DOMINION

Declaración Intermedia de Gestión
1er Trimestre 2018

18 Abril 2018

ADVERTENCIA

- Este documento ha sido elaborado por Global Dominion Access, S.A. ("Dominion") y tiene carácter meramente informativo. No deberá depositarse ninguna confianza alguna con ninguna finalidad en la información contenida en este documento o en su integridad, exactitud o imparcialidad. Este documento y la información contenida en el mismo son estrictamente confidenciales y le son facilitados exclusivamente para su información. La información no deberá ser copiada, distribuida, reproducida o transmitida, directa o indirectamente, en todo o en parte, o revelada por cualquier destinatario, a cualquier otra persona (pertenezca o no a la organización interna de dicha persona o entidad) ni publicada en su totalidad o en parte con ningún propósito o bajo ninguna circunstancia.

- Este documento es un anuncio y no un folleto a los efectos de las respectivas medidas de implementación de la Directiva 2003/71/CE (esa Directiva, junto con las respectivas medidas de implementación, la "Directiva de Folletos") y, como tal, no constituye ni forma parte de ninguna oferta de venta o suscripción o invitación para comprar o suscribir, ni una solicitud de oferta para comprar o suscribir, valores de Dominion ni de ninguna de sus filiales o sociedades participadas, ni tampoco podrá, ni este documento ni ninguna de sus partes, ni el hecho de su distribución, podrá constituir la base de, o tomarse en consideración en relación con, ningún contrato o decisión de inversión. Los inversores no deben suscribir o comprar ninguno de los valores referidos en este documento salvo con base en la información contenida en un folleto que, en su caso, sea publicado de conformidad con la Directiva de Folletos. La información y opiniones contenidas en este documento se proporcionan en la fecha de este documento y están sujetas a cambios.

- Este documento no es una oferta de venta de valores en los Estados Unidos, Australia, Canadá o Japón. La información aquí contenida no constituye una oferta de venta de valores en los Estados Unidos, Australia, Canadá o Japón. No podrán ofrecerse ni venderse valores en los Estados Unidos salvo que hayan sido registrados o estén exentos de la obligación de registro. Mediante el presente documento no se solicita dinero, valores ni ninguna otra contraprestación y, si se enviasen en respuesta a la información aquí contenida, no serán aceptados. Copias del presente documento no están siendo, y no deberían ser, distribuidas o enviadas a los Estados Unidos. Este documento no constituye una oferta de venta de valores en el Reino Unido ni en ninguna otra jurisdicción. La distribución de este documento en otras jurisdicciones puede, asimismo, estar restringida por la ley y las personas en posesión de este documento deberían informarse acerca de tales restricciones, derivadas de la utilización del presente documento o de su contenido y observar su cumplimiento.

- Determinada información financiera y estadística contenida en este documento está sujeta a ajustes de redondeo. Por tanto, cualesquiera discrepancias entre los importes totales y el resultado de la suma de los importes contenidos en este documento se deben al redondeo. Ciertas medidas financieras de gestión incluidas en este documento no han sido objeto de auditoría financiera.

- La información y opiniones contenidas en este documento se proporcionan en la fecha de este documento y están sujetas a verificación, finalización y modificación sin previo aviso. Ni Dominion, ni ninguna entidad matriz o filial participada por Dominion, ni ninguna entidad filial de esas entidades matrices, ni ninguno de los consejeros, directivos, empleados, agentes, personas asociadas o asesores asume ninguna obligación de modificar, corregir o actualizar este documento o de facilitar a su destinatario acceso a cualquier información adicional que pudiese surgir en relación con el mismo.

(M€)	1T 2017	Total %vs 1T 2017	1T 2018
Cifra de negocio	160,3	+71%	274,3
Cifra de negocio ajustada (1)	160,3	+20%	192,3
EBITDA (2)	11,1	+28%	14,2
% EBITDA s/ cifra negocio	6,9%		7,4%
EBITA (2)	8,1	+22%	9,9
% EBITA s/ cifra negocio	5,1%		5,1%
EBIT (2)	7,0	+23%	8,6
% EBIT s/ cifra negocio	4,4%		4,5%
Resultado Neto Atribuible	4,4	+34%	5,9

(*) El perímetro de consolidación empleado en 2018 incorpora los resultados del Trimestre de Phone House, que no estaba aún integrada en el 1T de 2017

(1) Cifra de negocio ajustada: Cifra de negocio consolidada eliminadas las ventas de dispositivos

(2) EBITDA: Resultado neto de explotación + Amortización; EBITA: Resultado neto de explotación + amortizaciones PPA; EBIT: Resultado neto de explotación.



Crecimiento de las ventas ajustadas del **≈23%**, sin incluir un efecto FOREX que aporta un **≈3,5%** negativo.
Considerando perímetros comparables, el crecimiento orgánico en ventas se sitúa en un **≈11%**, por encima del objetivo estratégico del 7%.



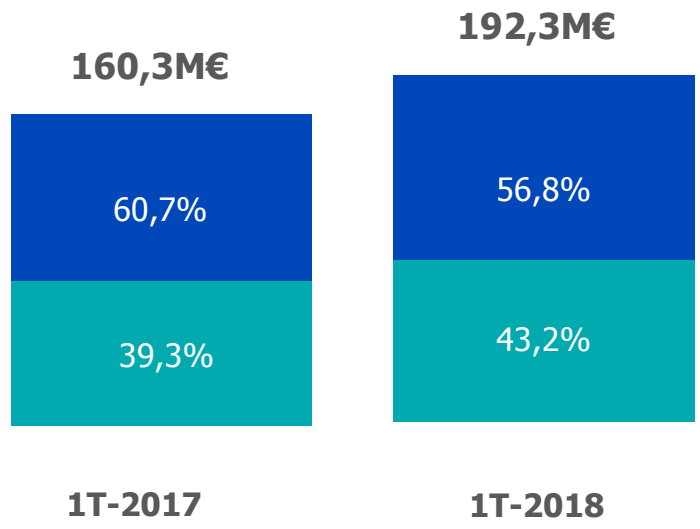
Aumento de un **≈28% y ≈22%** en EBITDA y EBITA respectivamente, apoyado por el apalancamiento operativo y recogiendo el distinto perfil de amortización que incorpora **Phone House.**



Mejora Resultado Neto **(≈34%)**, tras integrar las nuevas compañías, y a partir de la mejora del EBIT y de los gastos de balance.

SERVICIOS
(56,8%)

Margen Contribución(1): 8,0%



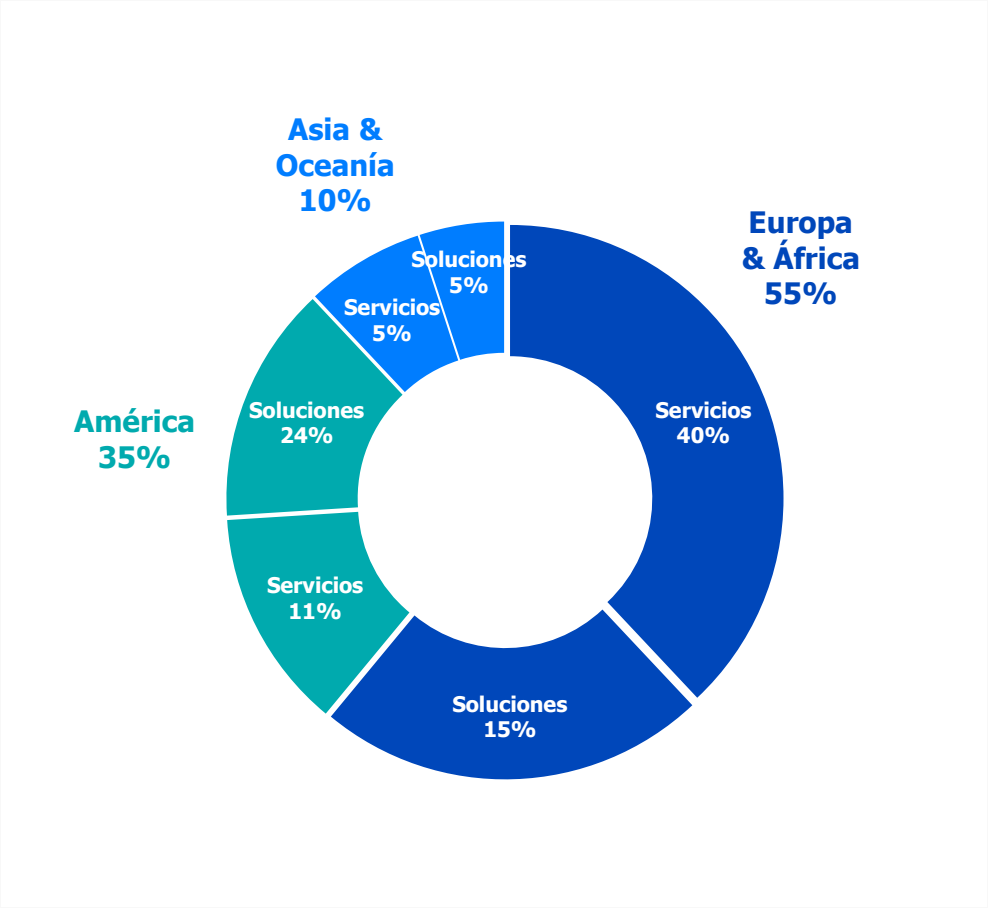
SOLUCIONES
(43,2%)

Margen Contribución(1): 15,1%

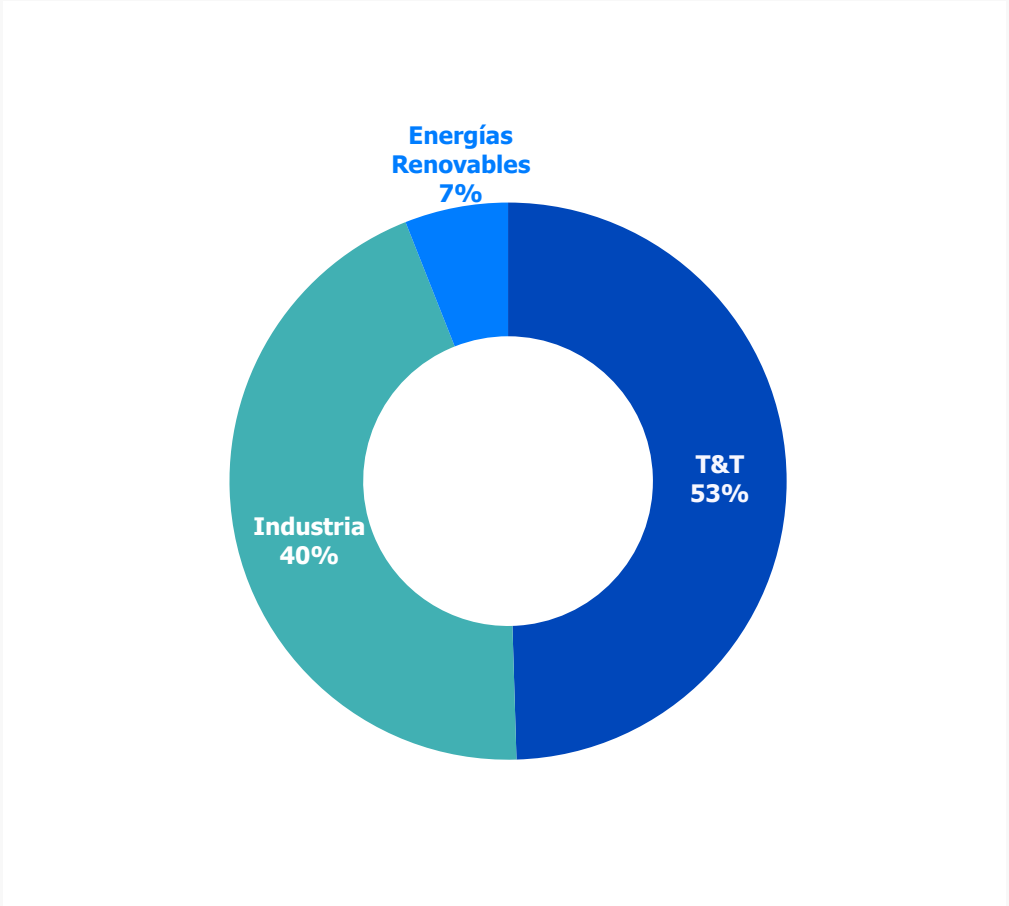
	Servicios		Total		Soluciones		
	1T 2017	1T 2018	1T 2017	1T 2018	1T 2017	1T 2018	
CIFRA DE NEGOCIO AJUSTADA	97,3	109,2	160,3	192,3	63,0	83,1	**CIFRA DE NEGOCIO AJUSTADA**
%	60,7%	56,8%			39,3%	43,2%	**%**
MARGEN CONTRIBUCIÓN (1)	8,2	8,7	17,7	21,3	9,6	12,6	**MARGEN** CONTRIBUCIÓN (1)
%	8,4%	8,0%	11,1%	11,1%	15,3%	15,1%	**%**

(1) Margen de Contribución: EBITDA previo a gastos de estructura y administración central

Desglose de Cifra de Negocio(1) por Geografía

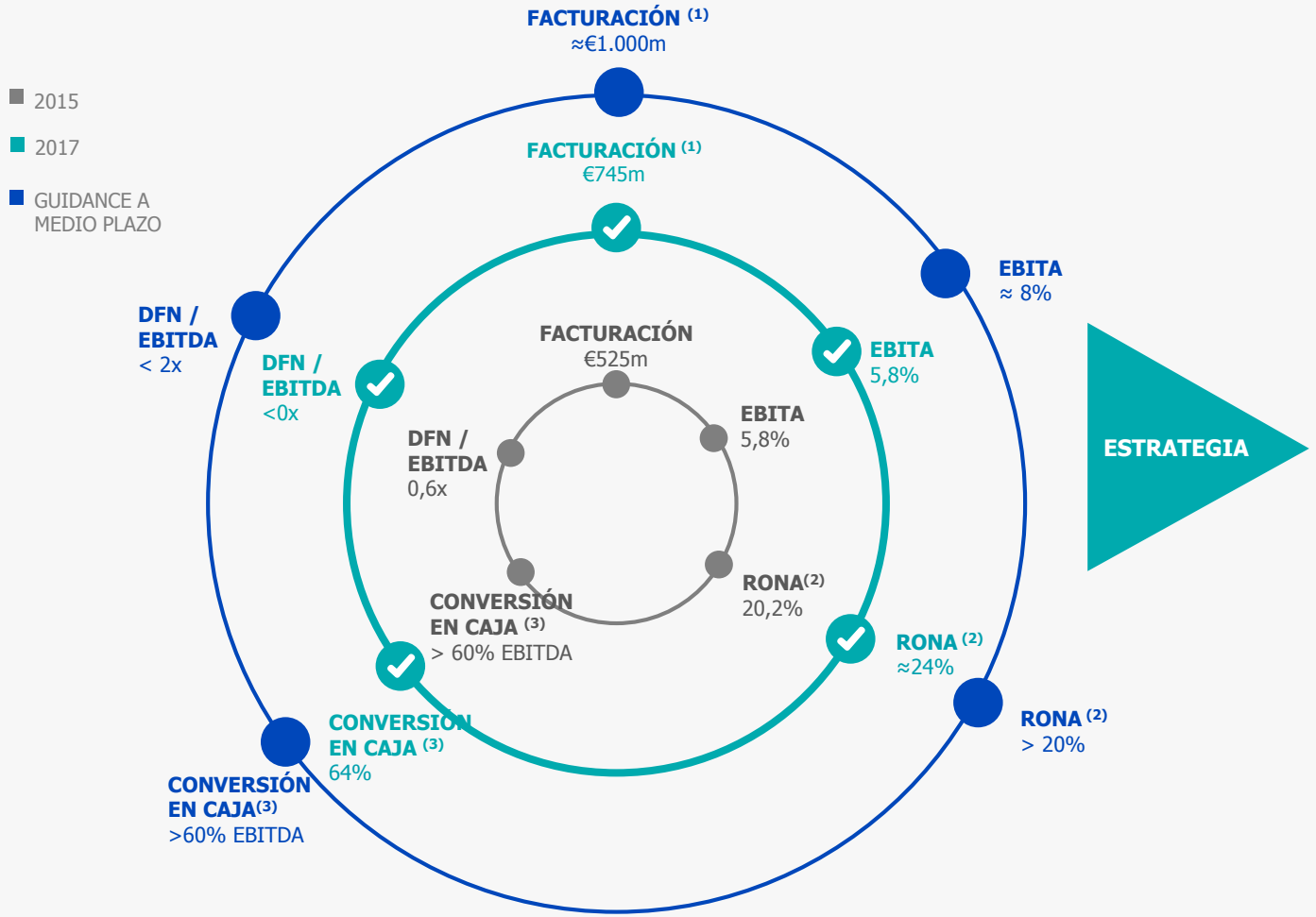


Desglose de Cifra de Negocio (1) por Campo de Actividad



(1) Cifra de negocio ajustada = Cifra de negocio consolidada eliminadas las ventas de dispositivos

En base a los Resultados , mantenemos muestra estrategia y guidance financiero



Drivers of growth

- Cross – selling
- Transversalidad. Nuevos verticales y países.
- Tendencias del sector
- M&A / Crecimiento Inorgánico

Drivers of profitability

- Eficiencia operativa
- Servicios con mayor valor añadido
- Apalancamiento operativo
- Mix de mayor valor añadido (Servicios/Soluciones)

1) De acuerdo a Cifra de Negocio ajustada = Cifra de negocio consolidada eliminadas las ventas de dispositivos
2) RONA: EBITA / (Activos no corrientes – Impuestos diferidos de activo – Inversión en asociadas + CNO – Fondo de comercio sin desembolso + Amortización PPAs año en curso); (excluidas las adquisiciones del año en curso
3) Conversión de EBITDA en Flujo Operativo de Caja: EBITDA – CAPEX – Variación CNO – Resultado financiero neto – Pago impuestos; (excluidas las adquisiciones del año en curso)

Nota: La consecución de los objetivos implica el éxito de la "Estrategia de la Compañía". La compañía no puede garantizar la consecución de los objetivos descritos en esta sección.


DOMINION
www.dominion-global.com