DOMINION

Declaración Intermedia de Gestión
1er Trimestre 2017

3 DE MAYO 2017

ADVERTENCIA

- Este documento ha sido elaborado por Global Dominion Access, S.A. ("Dominion") y tiene carácter meramente informativo. No deberá depositarse ninguna confianza alguna con ninguna finalidad en la información contenida en este documento o en su integridad, exactitud o imparcialidad. Este documento y la información contenida en el mismo son estrictamente confidenciales y le son facilitados exclusivamente para su información. La información no deberá ser copiada, distribuida, reproducida o transmitida, directa o indirectamente, en todo o en parte, o revelada por cualquier destinatario, a cualquier otra persona (pertenezca o no a la organización interna de dicha persona o entidad) ni publicada en su totalidad o en parte con ningún propósito o bajo ninguna circunstancia.

- Este documento es un anuncio y no un folleto a los efectos de las respectivas medidas de implementación de la Directiva 2003/71/CE (esa Directiva, junto con las respectivas medidas de implementación, la "Directiva de Folletos") y, como tal, no constituye ni forma parte de ninguna oferta de venta o suscripción o invitación para comprar o suscribir, ni una solicitud de oferta para comprar o suscribir, valores de Dominion ni de ninguna de sus filiales o sociedades participadas, ni tampoco podrá, ni este documento ni ninguna de sus partes, ni el hecho de su distribución, podrá constituir la base de, o tomarse en consideración en relación con, ningún contrato o decisión de inversión. Los inversores no deben suscribir o comprar ninguno de los valores referidos en este documento salvo con base en la información contenida en un folleto que, en su caso, sea publicado de conformidad con la Directiva de Folletos. La información y opiniones contenidas en este documento se proporcionan en la fecha de este documento y están sujetas a cambios.

- Este documento no es una oferta de venta de valores en los Estados Unidos, Australia, Canadá o Japón. La información aquí contenida no constituye una oferta de venta de valores en los Estados Unidos, Australia, Canadá o Japón. No podrán ofrecerse ni venderse valores en los Estados Unidos salvo que hayan sido registrados o estén exentos de la obligación de registro. Mediante el presente documento no se solicita dinero, valores ni ninguna otra contraprestación y, si se enviasen en respuesta a la información aquí contenida, no serán aceptados. Copias del presente documento no están siendo, y no deberían ser, distribuidas o enviadas a los Estados Unidos. Este documento no constituye una oferta de venta de valores en el Reino Unido ni en ninguna otra jurisdicción. La distribución de este documento en otras jurisdicciones puede, asimismo, estar restringida por la ley y las personas en posesión de este documento deberían informarse acerca de tales restricciones, derivadas de la utilización del presente documento o de su contenido y observar su cumplimiento.

- Determinada información financiera y estadística contenida en este documento está sujeta a ajustes de redondeo. Por tanto, cualesquiera discrepancias entre los importes totales y el resultado de la suma de los importes contenidos en este documento se deben al redondeo. Ciertas medidas financieras de gestión incluidas en este documento no han sido objeto de auditoría financiera.

- La información y opiniones contenidas en este documento se proporcionan en la fecha de este documento y están sujetas a verificación, finalización y modificación sin previo aviso. Ni Dominion, ni ninguna entidad matriz o filial participada por Dominion, ni ninguna entidad filial de esas entidades matrices, ni ninguno de los consejeros, directivos, empleados, agentes, personas asociadas o asesores asume ninguna obligación de modificar, corregir o actualizar este documento o de facilitar a su destinatario acceso a cualquier información adicional que pudiese surgir en relación con el mismo.

(M€)	1T 2016	%	1T 2017
Cifra de negocio	123,3	+30%	160,3
EBITDA (*)	9,3	+19%	11,1
% EBITDA s/ cifra negocio	7,5%		6,9%
EBITA (*)	6,6	+23%	8,1
% EBITA s/ cifra negocio	5,3%		5,1%
EBIT (*)	6,2	+13%	7
% EBIT s/ cifra negocio	5,0%		4,4%
Resultado Neto Atribuible	3,3		4,4
% Resultado s/ cifra negocio	2,7%	+33%	2,7%

(*) EBITDA: Resultado neto de explotación + Amortización; EBITA: Resultado neto de explotación + amortizaciones PPA; EBIT: Resultado neto de explotación



Crecimiento orgánico por encima del guidance estratégico del 7% **(9,9%)**, sin incluir un efecto FOREX que aporta un **+1,5%** adicional.
A efectos de comparativa, se consideran unas ventas correspondientes a las adquisiciones realizadas en 2016 de 23M€, equivalentes a su **proforma de ventas 1T 2016**.



Aumento de **+19% y +23%** en EBITDA y EBITA respectivamente, apoyado por el apalancamiento operativo, a pesar de los menores márgenes de las compañías integradas, y siguiendo nuestro modelo **Smart Innovation.**



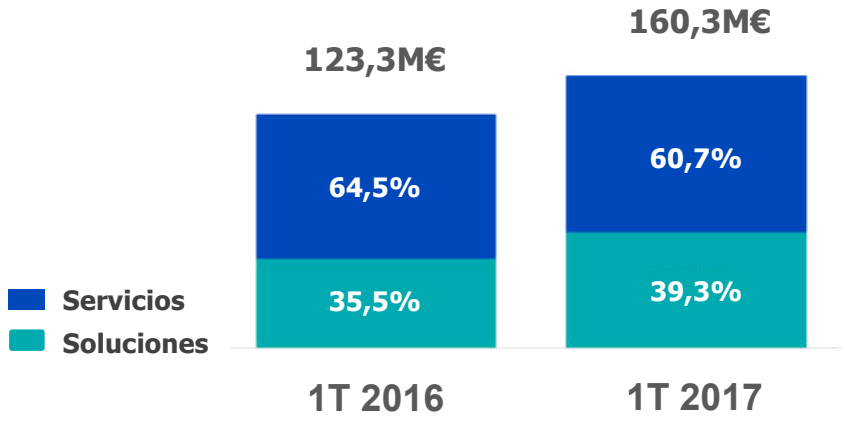
Mejora Resultado Neto **(+33%)**, tras integrar las nuevas compañías, y a partir de la mejora del EBIT y del resultado financiero.

SERVICIOS
(60,7%)

Margen Contribución (*): 8,4%

SOLUCIONES
(39,3%)

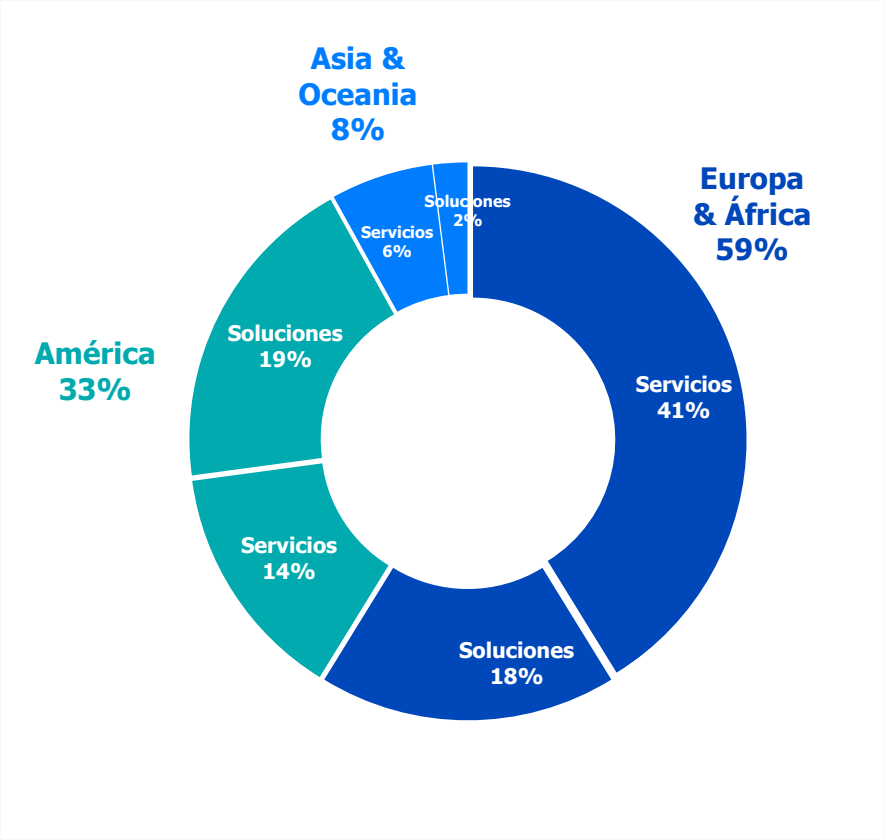
Margen Contribución (*): 15,3%



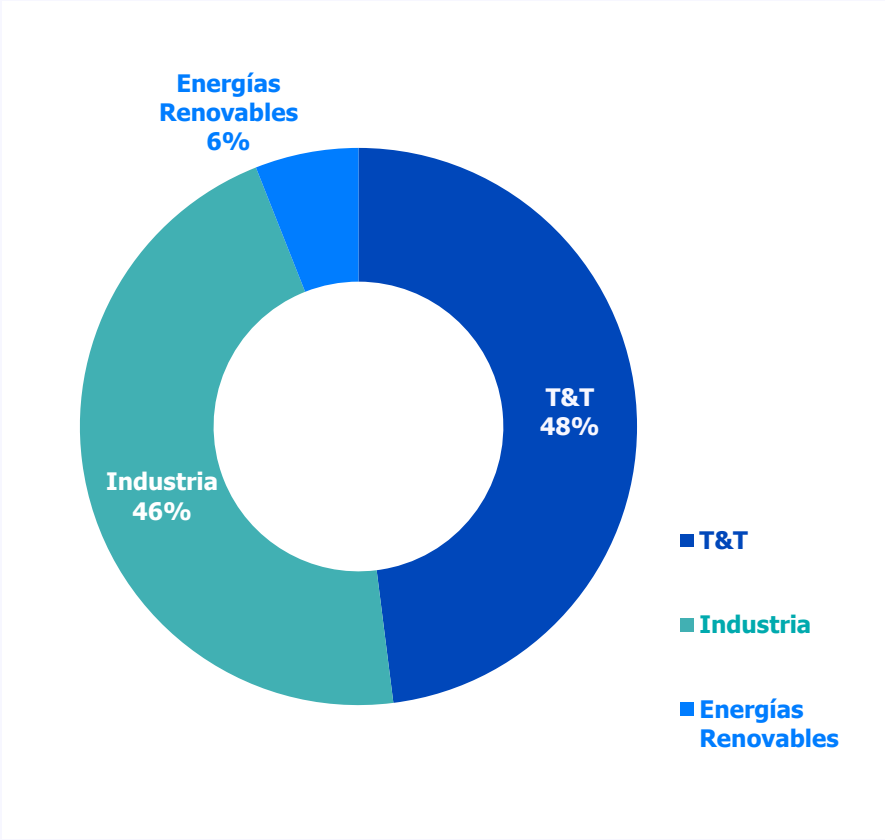
	Servicios		Total		Soluciones		
	1T 2016	1T 2017	1T 2016	1T 2017	1T 2016	1T 2017	
Cifra de Negocio	79,5	97,3	123,3	160,3	43,8	63,0	**Cifra de Negocio**
%	64,5%	60,7%			35,5%	39,3%	**%**
Margen Contribución	7,9	8,2	15,3	17,8	7,4	9,6	**Margen Contribución**
%	9,9%	8,4%	12,4%	11,1%	17%	15,3%	**%**

(*) Margen de Contribución: EBITDA previo a gastos de estructura y administración central

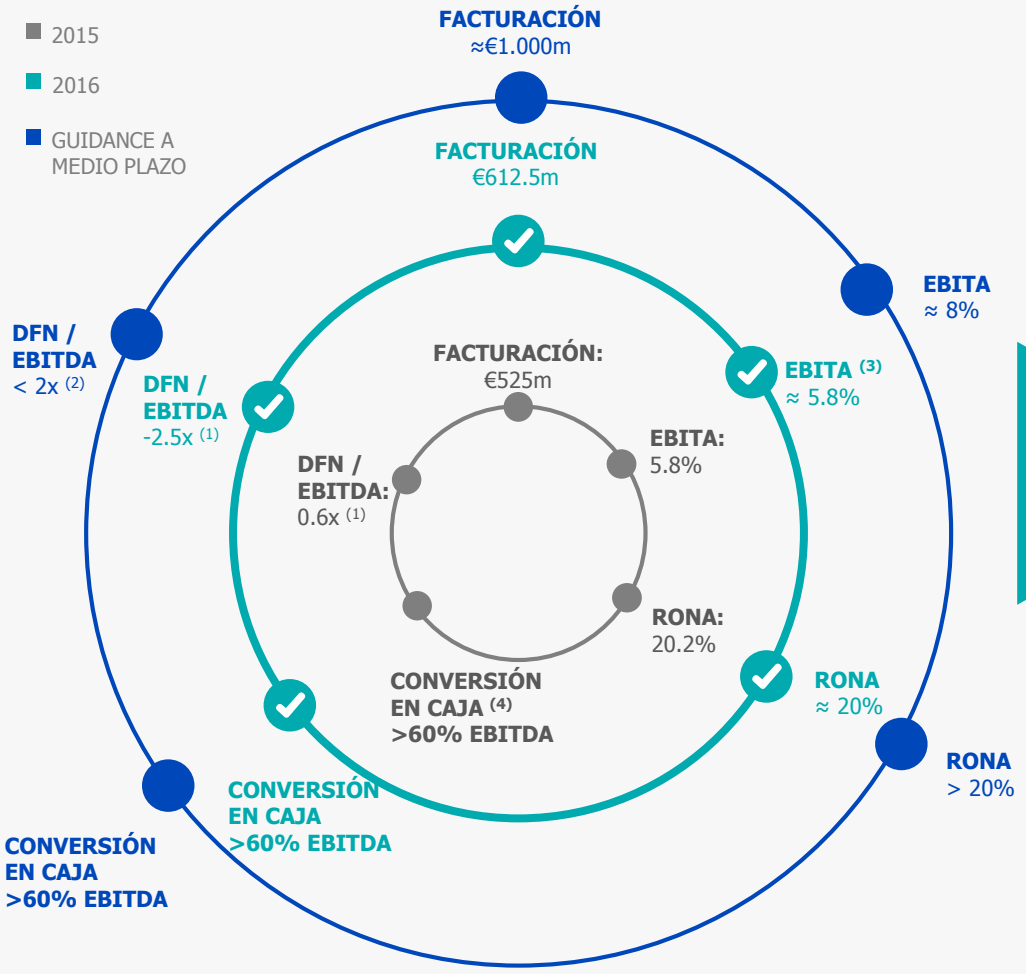
Desglose de Ventas por Geografía



Desglose de Ventas por Campo de Actividad



Mantenemos Nuestra Estrategia y Guidance Financiero



ESTRATEGIA

Claves crecimiento

- Cross – selling
- Transversalidad y crecimiento orgánico
- M&A / Crecimiento Inorgánico

Claves rentabilidad

- Eficiencia operativa
- Apalancamiento operativo
- Mix de mayor valor añadido (Servicios/Soluciones)

1) Incluyendo earn outs por adquisiciones pendientes de pago, el ratio NFD/EBITDA sería 1.6x (2015); ≈ -1.3x (2016)
2) El objetivo para el ratio NFD/ EBITDA incluye earn outs potenciales.
3) EBITA Orgánico sería ≈ 6.5%
4) EBITDA – CAPEX – Variación CNO – Resultado financiero neto – Pago impuestos; (excluidas las adquisiciones)


DOMINION
www.dominion-global.com