatario bajo un arrendamiento financiero:

	30.06.19	31.12.18
Coste arrendamientos financieros capitalizados	69.511	1.631
Depreciación acumulada	(17.200)	(1.260)
Importe neto en libros	**52.311**	**371**

Los importes a pagar de estos arrendamientos financieros se registran en Otros pasivos (Nota 11).

e) Capitalización de intereses

Durante los ejercicios 2019 y 2018 no se han capitalizado intereses.

6. FONDO DE COMERCIO E INMOVILIZADO INTANGIBLE

El detalle y movimiento de las principales clases de activos intangibles, desglosados entre los generados internamente y otros activos intangibles, se muestran a continuación:

Periodo 2019	Saldo al 31.12.18	Entrada en perímetro (Nota 18)	Adiciones	Retiros	Traspasos y otros movimientos (*)	Saldo al 30.06.18
Coste						
Fondo de Comercio	286.859	24.462	-	(1.570)	345	310.096
Otros activos intangibles	101.197	15	4.371	(1.943)	477	104.117
	388.056	24.477	4.371	(3.513)	822	414.213
Amortización acumulada	(52.964)	(5)	(7.527)	1.773	(510)	(59.233)
Valor neto contable	**335.092**					**354.980**

(*) Incluye básicamente el efecto de la variación del cambio de la divisa y otros movimientos.

Periodo 2018	Saldo al 31.12.17	Entrada en perímetro (Nota 18)	Adiciones	Retiros	Traspasos y otros movimientos (*)	Saldo al 30.06.19
Coste						
Fondo de Comercio	276.313	7.880	-	-	393	284.586
Otros activos intangibles	99.908	2.227	6.829	(58)	(21)	108.885
	376.221	10.107	6.829	(58)	372	393.471
Amortización acumulada	(51.370)	(76)	(6.720)	44	12	(58.110)
Valor neto contable	**324.851**					**335.361**

(*) Incluye básicamente el efecto de la variación del cambio de la divisa y otros movimientos.

Las incorporaciones por cambio de perímetro a los fondos de comercio (Nota 18) entre las distintas agrupaciones de Unidades Generadores de efectivo, tal y como se explica a continuación, corresponden a:

	30.06.19	30.06.18
Soluciones e Ingeniería especializada	16.928	2.795
Servicios Multitécnicos (antes llamados T&T)	7.534	5.085
	24.462	**7.880**

Pruebas de pérdida por deterioro del fondo de comercio

Tal y como se indica en las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2018, las agrupaciones de unidades generadoras de efectivo (UGEs) identificadas en el Grupo son las siguientes:

- Soluciones e Ingeniería especializada
- Servicios Industriales
- Servicios Multitécnicos (antes llamados Servicios T&T)
- Servicios Comerciales

A continuación, se presenta la asignación a nivel de agrupaciones de UGEs con esta consideración:

	Fondo de comercio	
Agrupaciones de Unidades Generadoras de Efectivo	**30.06.19**	**31.12.18**
Soluciones	162.821	145.681
Servicios Multitécnicos	25.162	26.669
Servicios Industriales	41.519	41.449
Servicios Comerciales	80.594	73.060
	310.096	**286.859**

El importe recuperable de una UGE o grupo de UGEs se determina en base a cálculos del valor de uso. Estos cálculos usan proyecciones de flujos de efectivo basadas en presupuestos financieros aprobados por la Dirección que cubren un período de cinco años. Los flujos de efectivo más allá del período de cinco años se extrapolan asumiendo una hipótesis prudente respecto a las tasas de crecimiento, inferiores en todo caso a la tasa de crecimiento medio a largo plazo para el negocio en que opera cada una de las UGEs.

a) Hipótesis clave usadas en los cálculos del valor de uso en el cierre del 31 de diciembre de 2018

Al igual que en ejercicios anteriores, la tasa de descuento antes de impuestos se ha definido a partir del coste medio ponderado del capital (CMPC) más una prima por el efecto impositivo. Dicha tasa ha sido determinada en base al modelo "Capital Asset Princing Model" (CAPM), generalmente aceptado para determinar dicho tipo de descuento. En el cálculo de la tasa de descuento se ha considerado, en ciertos casos y adicionalmente, una prima por riesgo específico en atención a las características propias de cada grupo de UGEs y el perfil de riesgo inherente de los flujos proyectados en cada una de las UGEs.

La tasa de descuento aplicada (wacc) a las proyecciones de flujos de efectivo asciende a:

	31.12.18
Soluciones	9,8%
Servicios Multitécnicos	10,1%
Servicios Industriales	6,7%
Servicios Comerciales	5,5%

Las waccs aplicables a cada grupo de UGEs ponderan el peso de flujos de efectivo que se generan en diferentes países con diferentes características de riesgo país aplicando waccs mayores en Latinoamérica y Asia (entre 11% y 15%), por ejemplo, que, en España, resto de Europa y USA (entre 3% y 6%).

Esta tasa de descuento es después de impuestos y refleja el riesgo específico relacionado con las UGEs relevantes.

Las principales variaciones de las tasas de descuento respecto a las utilizadas en el ejercicio anterior vienen determinadas principalmente por las variaciones experimentadas de las tasas libres de riesgo.

El EBITDA (Beneficio de explotación más amortizaciones y posibles deterioros) presupuestado es el determinado por la dirección del Grupo en sus planes estratégicos considerando la situación global de los mercados en que opera el grupo, la evolución prevista de los mismos, una actividad del grupo con similar estructura que la actual y basado en la experiencia de los ejercicios anteriores. Estos EBITDAs (resultado de explotación más amortizaciones) oscilan entre distintas escalas según el tipo de negocio:

EBITDA sobre ventas	**31.12.18**
Soluciones	9,8% - 11,5%
Servicios Multitécnicos	7,5% - 8,5%
Servicios Industriales	5% - 7%
Servicios Comerciales (*)	7,5% - 8,5%

(*) El dato de 2018 es sobre ventas ajustadas.

En las agrupaciones de UGEs que corresponden a la actividad de Soluciones se prevé una mayor diversidad en la tipología de proyectos y en áreas geográficas, en función de la cartera actual de proyectos y el pipeline creciente oportunidades, basado en la transversalidad y la consolidación del crecimiento inorgánico de los negocios del Grupo. En las agrupaciones de UGEs que corresponden a la actividad de Servicios Multitécnicos las proyecciones muestran la materialización de las medidas de eficiencia adoptadas, el enfoque en la rentabilidad y la consecución de nuevos contratos significativos. En las agrupaciones de UGEs que corresponden a la actividad de Servicios Industriales subyace la consolidación del proceso de integración del crecimiento inorgánico junto con escenarios de incremento de demanda conforme a la evolución previsible de las medidas políticas y macroeconómicas en determinadas geografías. Finalmente, las agrupaciones de UGEs que corresponden a la actividad de

Servicios Comerciales incorpora los crecimientos orgánicos establecidos en los presupuestos de la Dirección conforme a los contratos actuales existentes junto con las operaciones de la adquisición realizada durante el segundo semestre de 2017 de The Phone House.

Las proyecciones de ventas del plan de negocio aprobado contemplan una tasa de crecimiento anual compuesta (CAGR) del 7%, conforme al crecimiento orgánico previsible y exigido a los negocios del Grupo.

A estos EBITDAs se les adicionan los otros movimientos netos previstos de tesorería y los flujos relacionados con impuestos hasta llegar a la tesorería libre después de impuestos generada en cada ejercicio.

El resultado de utilizar flujos de tesorería antes de impuestos y una tasa de descuento antes de impuestos no difiere significativamente del resultado de utilizar flujos de tesorería después de impuestos y una tasa de descuento después de impuestos.

Los flujos de efectivo más allá del período de cinco años, período cubierto por las previsiones del Grupo, se calcula tomando un flujo normalizado y sostenible en el tiempo basado en la estimación del quinto año, eliminando todos aquellos conceptos extraordinarios o no recurrentes y asumiendo una hipótesis prudente respecto a la tasa de crecimiento futura prevista (tasa de crecimiento 0,5%) basada en las estimaciones de crecimiento de PIB y la tasa de inflación de los diferentes mercados y valorando el nivel necesario de inversión para estos crecimientos. Para el cálculo del valor residual se actualizan estos flujos, considerando la tasa de descuento aplicada en las proyecciones, deducida por la tasa de crecimiento considerada.

Las proyecciones son actualizadas anualmente en base a la marcha real de los negocios, existiendo una variación poco significativa en las proyecciones esperadas para el ejercicio 2018 con respecto al resultado real del propio ejercicio.

b) Resultados del análisis

El Grupo comprobó que durante el ejercicio 2018 los fondos de comercio no habían sufrido pérdida alguna por deterioro de valor, existiendo una holgura del valor en uso estimado de acuerdo con las hipótesis detalladas en los párrafos anteriores sobre los activos netos de la UGE superior al 50% en todas las UGEs.

Con respecto a las hipótesis utilizadas para determinar el EBITDA (beneficio de explotación más amortizaciones y depreciaciones, concepto base para calcular el flujo libre de tesorería) de las UGEs y su crecimiento futuro, se ha utilizado el escenario más probable de acuerdo a las estimaciones de la Dirección de forma que no sean probables distorsiones negativas de este margen bruto.

Las hipótesis utilizadas en el cálculo al 31 de diciembre de 2018 para los ejercicios 2019 y siguientes, serían totalmente válidas para el cálculo del valor de uso al 30 de junio de 2019 por lo que, teniendo en cuenta la evolución positiva de la rentabilidad de los negocios en el primer semestre del 2019, se considera que no se han puesto de manifiesto condiciones en las distintas agrupaciones de UGEs que determinen riesgo de deterioro de los fondos de comercio.

7. ANÁLISIS DE INSTRUMENTOS FINANCIEROS DE ACTIVO

Periodo 2019	Préstamos y partidas a cobrar (activos a coste amortizado)	Inversiones en asociadas	Derivados de Activo (Nota 10)	Total
Al 31 de diciembre de 2018	**37.174**	**16.570**	**-**	**53.744**
Entrada en el perímetro (Nota 18)	151	-	-	151
Altas	15.853	4.750	-	20.603
Bajas	(2.854)	(6.166)	-	(9.020)
Movimientos en asociadas:				
- por resultado (*)	419	(82)	38	375
- por patrimonio – dif. acumuladas de tipo de cambio	-	(324)	-	(324)
- por patrimonio - Cobertura de flujos de efectivo	-	(1.497)	-	(1.497)
Al 30 de junio de 2019	**50.743**	**13.251**	**38**	**64.032**
No corriente	6.896	-	-	6.896
Corriente	43.847	-	38	43.885
Inversiones en asociadas	-	13.251	-	13.251

Periodo 2018	Préstamos y partidas a cobrar (activos a coste amortizado)	Inversiones en asociadas	Activos financieros disponibles para la venta (activos a valor razonable)	Derivados de Activo (Nota 10)	Total
Al 31 de diciembre de 2017	**38.487**	**11.747**	**1.740**	**-**	**51.974**
Entrada en el perímetro (Nota 18)	5	-	-	-	5
Altas	1.786	6.595	-	-	8.381
Bajas	-	-	(1.740)	-	(1.740)
Movimientos en asociadas:					
- por resultado	577	282	-	402	1.261
- por patrimonio – dif. acumuladas de tipo de cambio	-	(331)	-	-	(331)
– por patrimonio - Cobertura de flujos de efectivo	-	447	-	-	447
Al 30 de junio de 2018	**40.855**	**18.740**	**-**	**402**	**59.997**
No corriente	6.256	-	-	402	6.658
Corriente	34.599	-	-	-	34.599
Inversiones en asociadas	-	18.740	-	-	18.740

(*) Resultados sociedades puestas en equivalencia asciende a 3,2 millones de euros, ya que incluye la plusvalía por la venta del 15% de Sociedad Concesionaria Salud Siglo XXI, S.A. (Nota 1).

Todos los activos financieros que mantiene el Grupo al 30 de junio de 2019 y al 31 de diciembre de 2018, que no han vencido y que tampoco han sufrido pérdidas por deterioro en el ejercicio, se consideran de alta calidad y no presentan indicios de pérdidas por deterioro.

a) Activos a coste amortizado

	30.06.19	31.12.18
Depósitos a plazo y fianzas a largo plazo	1.723	5.001
Créditos a largo plazo	5.173	1.179
Depósitos a plazo y fianzas a corto plazo	19.765	12.018
Créditos a corto plazo	24.082	18.976
	50.743	**37.174**

Tanto los depósitos a plazo como los créditos devengan un tipo de interés de mercado del país en el que se mantiene el activo financiero.

Las rentabilidades medias se han situado entre 0,1% y 8% (en función de los países) durante el ejercicio 2019 (31 de diciembre de 2018: 0,1% y 8%).

No se ha reclasificado ningún activo financiero mantenido hasta su vencimiento.

La exposición máxima al riesgo de crédito a la fecha de presentación de la información es el importe en libros de los activos.

b) Inversiones en asociadas

Los datos correspondientes a las inversiones en asociadas, participaciones puestas en equivalencia en el consolidado, son los siguientes:

	% participación efectiva		Valor participación		Participación en resultados	
	30.06.19	31.12.18	30.06.19	31.12.18	30.06.19	31.12.18
Advanced Flight Systems, S.L.	30%	30%	188	269	(80)	(11)
Sociedad Concesionaria Chile Salud Siglo XXI, S.A.	15%	30%	2.129	10.117	3.260	1.047
Bas Project Corporation, S.L.	35%	35%	6.184	6.184	-	(2.616)
Cobra Carbon Grinding, B.V.	50%	50%	-	-	-	-
Medbuying Group Technologies, S.L.	45%	-	4.500	-	-	-
Miniso Lifestyle Spain, S.L.	49%	-	250	-	-	-
			13.251	16.570	3.180	(1.580)

8. EFECTIVO Y OTROS ACTIVOS LÍQUIDOS EQUIVALENTES

	30.06.19	31.12.18
Tesorería	**159.513**	**205.574**

No existen restricciones a la disponibilidad de la tesorería.

Los importes en libros de tesorería de las sociedades del Grupo están denominados en las siguientes monedas:

	30.06.19	31.12.18
Euro	113.347	130.252
Dólar americano	20.167	46.433
Peso mexicano	272	4.065
Libra esterlina	1.418	1.684
Riyal saudí	3.036	4.240
Peso chileno	6.768	7.392
Peso argentino	625	401
Zlotys polacos	1.338	236
Nuevo sol peruano	2.740	2.183
Dong vietnamita	1.162	1.031
Dólar canadiense	2.468	2.237
Peso colombiano	511	1.273
Otros	5.661	4.147
	159.513	**205.574**

9. CAPITAL Y PRIMA DE EMISIÓN

	Nº de acciones	Capital suscrito	Prima de emisión	Acciones propias
Al 31 de diciembre de 2017	**169.496.963**	**21.187**	**289.065**	**(530)**
Operaciones con acciones propias	-	-	-	(140)
Al 30 de junio de 2018	**169.496.963**	**21.187**	**289.065**	**(670)**
Operaciones con acciones propias	-	-	-	(371)
Al 31 de diciembre de 2018	**169.496.963**	**21.187**	**289.065**	**(1.041)**
Operaciones con acciones propias	-	-	-	179
Al 30 de junio de 2019	**169.496.963**	**21.187**	**289.065**	**(862)**

c) Capital

La composición del capital social y la prima de emisión permanece estable y sin cambios desde el momento de la salida a bolsa de la Sociedad dominante en el ejercicio 2016.
No existen restricciones para la libre transmisibilidad de las mismas.

Al 30 de junio de 2019 y al 31 de diciembre de 2018 la sociedad que participa en el capital social en un porcentaje igual o superior al 10% es la siguiente:

	30.06.2019		31.12.2018	
	Número de acciones	**Porcentaje de Participación**	**Número de acciones**	**Porcentaje de Participación**
Acek Desarrollo y Gestión Industrial, S.L.	22.119.353	13,05%	22.119.353	13,05%

d) Prima de emisión de acciones

Esta reserva es de libre disposición.

e) Acciones en patrimonio propias

La sociedad tiene un total de 294.054 acciones a 30 de junio de 2019 que representan un 0,17% del capital social a dicha fecha (31.12.2018: 309.141 acciones que representan 0,18%), cuyo valor contable a dicha fecha asciende a 862 miles de euros (31.12.2018: 1.041 miles de euros).

En virtud del mandato conferido por la Junta General de Accionistas celebrada el 18 de abril de 2018 el Consejo de Administración de la Sociedad dominante se encuentra facultado para adquirir, en cualquier momento, y cuantas veces lo estime oportuno, acciones de Global Dominion Access, S.A., por cualquiera de los medios admitidos en Derecho, incluso con cargo a beneficios del ejercicio y/o reservas de libre disposición, así como a que se puedan enajenar o amortizar posteriormente las mismas, todo ello de conformidad con los artículos 146 y 509 de la Ley de Sociedades de Capital. Este mandato se encuentra vigente hasta el 18 de abril de 2023.

10. RECURSOS AJENOS

a) Préstamos y créditos con entidades financieras

	30.06.19	31.12.18
No corriente		
Préstamos y créditos con entidades bancarias	85.865	106.309
	85.865	106.309
Corriente		
Préstamos y créditos con entidades bancarias	34.807	8.116
Anticipos comerciales	-	15.316
	34.807	**23.432**
	120.672	**129.741**

El Grupo tiene una política de diversificación de sus mercados financieros, y en esta línea, no existe concentración del riesgo de préstamos/créditos con respecto a los saldos con entidades bancarias, dado que se trabaja con diversas instituciones financieras.

El 11 de noviembre de 2016 la Sociedad dominante firmó un contrato de préstamo sindicado con cinco entidades financieras dividido en dos tramos (tramo A y tramo B). El tramo A consistía en un préstamo a largo plazo por importe de 36 millones de euros con el objeto de reestructurar el pasivo financiero no corriente del Grupo con vencimiento final en noviembre de 2021. La amortización inicialmente acordada del tramo A, de carácter semestral y un año de carencia, era como sigue: 1,8 millones de euros en 2018, 5,4 millones de euros en 2019, 7,2 millones de euros en 2020 y 21,6 millones de euros en 2021. El tramo B era una línea de crédito "revolving" por un importe máximo de 24 millones de euros, para satisfacer las necesidades de circulante del Grupo, y vencimiento en noviembre de 2019 prorrogable anualmente hasta noviembre de 2021.

El 4 de diciembre de 2017 se firmó una novación del préstamo descrito en el párrafo anterior que modifica los plazos de amortización, atrasando los mismos un año, el precio de la financiación y añadiendo un tramo A2 a la parte del préstamo por un total de 35,6 millones de dólares americanos. El perfil de amortización del tramo A1 y A2 es el mismo y se ha fijado en los siguientes términos: amortizaciones semestrales con un 1 año de carencia, siendo la primera cuota en junio de 2019 y que supone amortizar un 5% en 2019, un 7,5% en 2020, un 12,5% en 2021 y un 75% en 2022. Adicionalmente el crédito revolving del tramo B se incrementó en 10 millones de euros adicionales quedando su límite fijado en 34 millones de euros.

El 4 de diciembre de 2018, se firmó una segunda novación donde se modificó la fecha de vencimiento del tramo B que pasó a ser el 4 de diciembre de 2021 prorrogable por un año, hasta el 4 de diciembre de 2022. El efecto de esta novación, al ser poco significativa, no se registró en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada del ejercicio 2018.

Posterior a la fecha de los estados financieros intermedios resumidos, 30 de junio de 2019, pero anterior a la fecha de formulación de los mismo, se ha procedido a la firma de una nueva novación del préstamo sindicado. Ver el detalle de las nuevas condiciones pactadas en la novación en la Nota 21.

A 30 de junio de 2019 el Grupo tiene dispuestos 35,1 millones de euros del tramo A1 y 30,5 millones de dólares americanos del tramo A2 (a 31 de diciembre de 2018, 36 millones de euros del tramo A1, 35,6 millones de dólares americanos del tramo A2 y 20 millones de euros del crédito "revolving" del tramo B).

Esta financiación devenga un tipo de interés referenciado a Euribor más un diferencial de mercado. El tramo A tiene asociados tres instrumentos financieros derivados de cobertura, tal y como se señala en el siguiente apartado de esta misma nota que se han mantenido invariables con la firma de la novación del contrato.

Asimismo, el 18 de noviembre de 2016 el Grupo firmó con el Banco Europeo de Inversiones (BEI) un contrato de préstamo por un importe máximo de 25 millones de euros destinados a la financiación de desarrollo en el contexto del programa "Smart Innovation". Al 30 de junio de 2018 al y 31 de diciembre de 2017 se había dispuesto los 25 millones de euros relativos a esta financiación teniendo su vencimiento fijado en diciembre del 2025 y dos años de carencia. Este préstamo se amortizará a razón de 3,57 millones de euros anuales desde 2019 a 2025.

Tanto el préstamo sindicado como el concedido por el BEI se encuentran garantizados por las siguientes sociedades del Grupo: Dominion E&C Iberia, S.A.U., Beroa Thermal Energy, S.L.U., Bilcan Global Services, S.L., Dominion Centro de Control, S.L.U., Dominion Instalaciones y Montajes, S.A.U., Dominion Investigación y Desarrollo, S.L.U., Dominion Networks, S.L., E.C.I. Telecom Ibérica, S.A., Eurologística Directa Móvil 21, S.L., Global Near, S.L., Interbox Technology, S.L., Dominion Digital, S.L.U., Sur Conexión, S.L., Tiendas Conexión, S.L., Dominion Deutschland GmbH, Beroa Novocos, GmbH, Beroa Technology Group GmbH, F&S Feuerfestbau GmbH & Co KG, Ampliffica Mexico, S.A. de C.V., DM Informática S.A. de C.V., Dominion Industry México S.A. de C.V., Mexicana de Electrónica Industrial S.A. de C.V., Dominion Polska Sp. Z.o.o., Dominion Steelcon A/S, Dominion Smart Innovation, S.A. de C.V., Dominion Perú Soluciones y Servicios, SAC, Dominion Energy, S.L.U., Dominion Industry & Infrastructures, S.L., The Phone House Spain, S.L.U. y Dominion Spa, Dominion Global Pty Limited e Instalaciones Eléctricas Scorpio, S.A. (incluidas en el ejercicio 2019). En ambos casos el Grupo ha adquirido el compromiso, en su caso, de incorporar garantes adicionales que representen anualmente al menos el 75% de EBITDA, activos e ingresos del Grupo.

Finalmente, ambas facilidades crediticias conllevan asociado el compromiso de cumplimiento ciertos ratios habituales de mercado que, al 31 de diciembre de 2018 y al 30 de junio de 2019, se han cumplido satisfactoriamente.

Con fecha 6 de mayo de 2019 Global Dominion Access, S.A. ha procedido a la incorporación de un programa de emisión de pagarés, el "Programa de Pagarés Dominion 2019" en el Mercado Alternativo de Renta Fija, con un límite máximo de 75 millones de euros, y con plazos de vencimiento de hasta 24 meses. El saldo vivo a 30 de junio de 2019 asciende a 25 millones de euros. El programa servirá como vía de diversificación de la financiación de las necesidades de capital circulante del Grupo Dominion y como alternativa a la financiación bancaria para esta finalidad.

Durante el primer semestre del ejercicio 2019 se han amortizado préstamos y créditos por un total de 21.776 miles de euros (primer semestre del ejercicio 2018: 62 miles de euros).

El vencimiento de los recursos ajenos no corrientes es el siguiente:

	30.06.19	31.12.18
Entre 1 y 2 años	46.334	8.703
Entre 3 y 5 años	66.669	89.866
Más de 5 años	7.669	7.740
	120.672	**106.309**

Los tipos de interés efectivos en la fecha del balance son los habituales en el mercado (tipo de referencia en el mercado, básicamente Euribor y LIBOR más un margen de mercado), no existiendo diferencia significativa con respecto a otras empresas de similar tamaño, riesgo y nivel de endeudamiento.

Los préstamos y créditos con entidades de crédito generan en el periodo de 2019 un tipo de interés de mercado según la divisa de que se trate más un margen que ha oscilado entre 60 y 448 puntos básicos (en el primer semestre del ejercicio 2018: entre 60 y 448 puntos básicos).

Los importes en libros y los valores razonables de los recursos ajenos corrientes y no corrientes no difieren significativamente, por ser una buena parte deuda reciente, y en todos los casos los importes adeudados devengan un interés de mercado, considerando las coberturas de tipo de interés existentes que se detallan en el apartado b) de esta Nota.

El importe en libros de los recursos ajenos del grupo está denominado en las siguientes monedas:

	30.06.19	31.12.18
Euro	86.184	91.002
Dólar americano	31.329	38.739
Rupias indias	3.159	-
	120.672	**129.741**

El Grupo posee a 30 de junio de 2019 saldos dispuestos de líneas de crédito con entidades financieras por importe de 3.507 miles de euros (31 de diciembre de 2018: 20.000 miles de euros). El límite total de las citadas líneas de crédito asciende a 59.953 miles de euros (31 de diciembre de 2018: 48.516 miles de euros). Estos importes incluyen el Tramo "Revolving" del préstamo sindicado.

El Grupo dispone de las siguientes líneas de crédito no dispuestas:

	30.06.19	31.12.18
Tipo variable:		
- con vencimiento a menos de un año	22.446	14.516
- con vencimiento superior a un año	34.000	14.000
	56.446	**28.516**

No existen garantías reales sobre esta financiación.

b) Instrumentos financieros derivados

	30.06.19		31.12.18	
	Activo	**Pasivo**	**Activo**	**Pasivo**
Permutas de tipo de interés				
- coberturas de flujos de efectivo	-	(700)	-	(657)
- otros	-	-	-	-
Equity Swap	38	-	-	(496)
	38	**(700)**	**-**	**(1.153)**

Permutas de tipo de interés

El Grupo mantiene un derivado de cobertura de flujos de efectivo contratado en ejercicios anteriores cuya valoración asciende a 474 miles de euros negativa al 30 de junio de 2019 (422 miles de euros negativa al 31 de diciembre de 2018). El importe del principal nocional de este contrato de permuta de tipo de interés (de variable a fijo) pendiente a 30 de junio de 2019 asciende 1,3 millones de euros (31.12.2018: 1,3 millones de euros), el cual está clasificado como instrumento de cobertura. El tipo de interés fijo aplicado asciende a 4,87% y el principal tipo de interés variable de referencia es el DKK-CIBOR-DKNA13.

Adicionalmente, durante el ejercicio 2016 y en el contexto del acuerdo de financiación sindicado descrito anteriormente la Sociedad dominante firmó tres contratos de permuta de tipo de interés (Interest Rate Swap) con sendas entidades financieras a través de los cuales el Grupo pagará un tipo fijo sobre la financiación concedida al amparo del Tramo A. Los nocionales de los contratos derivados disminuyen correlativamente a la amortización del Tramo A. Al 30 de junio de 2019 la valoración de estos instrumentos financieros derivados asciende a 226 miles de euros negativa (31.12.2018: 235 miles de euros negativa).

	2019 y 2018		
	Principal Nocional	**Tipo de interés**	**Vencimiento**
Derivado de cobertura 1	12.000	0,371%	2021
Derivado de cobertura 2	12.000	0,371%	2021
Derivado de cobertura 3	12.000	0,371%	2021
	36.000		

Equity swap

Durante el ejercicio 2017 la Sociedad dominante contrató un instrumento derivado asociado al precio de cotización en el mercado de la acción de Global Dominion Access, S.A. El subyacente de la operación supone 2,6 millones de acciones. Al 30 de junio de 2019 la valoración de este instrumento financiero derivado asciende a 38 miles de euros en favor de la Sociedad dominante (2018: 496 miles de euros de pasivo).

11. OTROS PASIVOS

	30.06.2019	**31.12.2018**
No corriente		
Proveedores de inmovilizado	1.289	675
Deudas aplazadas con Administraciones Públicas	-	2.501
Deudas no corrientes por compra de empresas	34.505	14.891
Otras deudas no corrientes	41.570	7.100
	77.364	**25.167**
Corriente		
Proveedores de inmovilizado	945	594
Remuneraciones pendientes de pago	28.671	27.189
Ajustes por periodificación	673	978
Deudas corrientes por compra de empresas	8.856	11.571
Otros deudas corrientes	15.025	509
	54.170	**40.841**

El valor razonable de estos pasivos no difiere significativamente de su valor en libros.

El detalle de las deudas por compra de empresas entre un periodo y otro es el siguiente:

	30.06.2019	31.12.2018
No corriente		
Grupo Eléctrico Scorpio, S.A.	9.000	9.000
Internation Chimney Corporation LLC	3.440	3.406
Dominion Servicios Medioambientales, S.L.	1.100	1.100
Bygging India Ltd.	14.884	-
Flip Energía, S.L.	3.500	-
Otros menores	2.581	1.385
	34.505	**14.891**
Corriente		
Chimneys and Refractories International, S.R.L.	4.297	4.297
Instalaciones Eléctricas Scorpio, S.A.	2.935	2.935
Ditecsa Colombia Soluciones Industriales y Medioambientales, S.A.S	-	2.260
Dominion Servicios Medioambientales, S.L.	1.300	1.300
Otros menores	324	779
	8.856	**11.571**

Durante el primer semestre de 2019 se han realizado los pagos previstos para 2019 de las distintas adquisiciones realizadas en ejercicios anteriores, por un total de 2.980 miles de euros.

Adicionalmente, respecto a las adquisiciones realizadas en el primer semestre de 2019 (Nota 18), éstas han supuesto deudas nuevas al 30 de junio de 2019 por importe de 31.689 miles de euros, habiendo ya pagado en el primer semestre de 2019 un importe total de 12.005 miles de euros.

Durante el primer semestre de 2018 se realizaron los pagos previstos para 2018 de las distintas adquisiciones realizadas en ejercicios anteriores, por un total de 37 millones de euros.

Las nuevas estimaciones de la deuda estimada de pago no corrientes por las distintas adquisiciones mencionadas en el cuadro anterior que venían del año anterior, se mantienen al 30 de junio de 2019 respecto a la registrada al cierre del ejercicio 2018.

Dentro del epígrafe de Otras deudas no corrientes y corrientes se encuentra registrado el efecto de la aplicación de la NIIF 16 Arrendamientos por el pasivo generado por los derechos de uso que conllevan los arrendamientos operativos sujetos a dicha norma, por un importe total de 49.955 miles de euros.

12. OBLIGACIONES CON EL PERSONAL

El desglose de las provisiones por prestaciones al personal por país es el siguiente:

	30.06.19	31.12.18
Desglose por país		
Alemania (1)	10.738	11.285
Francia (2)	691	719
Total (Nota 13)	**11.429**	**12.004**

Los compromisos de planes post empleo y otras prestaciones a largo plazo al personal que varias sociedades del subgrupo Beroa garantizan a determinados colectivos, son por país, los siguientes:

1. Planes de prestaciones post empleo y otras prestaciones a largo plazo al personal en Alemania los cuales se encuentran íntegramente en fondo interno.

   - Prestaciones a largo plazo al personal:
     - Premios de antigüedad.
     - Complementos derivados de acuerdos de jubilación parcial.
   - Prestaciones post- empleo:
     - Pensiones de jubilación vitalicias.
     - Los planes de prestaciones garantizados por el subgrupo Beroa a sus empleados son compromisos de prestación definida a la jubilación. Este subgrupo garantiza una renta vitalicia a partir de la jubilación para aquellos empleados con fecha de ingreso anterior al 1 de enero de 2001 que tengan 10 años de servicio a la fecha de cese.

2. Planes de prestaciones post empleo en Francia los cuales se encuentran en fondo interno.

- Los planes de prestación garantizados por el subgrupo Beroa a sus empleados son compromisos de prestación definida a la jubilación derivados de convenios colectivos.

- La prestación a la jubilación depende de los años de servicio en la Sociedad.

El movimiento de las provisiones por tipos de plan y por país son los siguientes:

Planes Post Empleo:

Periodo 2019	**Alemania**	**Francia**	**Total**
A 31 de diciembre de 2018	**11.285**	**719**	**12.004**
Coste por servicios corrientes e intereses	114	-	114
(Ganancias) / Pérdidas por cambios en hipótesis actuariales	(294)	-	(294)
Pago de prestaciones	(367)	(28)	(395)
A 30 de junio de 2019	**10.738**	**691**	**11.429**

Periodo 2018			
A 31 de diciembre de 2017	**12.681**	**799**	**13.480**
Coste por servicios corrientes e intereses	121	-	121
(Ganancias) / Pérdidas por cambios en hipótesis actuariales	(141)	-	(141)
Pago de prestaciones	(427)	(112)	(539)
A 30 de junio de 2018	**12.234**	**687**	**12.921**

No se han producido variaciones en las hipótesis financiero-actuariales a las descritas en la Nota 21 de las cuentas anuales consolidadas del Grupo al cierre del ejercicio 2018.

13. PROVISIONES

El desglose de los movimientos de las provisiones del Grupo durante los ejercicios 2019 y 2018 es el siguiente:

Periodo 2019	Otras provisiones	Obligaciones con el personal (Nota 12)	Total
Al 31 de diciembre de 2018	**19.866**	**12.004**	**31.870**
Costes por servicios corrientes	-	13	13
Gasto/ingresos por intereses	-	101	101
Ganancias/Pérdidas por cambios en hipótesis actuariales	-	(294)	(294)
Incorporaciones al perímetro	2.454	-	2.454
Dotaciones	819	-	819
Reversión	(570)	-	(570)
Aplicaciones	(3.035)	(395)	(3.430)
Traspasos y otros movimientos (*)	(3.366)	-	(3.366)
Al 30 de junio de 2019	**16.168**	**11.429**	**27.597**
Provisiones no corrientes			**21.112**
Provisiones corrientes			**6.485**

Periodo 2018	Otras provisiones	Obligaciones con el personal (Nota 12)	Total
Al 31 de diciembre de 2017	**8.158**	**13.480**	**21.638**
Costes por servicios corrientes	-	15	15
Gasto/ingresos por intereses	-	106	106
Ganancias/Pérdidas por cambios en hipótesis actuariales	-	(141)	(141)
Dotaciones	225	-	225
Reversión	(125)	-	(125)
Aplicaciones	(410)	(539)	(949)
Traspasos y otros movimientos (*)	(276)	-	(276)
Al 30 de junio de 2018	**7.572**	**12.921**	**20.493**
Provisiones no corrientes			**17.828**
Provisiones corrientes			**2.665**

(*) Corresponden principalmente al efecto del tipo de cambio.

Las otras provisiones se desglosan principalmente como sigue:

- Provisión de 2.538 miles de euros (31 de diciembre de 2018: 5.326 miles de euros) correspondientes a la cobertura total de los riesgos existentes probables en procesos legales abiertos, básicamente, en Europa.

- Provisión de 5.108 miles euros (31 de diciembre de 2018: 5.148 miles de euros) correspondientes a pasivos por obligaciones con el personal, excluidos los planes de prestación post empleo (Nota 12), básicamente por compromisos requeridos por la legislación vigente en cada país (España, Italia y Arabia básicamente).

- Provisión de 8.522 miles euros (31 de diciembre de 2018: 9.392 miles de euros) correspondientes a la cobertura de riesgos operativos de los negocios de los cuales son considerados exigibles en el largo plazo 2.537 miles de euros (2018: 3.941 miles de euros) y 5.985 miles de euros en el corto plazo (2018: 5.451 miles de euros).

14. SITUACIÓN FISCAL

Los saldos de impuestos corrientes del Grupo se corresponden con saldos corrientes generados con las Administraciones públicas en concepto de Impuesto de Valor Añadido (IVA), IRPF, Seguridad Social y otros tributos de naturaleza similar.

Respecto al impuesto sobre sociedades, el desglose es el siguiente:

	30.06.19	30.06.18
Impuesto corriente	(3.855)	(2.886)
Variación neta impuestos diferidos	(489)	696
	(4.344)	**(2.190)**

Los tipos impositivos teóricos varían según las distintas localizaciones, siendo los principales los siguientes:

	2019	2018
País Vasco	24%	26%
Resto España	25%	25%
México	30%	30%
Brasil	34%	34%
Estados Unidos de América	21%-25%	21%-25%
Resto América	21% - 35%	21% - 35%
Resto Europa (Tipo medio)	15% - 35%	15% - 35%

GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Con efecto 1 de enero de 2015, se constituyó el grupo fiscal foral cuya sociedad dominante es Global Dominion Access, S.A. y las sociedades incluidas en el mismo las siguientes:

- ECI Telecom Ibérica, S.A.
- Dominion Instalaciones y Montajes, S.A.U.
- Dominion Investigación y Desarrollo, S.L.U.
- Beroa Thermal Energy, S.L.
- Dominion E&C Iberia, S.A.U. (antes Beroa Iberia, S.A.U.)
- Global Near, S.L
- Dominion Digital, S.L.U.
- Dominion West Africa, S.L.
- Dominion Energy, S.L.U.
- Interbox Technology, S.L.
- Smart House Spain, S.L.U (Incorporada en 2018)

Adicionalmente, también con efecto 1 de enero de 2015 se constituyó el grupo fiscal estatal, siendo la dominante: Bilcan Global Services, S.L. y las sociedades incluidas en el mismo las siguientes:

- Dominion Centro de Control, S.L.U.
- Dominion Networks S.L.U.
- Sur Conexión, S.L.
- Tiendas Conexión, S.L.
- Eurologística Directa Móvil 21, S.L.U.
- Dominion Industry & Infrastructures, S.L.
- The Phone House Spain, S.L.U. (Incorporada en 2018)
- Connected World Services Europe, S.L.U. (Incorporada en 2018)

Fuera de España existen los siguientes grupos fiscales:

- En Alemania: liderado por la sociedad filial Beroa Technology Group GmbH y en el que participan Beroa Deutschland GmbH, Burwitz Montageservice GmbH y Karrena Betonanlagen und Fahrmischer GmbH (sin actividad).

- En Estados Unidos: liderado por la sociedad filial Beroa Corporation LLC y en el que participan Karrena International Chimneys LLC (fusionada en 2017 con su matriz Karrena International LLC), Commonwealth Dynamics Inc., Commonwealth Constructors Inc, International Chimney Corporation y Capital International Steel Works Inc.

El resto de sociedades del Grupo Dominion tributan en régimen individual.

La legislación aplicable para la liquidación del Impuesto sobre Sociedades del ejercicio 2019 de la Sociedad Dominante es la correspondiente a la Norma Foral 11/2013, de 5 de diciembre del Impuesto sobre Sociedades. Debido a las modificaciones introducidas por la Norma Foral 2/2018, de 21 de marzo, el tipo gravamen del Impuesto de Sociedades se modificó pasando del 28% al 26% para los periodos impositivos iniciados a partir del 1 de enero de 2018 y el 24% para los periodos impositivos iniciados a partir del 1 de enero de 2019.

En términos generales, se encuentran abiertos a inspección los ejercicios no prescritos de acuerdo a las diversas legislaciones fiscales aplicables en cada una de las sociedades del Grupo y cuyo período está fijado de 4 a 6 años a contar desde que la obligación es exigible y vence el plazo para la presentación de impuestos.

Los Administradores de la Sociedad dominante han realizado los cálculos de los importes asociados con este impuesto para los ejercicios 2019 y 2018 y aquellos abiertos a inspección de acuerdo con la normativa en vigor al cierre de cada ejercicio, por considerar que de la resolución final de las diversas actuaciones judiciales y los recursos planteados al respecto no se derivará un impacto significativo sobre las cuentas anuales tomadas en su conjunto.

15. GANANCIAS POR ACCIÓN

a) Básicas

Las ganancias básicas por acción se calculan dividiendo el beneficio atribuible a los accionistas de la Sociedad entre el número medio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el ejercicio, excluidas las acciones propias adquiridas por la Sociedad (Nota 9).

	30.06.19	30.06.18
Beneficio por operaciones continuadas atribuible a los accionistas de la sociedad (miles de euros)	15.035	12.618
Nº medio ponderado de acciones ordinarias en circulación (miles)	169.230	169.240
Ganancias básicas por acción de operaciones continuadas (euros por acción)	**0,088**	**0,075**

	30.06.19	30.06.18
Beneficio/ Pérdida por operaciones interrumpidas atribuible a los accionistas de la sociedad (Miles de euros)	(367)	2
Nº medio ponderado de acciones ordinarias en circulación (miles)	169.230	169.240
Ganancias básicas por acción de operaciones interrumpidas (euros por acción)	**0,000**	**0,000**

b) Diluidas

Las ganancias diluidas por acción se calculan ajustando el número medio ponderado de acciones ordinarias en circulación para reflejar la conversión de todas las acciones ordinarias potenciales dilusivas. La Sociedad no tiene acciones ordinarias potencialmente dilusivas.

16. EFECTIVO GENERADO POR LAS OPERACIONES

	30.06.19	30.06.18
Beneficio (Pérdida) del ejercicio	**15.370**	**13.173**
Ajustes de:		
- Impuestos (Nota 14)	4.344	2.190
- Amortización de inmovilizado material (Nota 5)	5.162	4.652
- Amortización de activos intangibles (Nota 6)	7.527	6.720
- Subvenciones de capital traspasados a resultados	-	(26)
- (Beneficio)/pérdida en la venta de inmovilizado material	106	(250)
- Movimientos netos en provisiones (Nota 13)	249	221
- Ingresos por intereses	(457)	(352)
- Gastos por intereses	4.794	4.287
- Diferencias de cambio	468	(462)
- Variación en el valor razonable de activos y pasivos con imputación a resultados	(384)	(627)
- Participación en la pérdida / (ganancia) de asociadas (Nota 7)	(3.180)	(282)
Variaciones en el capital circulante (excluidos los efectos de la adquisición y diferencias de cambio en consolidación):		
- Existencias	(14.780)	5.307
- Clientes y otras cuentas a cobrar	(18.641)	4.358
- Otros activos	(782)	3.379
- Otros pasivos corrientes	(3.089)	998
- Proveedores y otras cuentas a pagar	4.835	(6.398)
Efectivo generado por las operaciones	**1.542**	**36.888**

En el estado de flujos de efectivo, los ingresos obtenidos por la venta de inmovilizado material e inmovilizado intangible incluyen:

	30.06.19	30.06.18
Importe en libros (Notas 5 y 6)	967	208
Ganancia/(pérdida) por la venta de inmovilizado	(106)	250
Importe cobrado por la venta de inmovilizado	**861**	**458**

17. COMPROMISOS, GARANTÍAS Y OTRA INFORMACIÓN

a) Compromisos de compra de activos

El Grupo no tiene compromisos de compra o venta de activos tanto al cierre del periodo cerrado el 30 de junio de 2019 como al cierre del ejercicio 2018.

b) Otra información (avales)

El Grupo tiene otorgados avales en concepto de garantía por obras o servicios prestados a clientes y avales comerciales por importe aproximado de 194 millones de euros (31 de diciembre de 2018: 152 millones de euros).

Estos avales emitidos a través de entidades financieras son presentados ante clientes como compromiso principalmente de la buena ejecución de los contratos, de los pagos anticipados recibidos de clientes, de la cobertura de periodos de garantía y de sostenimiento de ofertas o licitaciones. El incumplimiento de dichos compromisos conllevaría la ejecución de dichos avales con salida de caja cuya probabilidad de ocurrencia consideramos que es remota.

18. COMBINACIONES DE NEGOCIOS

Las variaciones en el perímetro de consolidación han sido descritas en la Nota 1.

Periodo de seis meses finalizado el 30 de junio de 2019

a) Soluciones e Ingeniería especializada

El 10 de diciembre de 2018 se hizo público la suscripción de un contrato para la adquisición de un 51% del capital social de la sociedad india **Bygging India Limited** (BIL), ampliable hasta el 100%.

La operación ha sido estructurada en dos tramos. En una primera fase, el Grupo ha adquirido el 51% del capital social de BIL por un importe de 416 millones de INR (5,1 millones de euros). En una segunda fase, los accionistas titulares del 49% disfrutan de una opción de venta por el 49% restante, ejercitable en el cuarto y quinto año posterior a la adquisición. Asimismo, el Grupo es titular de una opción de compra ejercitable en el quinto año. Para este segundo tramo el precio queda vinculado al desempeño efectivo de BIL durante los periodos, según el caso, el cual será evaluado directamente por la generación de caja libre que aporte BIL. El precio máximo a abonar por parte del Grupo por la totalidad de la operación no excederá de 5 veces el EBITDA promedio y, en todo caso, ni será inferior al valor en libros de BIL al final del periodo de evaluación.

El alcance de los negocios adquiridos con BIL representa una facturación recurrente de entre 20 y 25 millones de euros anuales. Habiendo cerrado su último ejercicio contable auditado (31 de marzo de 2018) con un EBITDA de aproximadamente 2,3 millones de euros.

La ejecución de la operación se ha formalizado el 1 de febrero de 2019 una vez cumplidas las condiciones suspensivas habituales en este tipo de operaciones.

La adquisición de BIL permite la entrada en el mercado de la India para crecer en el campo de actividad de industria tanto en Servicios como en Soluciones. Asimismo, contribuirá el germen de una plataforma para proyectos internacionales optimizando costes operativos y de fabricación.

La adquisición se enmarca dentro del modelo de diversificación, digitalización y crecimiento de Dominion, en el camino hacia el cumplimiento de su Plan Estratégico.

El movimiento de fondos de efectivo de la operación ha sido el siguiente:

	Importe (*)
Contraprestación satisfecha en el ejercicio	5.105
Efectivo y equivalentes al efectivo adquiridos	(164)
	4.941

(*) Importe original en rupias indias traducidos a euros al tipo de cambio de la fecha de adquisición

A continuación, se resumen los detalles de los activos netos adquiridos y el fondo de comercio resultante de la operación:

	Importe (*)
Precio de compra	19.968
Valor Razonable de los activos netos adquiridos	5.046
Fondo de comercio (Nota 6)	**14.922**

(*) Importe original en rupias indias traducidos a euros al tipo de cambio de la fecha de adquisición

Este fondo de comercio se ha asignado a las rentabilidades y sinergias futuras de los negocios adquiridos dentro del Grupo, aunque aún no se ha cerrado el proceso de asignación del precio pagado a Valor Razonable de los activos netos adquiridos.

El 100% de los activos netos adquiridos a valor razonable surgidos en la adquisición se desglosan a continuación:

Valor Razonable	**Valor Razonable (*)**
Inmovilizado	3.132
Activos financieros	1.457
Existencias	905
Cuentas comerciales a cobrar y otras cuentas a cobrar	9.264
Efectivo y equivalents	164
Activos adquiridos	**14.922**
Provisiones no Corrientes	2.454
Recursos ajenos	3.745
Impuestos diferidos de pasivo	293
Cuentas comerciales por pagar	3.384
Pasivos adquiridos	**9.876**
Total Activos Netos adquiridos	**5.046**

(*) Importe original en rupias indias traducidos a euros al tipo de cambio de la fecha de adquisición

Con fecha 10 de enero de 2019 Dominion a través de la sociedad del Grupo Abside Smart Financial Technologies, S.L. ha entrado en el capital de **Smart Analytics, S.A.**, sociedad que desarrolla las siguientes actividades: investigación de mercados; consultoría tecnológica; formación, venta de HW y SW; comercialización de paquetes informáticos; desarrollo de SW; presentación de servicios informáticos; alquiler de HW, importación y exportación de equipos informáticos; comercio electrónico; agencia de publicidad; eventos, venta de moda al por menor; jardinería y decoración e intermediación en servicios jurídicos y de consultoría legal en temas relacionados con nuevas tecnologías; el análisis y la investigación de mercados, la realización de todo tipo de estudios y análisis sobre el comportamiento de los consumidores y usuarios en medios tradicionales y digitales; servicios profesionales de Big Data y Data Science, así como el diseño, desarrollo y comercialización de tecnologías aplicadas al conocimiento del consumidor de los mercados.

Abside compra el 50% de las acciones de Smart Analytics y posteriormente se realiza una ampliación de capital de 570 miles de euros por el que la participación de Abside aumenta hasta el 70% del accionariado.

El movimiento de fondos de efectivo de la operación fue el siguiente:

	Importe
Contraprestación satisfecha en el ejercicio	1.000
Efectivo y equivalentes al efectivo adquiridos	(570)
	430

A continuación, se resumen los detalles de los activos netos adquiridos y el fondo de comercio resultante de la operación:

	Importe
Precio de compra	2.300
Valor Razonable de los activos netos adquiridos	294
Fondo de comercio (Nota 6)	**2.006**

Este fondo de comercio se ha asignado a las rentabilidades y sinergias futuras de los negocios adquiridos dentro del Grupo, aunque aún no se ha cerrado el proceso de asignación del precio pagado a Valor Razonable de los activos netos adquiridos.

Los activos netos adquiridos a valor razonable surgidos en la adquisición se desglosan a continuación:

	Valor razonable
Inmovilizado	10
Cuentas comerciales a cobrar y otras cuentas a cobrar	54
Efectivo y equivalentes	570
Activos adquiridos	**634**
Recursos ajenos	137
Cuentas comerciales a pagar y Otros pasivos	203
Pasivos y minoritarios adquiridos	**340**
Total Activos Netos adquiridos	**294**

c) Servicios Multi-tecnológicos

Con fecha 11 de marzo de 2019 Global Dominion Access, S.A. ha procedido a la suscripción de un contrato de adquisición del 60% del capital social más una opción de compra de un 20% adicional de las acciones de la compañía española **Flip Energía, S.L.**, gestor de consumos de energía que desarrolla su actividad bajo la marca **Alterna**.

La operación ha sido estructurada en dos tramos. En un primer tramo, se ha procedido a la adquisición de un 60% del capital social de Alterna, por un precio de 5,9 millones de euros pagaderos a la fecha de la firma. En un segundo tramo, Dominion es titular de una opción "call" para la compra de un 20% adicional de las acciones, ejercitable en el año 2020 por un precio de tres veces el EBITDA generado por Alterna en 2020.

El movimiento de fondos de efectivo de la operación fue el siguiente:

	Importe
Contraprestación satisfecha en el ejercicio	5.900
Efectivo y equivalentes al efectivo adquiridos	(1.206)
	4.694

A continuación, se resumen los detalles de los activos netos adquiridos y el fondo de comercio resultante de la operación:

	Importe
Precio de compra	9.400
Valor Razonable de los activos netos adquiridos	1.866
Fondo de comercio (Nota 6)	**7.534**

Este fondo de comercio se ha asignado a las rentabilidades y sinergias futuras de los negocios adquiridos dentro del Grupo, aunque aún no se ha cerrado el proceso de asignación del precio pagado a Valor Razonable de los activos netos adquiridos.

Los activos netos adquiridos a valor razonable surgidos en la adquisición se desglosan a continuación:

	Valor razonable
Inmovilizado	40
Otros activos financieros	724
Cuentas comerciales a cobrar y otras cuentas a cobrar	3.476
Efectivo y equivalentes	1.206
Activos adquiridos	**5.446**
Minoritarios	467
Cuentas comerciales a pagar y Otros pasivos	3.113
Pasivos y minoritarios adquiridos	**3.580**
Total Activos Netos adquiridos	**1.866**

La cifra de ventas de las combinaciones de negocio realizadas, integradas en el periodo de 6 meses finalizado el 30 de Junio de 2019 asciende a 28.825 miles de euros. Si las combinaciones de negocio se hubieran realizado el 1 de enero de 2019, este importe hubiera ascendido a 40.217 miles de euros.

Periodo de seis meses finalizado el 30 de junio de 2018

b) Soluciones e Ingeniería especializada

A finales del mes de febrero de 2018, la sociedad del Grupo Global Near, S.L. adquirió el 77% adicional (hasta un 100%) de la asociada hasta ese momento Centro Near de Servicios Financieros, S.L. por un precio de 1 euro para posteriormente realizar un acuerdo de inversión con un tercero mediante el cual Global Near aportó 2 millones de euros y el tercero, tecnología por valor de 2 millones de euros y dejaron la participación efectiva en un 50,01%. En este mismo momento se cambió también la denominación de la sociedad por **Abside Smart Financial Technologies, S.L.** La actividad de esta sociedad se engloba dentro de la agrupación de UGEs de Soluciones e Ingeniería Especializada.

El movimiento de fondos de efectivo de la operación fue el siguiente:

	Importe
Contraprestación satisfecha en el ejercicio	2.000
Efectivo y equivalentes al efectivo adquiridos	(2.085)
	(85)

A continuación, se resumen los detalles de los activos netos adquiridos y el fondo de comercio resultante de la operación:

	Importe
Precio de compra	2.000
Valor Razonable de los activos netos adquiridos	(795)
Fondo de comercio (Nota 6)	**2.795**

Este fondo de comercio se asignó a las rentabilidades y sinergias futuras de los negocios adquiridos dentro del Grupo.

Los activos netos adquiridos a valor razonable surgidos en la adquisición se desglosan a continuación:

	Valor razonable
Inmovilizado intangible	2.003
Activos por impuestos diferidos	1.650
Cuentas comerciales a cobrar y otras cuentas a cobrar	200
Efectivo y equivalentes	2.085
Activos adquiridos	**5.938**
Minoritarios	2.003
Otros pasivos	4.730
Pasivos y minoritarios adquiridos	**6.733**
Total Activos Netos adquiridos	**(795)**

El 8 de marzo de 2018 se elevó a público el acuerdo de compra-venta del 80% del accionariado de la sociedad española **Labopharma Healthcare, S.L.** por parte de la filial danesa Steelcon Esjberg AS (Anexo I), cuya actividad actual es mínima y cuyo objetivo es ser utilizada para la realización de proyectos 360 en el ámbito farmacéutico. El precio total de dichas acciones ascendió a 5 miles de euros, pagados en su totalidad dentro del primer semestre de 2018. A la fecha de adquisición la sociedad adquirida estaba sin actividad y no aportaba ninguna partida de balance.

c) Servicios Multi-tecnológicos

El 28 de marzo de 2018 se elevó a público el acuerdo de compra-venta de una unidad productiva dedicada a la prestación de servicios de mantenimiento industrial a la sociedad española **Go Specialist System, S.L.** por parte de Dominion I&I. El precio de la misma se fijó en 1 millón de euros, de los cuales queda pendiente de pago la parte variable del mismo, 300 miles de euros, que será pagadera en 2021 en función de que se cumplan los objetivos de ventas futuros fijados para los próximos ejercicios. Los efectos de la transmisión de la titularidad de los activos netos y trabajadores afectos a la actividad queda fijada el 1 de abril de 2018.

El movimiento de fondos de efectivo de la operación ha sido el siguiente:

	Importe
Contraprestación satisfecha en el ejercicio	700
Efectivo y equivalentes al efectivo adquiridos	-
	700

A continuación, se resumen los detalles de los activos netos adquiridos y el fondo de comercio resultante de la operación:

	Importe
Contraprestación transferida	1.000
Valor Razonable de los activos netos adquiridos	(400)
Fondo de comercio (Nota 6)	**1.400**

Este fondo de comercio se asignó a las rentabilidades y sinergias futuras de los negocios adquiridos dentro del Grupo.

Los activos netos adquiridos a valor razonable surgidos en la adquisición se desglosan a continuación:

	Valor razonable
Inmovilizado Material	21
Activos adquiridos	**21**
Provisiones no corrientes	93
Cuentas comerciales por pagar	328
Pasivos adquiridos	**421**
Total Activos Netos adquiridos	**(400)**

En junio de 2018 se procedió a la firma del acuerdo de compra-venta del 100% de las acciones de las sociedades españolas **Instalaciones Eléctricas Scorpio, S.A. e Instalaciones Eléctricas Scorpio Rioja, S.A.** cuyo negocio consiste en acometer proyectos de diseño, construcción y montaje de redes de suministro y equipamiento eléctrico, cuadros de control, automatización y gestión energética, tanto para las instalaciones industriales, comerciales y residenciales públicos y privados. El precio de venta de la operación contemplaba un precio fijo, por un total de 3.914 miles de euros, del que el 25% se pagó en el momento de la firma del acuerdo, mediante la emisión de unos cheques que se hicieron efectivos en julio de 2018, y el 75% restante se acordó pagarlo en enero de 2019; y un precio variable que se calcula mediante un multiplicador sobre el EBITDA promedio de los periodos del 1 de julio de 2018 al 30 de junio de 2019 y del 1 de julio de 2019 al 30 de junio de 2020, que se hará efectivo en el segundo semestre del ejercicio 2020. Dicho importe se estimó en la fecha de operación y se registró por 1.250 miles de euros, coincidiendo con el techo máximo a desembolsar.

El movimiento de fondos de efectivo de la operación ha sido el siguiente:

	Importe
Contraprestación satisfecha en el ejercicio	979
Efectivo y equivalentes al efectivo adquiridos	(2.029)
	(1.050)

A continuación, se resumen los detalles de los activos netos adquiridos y el fondo de comercio resultante de la operación:

	Importe
Contraprestación transferida	4.414
Valor Razonable de los activos netos adquiridos	2.869
Fondo de comercio (Nota 6)	**1.545**

Este fondo de comercio se asignó a las rentabilidades y sinergias futuras de los negocios adquiridos dentro del Grupo.

Los activos netos adquiridos a valor razonable surgidos en la adquisición se desglosan a continuación:

	Valor razonable
Inmovilizado	439
Activos por impuestos diferidos	99
Existencias	449
Cuentas comerciales a cobrar y otras cuentas a cobrar	1.257
Efectivo y equivalentes	2.029
Activos adquiridos	**4.273**
Recursos ajenos	91
Cuentas comerciales por pagar	1.229
Otros pasivos	84
Pasivos adquiridos	**1.404**
Total Activos Netos adquiridos	**2.869**

Adicionalmente, el 27 de junio de 2018 se procedió a la compra del 100% de las acciones de la sociedad colombiana **DITECSA Colombia Soluciones Industriales y Medioambientales, S.A.S.** cuyo negocio consiste en la gestión, transporte y tratamiento de residuos, así como la prestación de otros servicios de ingeniería. El precio total de las acciones ascendió a la suma de 2.510 miles de euros como precio fijo más un precio contingente de un importe máximo de 900 millones de pesos colombianos (equivalentes a 272 miles de euros a la fecha de adquisición) correspondiente al importe máximo a cobrar por la sociedad adquirida respecto de una devolución de impuestos pendiente. El 10% del precio fijo se pagó en junio de 2018 y el 90% restante en enero de 2019.

El movimiento de fondos de efectivo de la operación ha sido el siguiente:

	Importe (*)
Contraprestación satisfecha en el ejercicio	250
Efectivo y equivalentes al efectivo adquiridos	(243)
	7

A continuación se resumen los detalles de los activos netos adquiridos y el fondo de comercio resultante de la operación:

	Importe (*)
Contraprestación transferida	2.782
Valor Razonable de los activos netos adquiridos	1.212
Fondo de comercio (Nota 6)	**1.570**

(*) Importe original en pesos colombianos traducidos a euros al tipo de cambio de la fecha de adquisición

Este fondo de comercio se asignó a las rentabilidades y sinergias futuras de los negocios adquiridos dentro del Grupo.

Los activos netos adquiridos a valor razonable surgidos en la adquisición se desglosan a continuación:

	Valor razonable (*)
Inmovilizado	1.259
Activos por impuestos diferidos	332
Existencias	12
Cuentas comerciales a cobrar y otras cuentas a cobrar	647
Efectivo y equivalentes	243
Activos adquiridos	**2.493**
Impuesto diferido de pasivo	2
Cuentas comerciales por pagar	1.083
Otros pasivos	196
Pasivos adquiridos	**1.281**
Total Activos Netos adquiridos	**1.212**

(*) Importe original en pesos colombianos traducidos a euros al tipo de cambio de la fecha de adquisición.

El proceso de reconocimiento y valoración a valor razonable de los activos adquiridos y de los pasivos asumidos como asignación del precio pagado a los mismos aún no han sido completamente finalizados.

La cifra de ventas de las combinaciones de negocios realizadas integradas en el periodo de 6 meses finalizado el 30 de junio de 2018 asciende a 994 miles de euros. Si las combinaciones de negocios se hubieran realizado el 1 de enero de 2018, este importe hubiera ascendido a 3.364 miles de euros.

19. TRANSACCIONES CON PARTES VINCULADAS

Se consideran partes vinculadas las sociedades del Grupo Dominion, al que pertenece el subgrupo liderado por Global Dominion Access, S.A. así como los Administradores y el personal directivo clave y familiares cercanos del Grupo Global Dominion Access.

a) Retribuciones y préstamos al personal de alta dirección

La remuneración total pagada en el periodo 2019 al personal de alta dirección, excluyendo aquellos que se incluyen en el apartado de retribución a los miembros del Consejo de Administración, asciende a un importe de 1.231 miles de euros (30 de junio de 2018: 1.114 miles de euros).

Durante el periodo 2019 no se han realizado aportaciones en concepto de fondos o planes de pensiones de aportación definida a favor de los miembros de la alta dirección (30 de junio de 2018: 8 miles de euros).

El Grupo tiene suscritas pólizas de seguro de vida y salud que ha supuesto un pago de 9 miles de euros durante el periodo de 6 meses de los ejercicios 2019 (30 de junio de 2018: 15 miles de euros).

A 30 de junio del 2019 y a 31 de diciembre de 2018 no existe saldo alguno derivado de operaciones con estas partes vinculadas.

En relación con el incentivo complementario aprobado por la Junta General de Accionistas en el año 2017 (apartado e) de esta Nota), a cierre del periodo de seis meses finalizado el 30 de junio de 2019 no ha sido formalizado contrato alguno con los miembros de la Alta Dirección, por lo que no existen saldos ni transacciones derivadas del mismo.

b) Saldos y Transacciones en el ejercicio con sociedades del grupo

El detalle de los saldos es el siguiente:

Deudores / (Acreedores)	**30.06.2019**	**31.12.2018**
Clientes y otras cuentas a cobrar (*)	67.299	51.200
Créditos corrientes (**)	23.170	21.658
Proveedores y otras cuentas a pagar (*)	(3.962)	-

El detalle de las transacciones es el siguiente:

(Gastos) / Ingresos	**30.06.2019**	**30.06.2018**
Importe neto de la cifra de negocios	26.501	21.289
Ingresos por servicios prestados	-	45
Otros gastos de explotación	(184)	(13)
Ingresos financieros	101	171

(*) Corresponden básicamente a transacciones efectuadas por el segmento de Soluciones con Bas Project Corportion, S.L. y sus sociedades dependientes

(**) Incluye básicamente, créditos a compañías las asociadas Bas Project Corporation, S.L. y Sociedad Concesionaria Salud Siglo XXI, S.A.

No existen garantías entregadas sobre dichos importes pendientes.

c) Retribución de los administradores de la Sociedad dominante

Durante el primer semestre de 2019 y de 2018, el importe devengado por los miembros del Consejo de Administración ha sido el siguiente:

	30.06.19	30.06.18
Retribución fija	295	275
Otras retribuciones	6	7
	301	**282**

Adicionalmente, el contrato del Consejero Delegado contiene una cláusula que establece una indemnización por despido que duplica la compensación anual prevista para los supuestos de extinción de la relación laboral.

Durante el primer semestre del ejercicio 2019 se ha realizado una aportación en concepto de fondos o planes de pensiones de aportación definida a favor de antiguos o actuales miembros del Consejo de Administración de la Sociedad dominante por 4 miles de euros (30 de junio de 2018: 4 miles de euros).

Por lo que se refiere al pago de primas de seguros de vida, el Grupo tiene suscritas pólizas de seguro en cobertura del riesgo de fallecimiento e incapacidad permanente, que supusieron en 2019 y 2018 el pago anual de 2 miles de euros respectivamente, de las que resulta beneficiario el Consejero Delegado (30 de junio de 2018: 3 miles de euros).

d) Créditos a accionistas de la sociedad dominante

	30.06.19	31.12.18
Créditos con socios y administradores	732	732
	732	**732**

En el ejercicio 2014 se concedió un crédito de 1.500 miles de euros a un miembro del Consejo de Administración en relación con una ampliación de capital. Durante el ejercicio 2017 se canceló un importe de 768 miles de euros.

e) Remuneraciones basadas en la evolución del precio de cotización de las acciones de la Sociedad dominante

Con fecha 5 de mayo de 2017, la Junta de Accionistas aprobó el derecho a recibir un incentivo complementario a largo plazo basado en el incremento de valor de cotización de las acciones de la Sociedad dominante para el Consejero Delegado y determinados miembros directivos del Grupo. En virtud de dicho acuerdo el número máximo de derechos sobre acciones asignables a los beneficiarios será de 2.600.000.

Durante el ejercicio 2018 se formalizó el acuerdo para el Consejero Delegado de un incentivo económico referenciado a la evolución de la cotización de las acciones de Global Dominion Access, S.A., en el que al Consejero Delegado se le asignan 1.300.000 derechos por el incremento del valor de la cotización de la acción de Global Dominion Access, S.A., entre su cotización base, 3 euros por acción, y el valor de cierre de la cotización media al final del periodo de generación siendo este plan liquidable en efectivo. El periodo de generación del incentivo está comprendido entre el 1 de enero de 2017 y el 31 de diciembre de 2019 o 2021, a elección del Consejo de Administración. Se encuentra contabilizado dentro de las provisiones existentes en el pasivo del Balance Consolidado el importe devengado correspondiente hasta la fecha de los presentes estados financieros.

A la fecha de formulación de las presentes cuentas anuales consolidadas no se ha formalizado un plan que materialice dichos derechos entre el resto de los miembros directivos.

20. ACTIVIDADES INTERRUMPIDAS

En septiembre de 2018 el Consejo de Administración de Global Dominion Access, S.A. decidió iniciar un programa activo para encontrar un comprador para su dependiente brasileña, Dominion Instalaçioes e Montagnes do Brasil Ltda e interrumpir las actividades en ese país. La actividad del Grupo en Brasil, que se realiza a través de esta sola entidad jurídica y representa la totalidad del negocio en dicho país, es una UGE dentro de la agrupación de UGEs de Servicios Multitécnicos (antes llamados T&T).

Tras dicha decisión, el Grupo procedió a clasificar los activos y pasivos asociados a dicho negocio como grupo de activos y pasivos mantenidos para la venta en el balance de situación.

El detalle de los activos netos clasificados como grupo de activos y pasivos mantenidos para la venta al 30 de junio de 2019 y 31 de diciembre de 2018 es el siguiente:

	30.06.2019	31.12.2018
Inmovilizado Material	144	168
Activos financieros no corrientes	90	89
Existencias	567	565
Clientes y otras cuentas a cobrar	2.586	1.624
Tesorería	203	356
Activos mantenidos para la venta	**3.590**	**2.802**

	30.06.2019	31.12.2018
Proveedores y otras cuentas a pagar	1.040	953
Pasivos por impuestos corrientes	93	52
Otros pasivos corrientes	7.273	6.787
Pasivos mantenidos para la venta	**8.406**	**7.792**

Asimismo, los ingresos y gastos relativos a esta actividad se han presentado dentro de los resultados actividades discontinuadas en el periodo de seis meses finalizado el 30 de junio de 2019 y se ha procedido también a la reclasificación de los ingresos y gastos de esta actividad para el periodo de 6 meses finalizado el 30 de junio de 2018 que se presenta a efectos comparativos.

	30.06.2019	30.06.2018
Cifra de negocio	1.956	2.350
Gastos de explotación	(2.304)	(3.820)
Resultado financiero	(6)	(939)
Diferencias de cambio (positivas / (negativas))	(13)	(24)
Beneficio / (Pérdida) de las actividades interrumpidas	**(367)**	**(2.433)**

Los flujos de efectivo de esta actividad en ambos periodos son los siguientes:

	30.06.2019	30.06.2018
Efectivo generado de actividades de explotación de op. interrumpidas	(850)	(6.147)
Efectivo generado de actividades de Inversión de op. interrumpidas	(44)	52
Efectivo generado de actividades de financiación de op. interrumpidas	741	5.378
Disminución neta del efectivo y equivalentes al efectivo	**(153)**	**(717)**

Dentro del Grupo existen también actividades interrumpidas, provenientes del subgrupo Beroa, relativos a las sociedades Karrena Betonanlagen und Fahrmischer GmbH y HIT-Industrietechnik GmbH que se encuentran en proceso de liquidación o venta. Estas actividades no corresponden al "core business" del Grupo. Atendiendo a la escasa importancia relativa de estas sociedades en el contexto de la información financiera consolidada del Grupo, los Administradores de la Sociedad dominante han procedido a clasificar sus resultados dentro del epígrafe "Beneficio de las actividades interrumpidas después de impuestos" de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada del ejercicio 2018.

El importe de las principales magnitudes de estas sociedades es el siguiente:

	30.06.2019	30.06.2018
Beneficio/(pérdida) de Actividades Interrumpidas	(10)	2
Cifra de negocio	-	13
	30.06.2019	**31.12.2018**
Total Activos	1.626	1.655
Total Pasivos	(2.465)	(2.482)

Los flujos de efectivo de esta sociedad, dado el volumen de actividad actual, no son significativos.

21. HECHOS POSTERIORES

El 12 de julio de 2019 se ha procedido a la firma de una nueva novación del préstamo sindicado en la que se modifica el importe del tramo B, incrementando el mismo en 16 millones de euros hasta los 50 millones de euros, frente a la reducción simultánea del importe del tramo A1 en la misma cuantía. Asimismo, se modifican los precios de financiación y los plazos de amortización de todos los tramos. Para los tramos A1 y A2 el perfil del tramo de amortización será el mismo, fijándose amortizaciones semestrales siendo la primera cuota en enero de 2021, lo que supondría amortizar un 5% en 2021, un 7,5% en 2022, un 12,5% en 2023 y un 75% en 2024. Por su parte, el vencimiento del tramo B se prorroga al 19 de julio de 2022, pudiendo ser prorrogable por dos años adicionales. Se estima que el efecto en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidadas del ejercicio 2019 de esta novación no será significativa.

GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

ANEXO I – Sociedades Dependientes incluidas en el Perímetro de Consolidación

Nombre y Domicilio	Domicilio	Participación / Control efectivo	Sociedad titular de la participación	Supuesto por el que consolida	Actividad
Global Dominion Access, S.A. (*)	Bilbao	-	-	-	Sociedad Holding / Soluciones y Servicios Tecnológicos
Sociedad Concesionaria Salud Siglo XXI, S.A.	Chile	15%	Global Dominion Access, S.A.	Método de participación	Soluciones y Servicios Tecnológicos
Dominion Industry & Infrastructures, S.L. (*)	Barcelona	99,99%	Global Dominion Access, S.A.	Integración global	Soluciones y Servicios Industriales
Desolaba, S.A. de C.V.	México	100%	Dominion Industry & Infrastructures, S.L.	Integración global	Soluciones y Servicios Tecnológicos
El Salvador Solar 1, S.A. de C.V.	El Salvador	80%	Dominion Industry & Infrastructures, S.L.	Integración global	Soluciones y Servicios Tecnológicos
El Salvador Solar 2, S.A. de C.V.	El Salvador	80%	Dominion Industry & Infrastructures, S.L.	Integración global	Soluciones y Servicios Tecnológicos
Montelux, S.R.L.	República Dominicana	100%	Dominion Industry & Infrastructures, S.L.	Integración global	Soluciones y Servicios Tecnológicos
Abasol S.P.A.	Chile	100%	Dominion Industry & Infrastructures, S.L.	Integración global	Soluciones y Servicios Tecnológicos
Rovello S.P.A.	Chile	100%	Dominion Industry & Infrastructures, S.L.	Integración global	Soluciones y Servicios Tecnológicos
Pimentell S.P.A.	Chile	100%	Dominion Industry & Infrastructures, S.L.	Integración global	Soluciones y Servicios Tecnológicos
Rosinol S.P.A.	Chile	100%	Dominion Industry & Infrastructures, S.L.	Integración global	Soluciones y Servicios Tecnológicos
Dominion Energy, S.L.U. (*)	Bilbao	100%	Global Dominion Access, S.A.	Integración global	Soluciones y Servicios Tecnológicos
Dominion Centroamericana, S.A.	Panamá	100%	Dominion Energy, S.L.U.	Integración global	Soluciones y Servicios Tecnológicos
Dominion Ecuador Niec, S.A.	Ecuador	70%	Dominion Energy, S.L.U.	Integración global	Soluciones y Servicios Tecnológicos
Bas Projects Corporation, S.L.	Loiu	35%	Dominion Energy, S.L.U.	Método de participación	Soluciones y Servicios Tecnológicos
Global Dominicana Renovables DRDE, S.R.L.	República Dominicana	99,9%	Dominion Energy, S.L.U.	Integración global	Soluciones y Servicios Tecnológicos
Dominion Renovable 1, S.L.	Bilbao	100%	Dominion Energy, S.L.U.	Integración global	Soluciones y Servicios Tecnológicos
Dominion Renovable 2, S.L.	Bilbao	100%	Dominion Energy, S.L.U.	Integración global	Soluciones y Servicios Tecnológicos
Dominion Renovable 3, S.L.	Bilbao	100%	Dominion Energy, S.L.U.	Integración global	Soluciones y Servicios Tecnológicos
Dominion Renovable 4, S.L.	Bilbao	100%	Dominion Energy, S.L.U.	Integración global	Soluciones y Servicios Tecnológicos
Dominion Renovable 5, S.L.	Bilbao	100%	Dominion Energy, S.L.U.	Integración global	Soluciones y Servicios Tecnológicos
Dominion Renovable 6, S.L.	Bilbao	100%	Dominion Energy, S.L.U.	Integración global	Soluciones y Servicios Tecnológicos
Dominion Renovable 7, S.L.	Bilbao	100%	Dominion Energy, S.L.U.	Integración global	Soluciones y Servicios Tecnológicos
Dominion Renovable 8, S.L.	Bilbao	100%	Dominion Energy, S.L.U.	Integración global	Soluciones y Servicios Tecnológicos
Dominion Renovable 9, S.L.	Bilbao	100%	Dominion Energy, S.L.U.	Integración global	Soluciones y Servicios Tecnológicos
Bas Projects Corporation 3, S.L.	Loiu	100%	Dominion Energy, S.L.U.	Integración global	Soluciones y Servicios Tecnológicos
Bas Projects Corporation 11, S.L.	Loiu	100%	Dominion Energy, S.L.U.	Integración global	Soluciones y Servicios Tecnológicos
Bas Projects Corporation 12, S.L. (1)	Loiu	100%	Dominion Energy, S.L.U.	Integración global	Soluciones y Servicios Tecnológicos
Bas Projects Corporation 13, S.L. (1)	Loiu	100%	Dominion Energy, S.L.U.	Integración global	Soluciones y Servicios Tecnológicos
Bas Projects Corporation 14, S.L. (1)	Loiu	100%	Dominion Energy, S.L.U.	Integración global	Soluciones y Servicios Tecnológicos
Bas Projects Corporation 15, S.L. (1)	Loiu	100%	Dominion Energy, S.L.U.	Integración global	Soluciones y Servicios Tecnológicos
Proyecto Solar Pico del Terril, S.L. (1)	Bilbao	100%	Dominion Energy, S.L.U.	Integración global	Soluciones y Servicios Tecnológicos
Proyecto solar monte solares, S.L. (1)	Bilbao	100%	Dominion Energy, S.L.U.	Integración global	Soluciones y Servicios Tecnológicos
Instalaciones Eléctricas Scorpio, S.A. (*)	Loiu	100%	Global Dominion Access, S.A.	Integración global	Servicios Multi-Tecnológicos
Scorpio Energy	Omán	60%	Instalaciones Eléctricas Scorpio, S.A.	Integración global	Servicios Multi-Tecnológicos
Instalaciones Eléctricas Scorpio Rioja, S.A.	Salvatierra – La Rioja	100%	Global Dominion Access, S.A.	Integración global	Servicios Multi-Tecnológicos
Dominion Colombia, S.A.S (antes Diseños y Productos Técnicos - DITECSA Colombia)	Colombia	100%	Global Dominion Access, S.A.	Integración global	Servicios Multi-Tecnológicos
Dominion Servicios Medioambientales, S.L.	Bilbao	100%	Global Dominion Access, S.A.	Integración global	Servicios Multi-Tecnológicos
Original Distribución Spain Iberia, S.A.	Madrid	51%	Global Dominion Access, S.A.	Integración global	Servicios Comerciales
Medbuying Group Technologies, S.L. (1)	Bilbao	45%	Global Dominion Access, S.A.	Método de participación	Servicios Comerciales
Dominion Instalaciones y Montajes S.A.U (*)	Bilbao	100%	Global Dominion Access, S.A.	Integración global	Soluciones y Servicios Tecnológicos
E.C.I. Telecom Ibérica, S.A.U.	Madrid	100%	Dominion Instalaciones y Montajes, S.A.U.	Integración global	Soluciones y Servicios Tecnológicos

GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Nombre y Domicilio	Domicilio	Participación / Control efectivo	Sociedad titular de la participación	Supuesto por el que consolida	Actividad
Interbox Technology S.L	Bilbao	75%	Dominion Instalaciones y Montajes S.A.U	Integración global	Servicios comerciales
Dominion West Africa, S.L.U.	Bilbao	100%	Dominion Instalaciones y Montajes S.A.U	Integración global	Sociedad de cartera
Dominion Honduras SRL	Honduras	98%	Dominion Instalaciones y Montajes, S.A.U.	Integración global	Soluciones y Servicios Tecnológicos
Dominion Investigación y Desarrollo S.L.U.	Bilbao	100%	Global Dominion Access, S.A.	Integración global	Soluciones y Servicios Tecnológicos
Visual Line, S.L.	Bilbao	77,5%	Global Dominion Access, S.A.	Integración global	Soluciones y Servicios Tecnológicos
Dominion Tecnología Ltda (*)	Brasil	99,99%	Global Dominion Access, S.A.	Integración global	Soluciones y Servicios Tecnológicos
Dominion Instalaçoes e Montagens do Brasil Ltda.	Brasil	100,00%	Dominion Tecnología Ltda	Integración global	Soluciones y Servicios Tecnológicos (actividad interrumpida)
Mexicana de Electrónica Industrial, S.A. de C.V. (fusionada en 2018 con Dominion Tecnologías de la Información, S.A. de C.V.)	México	99,99%	Global Dominion Access, S.A.	Integración global	Soluciones y Servicios Tecnológicos
Dominion Baires, S.A.	Argentina	95%	Global Dominion Access, S.A.	Integración global	Soluciones y Servicios Tecnológicos
Dominion SPA	Chile	100%	Global Dominion Access, S.A.	Integración global	Soluciones y Servicios Tecnológicos
Dominion Servicios Refractarios Industriales SPA (SEREF)	Chile	90%	Dominion SPA	Integración global	Soluciones y Servicios Tecnológicos
Dominion Perú Soluciones y Servicios S.A.C.	Perú	99%	Global Dominion Access, S.A.	Integración global	Soluciones y Servicios Tecnológicos
Beroa Thermal Energy, SL. (*)	Bilbao	100%	Global Dominion Access, S.A.	Integración global	Sociedad de cartera
Dominion Global France SAS	Francia	100%	Beroa Thermal Energy, S.L.	Integración global	Servicios Industriales
Dominion Steelcon A/S (antes Steelcon Chimneys Esbjerg A/S) (*)	Dinamarca	100%	Beroa Thermal Energy, S.L.	Integración global	Soluciones industriales
Steelcon Slovakia, s.r.o.	Eslovaquia	100%	Steelcon Chimneys Esbjerg A/S	Integración global	Soluciones industriales
Labopharma, S.L.	Madrid	80%	Steelcon Chimneys Esbjerg A/S	Integración global	Soluciones Tecnológicas
Dominion Global Pty. Ltd.	Australia	100%	Beroa Thermal Energy, S.L.	Integración global	Soluciones y servicios industriales
Beroa Corporation LLC (*)	EEUU	100%	Beroa Thermal Energy, S.L.	Integración global	Sociedad de cartera
Commonwealth Dynamics Inc (*)	EEUU	100%	Beroa Corporation LLC	Integración global	Soluciones industriales
Commonwealth Power (India) Private Limited	India	100%	Commonwealth Dynamics Inc	Integración global	Soluciones industriales
Commonwealth Dynamics Co. Ltd.	Japón	100%	Commonwealth Dynamics Inc	Integración global	Soluciones industriales
Commonwealth Power Chile, SPA (en liquidación)	Chile	100%	Commonwealth Dynamics Inc	Integración global	Soluciones industriales (sin actividad)
Commonwealth Constructors Inc	EEUU	100%	Beroa Corporation LLC	Integración global	Soluciones industriales
Commonwealth Dynamics Limited	Canadá	100%	Beroa Corporation LLC	Integración global	Soluciones industriales
International Chimney Corporation (*)	EEUU	100%	Beroa Corporation LLC	Integración global	Soluciones industriales
Capital International Steel Works, Inc.	EEUU	100%	International Chimney Corporation	Integración global	Soluciones industriales
International Chimney Canada Inc	Canadá	100%	International Chimney Corporation	Integración global	Soluciones industriales
Karrena International Chimneys LLC	EEUU	100%	Beroa Corporation LLC	Integración global	Soluciones industriales
Dominion E&C Iberia, S.A.U. antes (Beroa Iberia S.A) (*)	Bilbao	100%	Beroa Thermal Energy, S.L.	Integración global	Soluciones y servicios industriales
Dominion Industry México, S.A. de C.V.	México	99,99%	Beroa Iberia S.A.	Integración global	Servicios industriales
Dominion Industry de Argentina, SRL (antes Beroa de Argentina SRL)	Argentina	100%	Beroa Iberia S.A.	Integración global	Servicios industriales y servicios tecnológicos
Altac South África Propietary Limited	Sudáfrica	100%	Beroa Iberia S.A.	Integración global	Soluciones industriales
Dominion Global Philippines Inc.	Filipinas	100%	Beroa Iberia S.A.	Integración global	Soluciones industriales
Chimneys and Refractories Intern. SRL (*)	Italia	90%	Beroa Thermal Energy, S.L.	Integración global	Soluciones industriales
Chimneys and Refractories Intern. SPA (en liquidación)	Chile	90%	Chimneys and Refractories Intern. SRL	Integración global	Soluciones industriales (sin actividad)
Chimneys and Refractories Intern. Vietnam Co. Ltd.	Vietnam	100%	Chimneys and Refractories Intern. SRL	Integración global	Soluciones industriales
Dominion-Uniseven Industrial Services Pvt, Ltd. (en liquidación)	India	51%	Beroa Thermal Energy, S.L	Integración global	Servicios industriales
Dominion Arabia Industry LLC (antes Refractories & Chimneys Construction Co. Ltda.)	Arabia Saudí	98,3%	Beroa Thermal Energy, S.L	Integración global	Soluciones industriales
Beroa Technology Group GmbH (*)	Alemania	100%	Beroa Thermal Energy, S.L.	Integración global	Sociedad de cartera
Karrena Betonanlagen und Fahrmischer GmbH (*) (en liquidación)	Alemania	100%	Beroa Technology Group GmbH	Integración global	Construcción y comercialización de hormigoneras (sin actividad)

GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Nombre y Domicilio	Domicilio	Participación / Control efectivo	Sociedad titular de la participación	Supuesto por el que consolida	Actividad
HIT-Industrietechnik GmbH (en liquidación)	Alemania	52%	Karrena Betonanlagen und Farmischer GmbH	Integración global	Soldadura metálica (sin actividad)
Dominion Engineering & Construction Ltd. (antes Bierrum International Ltd.)	Reino Unido	100%	Beroa Technology Group GmbH	Integración global	Soluciones industriales (sin actividad)
Beroa Novocos GmbH	Alemania	100%	Beroa Technology Group GmbH	Integración global	Servicios industriales
Beroa International Co LLC	Omán	70%	Beroa Technology Group GmbH	Integración global	Servicios industriales
Beroa Refractory & Insulation LLC	Emiratos Árabes Unidos	49%	Beroa Technology Group GmbH	Integración global	Servicios industriales
Beroa Nexus Company LLC	Qatar	49%	Beroa Technology Group GmbH	Integración global	Servicios industriales
Dominion Deutschland GmbH (antes Beroa Deutschland GmbH) (*)	Alemania	100%	Beroa Technology Group GmbH	Integración global	Soluciones y servicios industriales
Cobra Carbon Grinding, B.V.	Holanda	50%	Beroa Deutschland GmbH	Método de participación	Servicios industriales
Karrena Construction Thérmique S.A.	Francia	100%	Beroa Deutschland GmbH	Integración global	Servicios industriales (sin actividad)
Dominion Polska Z.o.o (antes Beroa Polska Sp. Z.o.o)	Polonia	100%	Beroa Deutschland GmbH	Integración global	Soluciones y servicios industriales
Karrena Arabia Co.Ltd	Arabia Saudí	55%	Beroa Deutschland GmbH	Integración global	Soluciones y servicios industriales
Beroa Chile Limitada (en liquidación)	Chile	99,99%	Beroa Deutschland GmbH	Integración global	Servicios industriales (sin actividad)
Burwitz Montageservice GmbH	Alemania	100%	Beroa Deutschland GmbH	Integración global	Soluciones y servicios industriales
F&S Feuerfestbau GmbH & Co KG	Alemania	50,96%	Beroa Deutschland GmbH	Integración global	Soluciones y servicios industriales
F&S Beteiligungs GmbH	Alemania	51%	Beroa Deutschland GmbH	Integración global	Sociedad de cartera
Beroa Abu Obaid Industrial Insulation Company Co. WLL	Bahrain	45%	Beroa Deutschland GmbH	Integración global	Servicios industriales
Global Near S.L (*)	Bilbao	100%	Global Dominion Access, S.A.	Integración global	Sociedad de cartera
Dominion Digital S.L.U. (*)	Bilbao	100%	Global Near S.L	Integración global	Soluciones tecnológicas
Global Ampliffica Perú S.A.C.	Perú	99%	Dominion Digital S.L.U.	Integración global	Soluciones tecnológicas
Advanced Flight Systems S.L.	Bilbao	30%	Dominion Digital S.L.U.	Método de paripación	Soluciones tecnológicas
Smart Nagusi, S.L.	Bilbao	50,01%	Dominion Digital S.L.U.	Integración global	Soluciones tecnológicas
Ampliffica México, S.A. de C.V.	México	99,99%	Dominion Digital S.L.U.	Integración global	Soluciones tecnológicas
Abside Smart Financial Technologies, S.L. (antes Centro Near Servicios Financieros S.L.) (*)	Bilbao	50,01%	Global Near S.L	Integración global	Soluciones tecnológicas
Smart Analytics, S.L. (1)	Bilbao	70%	Global Near, S.L.	Integración global	Soluciones tecnológicas
Dominion Smart Innovation S.A. de C.V	México	99,84%	Global Near S.L	Integración global	Soluciones tecnológicas
DM Informática S.A. de C.V.	México	99,99%	Global Near S.L	Integración global	Soluciones tecnológicas
Bilcan Global Services S.L. (*)	Cantabria	100%	Global Dominion Access, S.A.	Integración global	Sociedad de cartera
Eurologística Directa Móvil 21 S.LU.	Madrid	100%	Bilcan Global Services S.L	Integración global	Servicios comerciales
Dominion Networks S.L.U.	Madrid	100%	Bilcan Global Services S.L	Integración global	Servicios tecnológicos
Dominion Centro de Control S.L.U.	Madrid	100%	Bilcan Global Services S.L	Integración global	Servicios tecnológicos
Tiendas Conexión, S.L.U.	Cantabria	100%	Bilcan Global Services S.L	Integración global	Servicios comerciales
Sur Conexión, S.L.U.	Cantabria	100%	Bilcan Global Services S.L	Integración global	Servicios comerciales
The Phone House Spain, S.L. (*)	Madrid	100%	Global Dominion Access, S.A.	Integración global	Servicios tecnológicos
Miniso Lifestyle Spain, S.L. (1)	Madrid	49%	The Phone House Spain, S.L.	Método de participación	Servicios tecnológicos
Flip Energía, S.L. (1)	Madrid	60%	The Phone House Spain, S.L.	Integración global	Soluciones y Servicios Tecnológicos
Connected World Services Europe, S.L.U.	Madrid	100%	Global Dominion Access, S.A.	Integración global	Servicios comerciales
Smart House Spain, S.L.U. (*)	Bilbao	100%	Global Dominion Access, S.A.	Integración global	Servicios comerciales
The Telecom Boutique, S.L.	Madrid	70%	Smart House Spain, S.L.U.	Integración global	Servicios comerciales

(*) Sociedad dominante de todas las sociedades participadas que aparecen a continuación suya en el cuadro.
(1) Sociedades incorporadas al perímetro de consolidación en 2019 junto con sus compañías dependientes.

GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

ANEXO II – Uniones Temporales de Empresas (UTEs) incluidas en el Perímetro de Consolidación

Denominación	Domicilio	% Participación	Supuesto por el que consolida	Actividad
Global Dominion Access, S.A. y Adasa Sistemas, S.A.U. Ley 18/1982 de 26 de Mayo.	España	50%	Integración proporcional	La adquisición e implantación de un sistema de observación en superficie y comunicaciones GOES/DCS para ser integrado al Programa de Modernización del Sistema de Medición y pronóstico hidrometeo-rológico nacional (programa venehmet) adscrito al Ministerio del Ambiente y los Recursos Naturales (M.A.R.N), ahora Ministerio del Poder Popular para el Ambiente de la República Bolivariana de Venezuela.
Global Dominion Access, S.A.-Adasa Sistemas, S.A.U.-EMTE, S.A., Unión Temporal de Empresas, Ley 18/1982, de 26 de Mayo	España	50%	Integración proporcional	La ejecución del contrato "Para la modernización del Equipamiento de Observación de Medio Ambiental y Protección Civil coordinado por COPECO".
Dominion Industry & Infrastructure, S.L. (antes Abantia Instalaciones, S.A.) – Construcciones Cots y Claret, S.L. Unión Temporal de Empresas Ley 18/1982 de 26 de Mayo (UTE Banco de Haiti)	Haití	70%	Integración proporcional	Construcción de un nuevo inmueble administrativo del Banco de la República de Haiti.
Revenga Ingenieros, S.A. y Abantia Instalaciones, S.A.U. Unión Temporal de Empresas Ley 18/1982 de 26 de Mayo (UTE RACPA)	España	50%	Integración proporcional	Instalaciones de detección de incendios e interfonía en el Centro penitenciario de Albacete (RACPA)
Abantia Instalaciones, S.A.U. – Revenga Ingenieros, S.A. Unión Temporal de Empresas Ley 18/1982 de 26 de Mayo (UTE CP-Ibiza)	España	50%	Integración proporcional	Instalación de detección de incendios y reforma integral de baja tensión en el Centro Penitenciario de Ibiza
Abantia Mantenimiento, S.A. – Cofely España, S.A.U. Unión Temporal de Empresas Ley 18/1982 de 26 de Mayo (UTE Manteniment Diagonal 662)	España	55%	Integración proporcional	Servicio de mantenimiento de zonas comunes Edificio Diagonal 662
Acsa Obras e Infraestructuras, S.A. – Abantia Mantenimiento, S.A. Unión Temporal de Empresas Ley 18/1982 de 26 de Mayo (UTE Caps Infraestructures)	España	50%	Integración proporcional	Contrato de servicio de conservación y mantenimiento de 318 edificios de infraestructuras y contrato de servicio de conservación y mantenimiento de cabezas y naves logísticas de infraestructuras
Acsa Obras e Infraestructuras, S.A. – Abantia Mantenimiento, S.A. Unión Temporal de Empresas Ley 18/1982 de 26 de Mayo (UTE Instalacions Anella Olimpica)	España	50%	Integración proporcional	Servicio de mantenimiento preventivo, correctivo, conductivo y técnico legal y servicio de asistencia a los actos en las instalaciones del anillo olímpico (Palau Sant Jordi, Estadi Olimpic Lluis Companys)
Construcciones Rubau, S.A. y Abantia Instalaciones, S.A. Unión Temporal de Empresas Ley 18/1982 de 26 de Mayo (UTE Vila Seca)	España	50%	Integración proporcional	Obras de edificación del área Ferrari Land de Port Aventura
Dominion Industry & Infrastructure, S.L.; Comsa Instalaciones, S.L.; Isolux Ingeniería, S.A.; Intalaciones Inabensa, S.A.; Elecnor, S.A. (antes Agelectric, S.A; Elecnor, S.A.; Emte S.A.; Instalaciones Inabensa, S.A. e Isolux WAT. S.A.) Unión Temporal de Empresas Ley 18/1982 de 26 de Mayo (UTE Energía Línea 9)	España	20%	Integración proporcional	Contrato para la redacción del proyecto y ejecución de las obras del sistema de telecomunicaciones, de distribución de energía y subestaciones receptores de la Línea 9 del Metro de Barcelona
FCC Industrial e Infraestructuras Energéticas, S.A. (antes FCC Actividades de Construcción Industrial, S.A.; FCC Servicios Industriales S.A.); Abantia Instalaciones, S.A. y Seridom, Servicios Integrados IDOM, S.A. Unión Temporal de Empresas Ley 18/1982 de 26 de Mayo (UTE Operadora Termosolar Guzmán)	España	22,5%	Integración proporcional	Operación y mantenimiento de la planta termosolar Guzman Energía, S.L.
Construcciones Pai, S.A.; Construcciones Cots y Claret, S.L.; Constructora D'Aro, S.A.; Abantia Instalaciones, S.A. Unión Temporal de Empresas Ley 18/1982 de 26 de Mayo (UTE Nova Bages Santiaria)	España	25%	Integración proporcional	Ejecución de las obras de la Fase II de ampliación del Hospital San Juan de Dios en Manresa.
Sacyr Construcción, S.A.U.; Vopi 4, S.A.; Abantia Instalaciones, S.A.; Valoriza Facilities, S.A.U. Unión Temporal de Empresas Ley 18/1982 de 26 de Mayo (UTE Hospital del Mar)	España	30%	Integración proporcional	Instalaciones de reforma y ampliación del Hospital del Mar, Edificio I – Fase III en Barcelona
Dominion Industry & Infrastructure, S.L. – Siemens Postal, Parcel & Airport Logistics, S.L. Unión Temporal de Empresas, Ley 18/1982, de 26 de Mayo (UTE D.S. Correos 2)	España	50%	Integración proporcional	Contratación del mantenimiento integral requerido para las configuraciones de tratamiento automático de la correspondencia.

GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Denominación	Domicilio	% Participación	Supuesto por el que consolida	Actividad
Dominion Industry & Infrastructure, S.L.; Serveis Obres I Manteniment, S.L. Unión Temporal de Empresas Ley 18/1982 de 26 de Mayo (UTE Modul A Diagonal 662)	España	55%	Integración proporcional	Ejecución de las instalaciones mecánicas, eléctricas y especiales de la nueva sede de IM en Barcelona
Grifols Movaco, S.A.; Dominion Instalaciones y Montajes, S.A.U. Unión Temporal de Empresas Ley 18/1982 de 26 de Mayo (UTE Grifols-Dominion)	España	32,71%	Integración proporcional	Servicio integral, llave en mano, de promoción y seguimiento de la adherencia de pacientes ancianos en atención terapéutica desde la unidad de fármaco-terapeútica de pacientes externos del Hospital Universitario Miguel Servat de Zaragoza
Dominion Industry & Infrastructure, S.L.; Serveis Obres I Manteniment, S.L. Unión Temporal de Empresas Ley 18/1982 de 26 de Mayo (UTE Unitat Semicritics Hospital Santa Caterina)	España	50%	Integración proporcional	Obras de construcción de la nueva unidad de Curas Intensicas (UCI) – Semicríticos del Hospital Santa Caterina del municipio Salt (Girona) promovido por el Instituto de Asistencia Sanitaria (IAS)
Acsa Obras e Infraestructuras, S.A.U. y Dominion Industry & Infrastructures, S.L. Unión Temporal de Empresas Ley 18/1982 de 26 de Mayo (UTE Cortinas Ignífugas Anella Olimpica)	España	50%	Integración proporcional	Ejecución de las obras de sustitución de la cortina ignífuga, modernización y adaptación a la normativa de los sistemas escénicos del Palau Sant Jordi de Barcelona.
Acsa Obras e Infraestructuras, S.A.U. y Dominion Industry & Infrastructures, S.L. Unión Temporal de Empresas Ley 18/1982 de 26 de Mayo (UTE Eficiencia Energética Anella Olimpica)	España	50%	Integración proporcional	Ejecución de las obras de mejora de las instalaciones del Anillo Olímpico.
Vopi 4, S.A. y Dominion Industry & Infrastructures, S.L. Unión Temporal de Empresas Ley 18/1982 de 26 de Mayo (UTE REA Hospital del Mar)	España	50%	Integración proporcional	Ejecución de las obras e instalaciones para la reforma integral del espacio destinado a la unidad de Reanimación postquirúrgica en el Hospital del Mar de Barcelona.
New Horizons in Infrastructure NHID I/S	Dinamarca	56,2%	Integración proporcional	Ejecución de proyectos llave en mano en países emergentes.
Elecnor, S.A. – EHISA Construcciones y Obras, S.A. – Global Dominion Access, S.A. – Certis Obres y Servei, S.A.U. Unión Temporal de Empresas Ley 18/1982 de 26 de Mayo (UTE Treballs Previs 1 Camp Nou)	España	45%	Integración proporcional	Ejecución de los trabajos de mantenimiento y seguridad del futuro Camp Nou – Codigo de licitación UP3_085-CON
ACSA Obras e Infrastructuras, S.A.U – Dominion Industry & Infrastructures, S.L. Unión Temporal de Empresas Ley 18/1982 de 26 de Mayo (UTE Manteniment ICUB)	España	50%	Integración proporcional	Ejecución del Contrato Nº C17003405 cuyo objeto es el servicio de mantenimiento integral de los museos y edificios de l' Institut de Cultura de Barcelona – LOT-1 adjudicado por el Ayuntamiento de Barcelona
DOMINION INDUSTRY & INFRASTRUCTURES, S.L. Y EXERA ENERGÍA, S.L., LEY 18/1982 de 26 de Mayo (1)	España	60%	Integración proporcional	Ejecución del contrato suscrito con Arenales Solar Ps, S.L. consiste en la ejecución de todo el conjunto de tareas y actividades necesarias para la completa Operación y Mantenimiento de la Instalación perteneciente a la central termo solar de Arenales en Morón de la Frontera, Sevilla.

(1) UTEs incorporadas al perímetro de consolidación en 2019

GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

FORMULACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS INTERMEDIOS RESUMIDOS CONSOLIDADOS DEL PERÍODO DE SEIS MESES FINALIZADO EL 30 DE JUNIO DE 2019

De acuerdo con la legislación vigente, los administradores que componen al día de la fecha la totalidad de miembros del Consejo de Administración de Global Dominion Access, S.A. han formulado los estados financieros intermedios resumidos consolidados correspondientes al período de seis meses finalizado al 30 de junio de 2019 mediante la firma del presente documento.

Asimismo, los Administradores de la Sociedad manifiestan que, hasta donde alcanza su conocimiento, los estados financieros intermedios resumidos consolidados, elaborados con arreglo a los principios de contabilidad aplicables, ofrecen la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera y de los resultados del emisor y de las empresas comprendidas en la consolidación tomados en su conjunto, incluyen un análisis fiel de la evolución y los resultados empresariales y de la posición del emisor y de las empresas comprendidas en la consolidación tomadas en su conjunto, junto con la descripción de los principales riesgos e incertidumbres a que se enfrentan.

Bilbao, a 18 de julio de 2019

FIRMANTES

Don **Antón Pradera Jaúregui**
(Presidente) _____

Don **Mikel Felix Barandiaran Landin**
(Consejero Delegado) _____

Don **Francisco José Riberas Mera**
(Vocal) _____

Don **Jesús María Herrera Barandiaran**
(Vocal) _____

GLOBAL DOMINION ACCESS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Don **Fermín del Río Sanz de Acebo**
(Vocal) _____

Doña **Goizalde Egaña Garitagoitia**
(Vocal) _____

Don **Jorge Álvarez Aguirre**
(Vocal) _____

Don **Alfredo Pérez Fernández**
(Vocal) _____

Don **Juan Tomás Hernani Burzaco**
(Vocal) _____

Don **Jose María Bergareche Busquet**
(Vocal) _____

Don **Juan María Román Gonçalves**
(Vocal) _____

Doña **Amaya Gorostiza Tellería**
(Vocal) _____

Don **Jose Ramón Berecibar Mutiozabal**
(Secretario no Consejero) _____